

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ: 958218088 期货开户和书籍下载请进: <http://www.7help.net>

最新升级版

三天读懂 世界经济

用最短的时间 最全面地了解世界经济

世界经济航母将驶向何方?

大众财经图书中心◎著

这是最好的时代 这是最好的时代
没错，这就是我们这个时代

畅销3版

世界经济走向复苏，还是继续滑向深渊？欧元区经济结束衰退，还是回光返照？中国经济进入深水区，是否会成为引领全球经济增长的主要引擎？美国经济形势一片大好的情况下，诺贝尔奖得主斯蒂格利茨为何敲响了警钟……

人民网 强国博客
blog.people.com.cn

sina 新浪读书
book.sina.com.cn

搜狐读书
book.sohu.com

腾讯读书
BOOK.QQ.COM

网易读书
book-163.com

联合推荐

中国法制出版社
CHINA LEGAL PUBLISHING HOUSE



三天读懂 世界经济

用最短的时间
最全面地了解世界经济

世界经济航母将驶向何方?

大众财经图书中心◎著



**这是最好的时代，这是最坏的时代
没错，这就是我们所处的时代**

世界经济走向复苏，还是衰退，还是回光返照？中国会成为引领全球经济增长的主要引擎？美国经济形势一片大好的情况下，诺贝尔奖得主斯蒂格利茨为何敲响了警钟……

中国法制出版社
CHINA LEGAL PUBLISHING HOUSE

图书在版编目 (CIP) 数据

三天读懂世界经济: 最新升级版: 畅销3版/大众财经
图书中心著. —3版. —北京: 中国法制出版社, 2014. 2
(三天读懂系列)
ISBN 978-7-5093-5191-8

I. ①三… II. ①大… III. ①世界经济-通俗读物
IV. ①F11-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2014) 第 029551 号

策划编辑 刘峰

责任编辑 郭会娟 王天颖

封面设计 周黎明

三天读懂世界经济

SANTIAN DUDONG SHIJIE JINGJI

著者/大众财经图书中心

经销/新华书店

印刷/三河市紫恒印装有限公司

开本/710×1000 毫米 16

印张/15.25 字数/230 千

版次/2014 年 3 月第 3 版

2014 年 3 月第 1 次印刷

中国法制出版社出版

书号 ISBN 978-7-5093-5191-8

定价: 36.00 元

北京西单横二条 2 号

值班电话: 66026508

邮政编码 100031

传真: 66031119

网址: <http://www.zgfsz.com>

编辑部电话: 66054911

市场营销部电话: 66033393

邮购部电话: 66033288

(如有印装质量问题, 请与本社编务印务管理部联系调换。电话: 010-66032926)

增订说明

《三天读懂世界经济》自2011年4月出版以来，深受读者喜爱和支持，迅速售罄。应读者强烈要求，我们在增补修订后第三次出版。

本次修订本着“求新”的原则，按照世界经济的新形势，补充了新的经济事件，更新了经济数据，讨论了新的经济问题，尽最大可能地保证本书的时效性。

感谢读者朋友的支持，相信本书会给大家带来更多的帮助！

顾问委员会

葛忠雨	葛忠雷	石楠	武杰	刘志新
彭剑锋	董欣	姜晓秋	江胜萍	刘俊萍
曹伏雨	刘雪	崔明磊	王成静	孙镇镇
马欢	陈新慧	吕中师	孙麒麟	蔺亚丁
段守正	孙赫	啜箫磊	王霆	张晓珉
张乐乐	穆利磊	陈玉新	李友广	于超

前 言

2007 年到 2012 年，一场肇始于美国金融领域的危机爆发，这场危机迅速地蔓延开来，最终演变成了一场世界范围内的经济危机。这场危机让人们一贯看好的欧元区大跌眼镜，让很多新兴市场经济国家尝尽苦果，当然，这场危机也没有放过其肇始国美国，美国连续出现了 5 年的经济下滑，更爆发了严重的美债危机。

现在，这场危机已经过去 7 年了，伴随着 2014 年的钟声，我们已经很难再感觉到那场危机存在过的痕迹，可是，在世界市场经济的深层次影响中，那场危机的阴霾却远远没有消散。

欧元区经过缓慢的复兴之后，让人感觉到一丝后劲不足，那是因为经济危机引发的欧债问题还没有得到解决；日本未来消除经济危机影响由首相安倍晋三推出的“安倍经济学”而步履维艰，前景很不为人所看好，2014 年发展如何还未可知；中国在 2013 年年底确定了以改革为目标的经济发展新步调，改革可能为中国经济带来新的发展动力，但 2014 年改革能进展到什么程度，我们还需要拭目以待；只有美国，在将自己的危机成功地转嫁到了其他国家之后，经济开始了迅速复苏的步伐，对于美国 2014 年的经济发展形势，国际社会一片看好。

为什么欧元区会受美国金融危机的影响？为什么日本不能够独善其身？中国以经济改革为方向又是怎么确立的？为什么美国在“闯了祸”之后却能够“一走了之”？对于这些问题，相信每个读者都想知道答案，而在本书中，我们即将带领读者找寻这些问题背后的深层次原因。

《三天读懂世界经济》这本书已经出到第三版了，在前两版中，我们曾对当时经济层面中读者普遍关心的问题进行了逐一的分析，用浅显易懂的文字

为读者解析了大量的经济学名词和经济模型，在帮助很多读者读懂国际层面的经济大势之余，也解决了很多个人层面上经济困惑。

因为实用性和通俗性，本书在市场上广受好评，我们因此还得到过一些读者的来信来电，在与读者交流的过程中和很多读者成了朋友，这是我们始料未及又倍感欣喜的。

进入2014年，世界经济正面临着新的形势，很多经济学者都指出，这一年很可能是世界经济的转折点。因此，在如此关键的年度，我们有义务对新出现的经济问题给读者做进一步解释，这是新形势下读者们的需要，这也是我们对前册的拓展和延伸。

2014年，世界经济正处在一片复苏之中，但复苏的背后却隐患丛生；2014年，因希腊退出而导致的欧元区垮台的声音似乎已经远去，但欧元区当中的问题却远远没有解决；中国面对国际新形势，选择了经济领域的改革，但改革该向哪个方向前进，国内外学者众说纷纭；在美国经济形势一片大好的情况下，诺贝尔奖得主斯蒂格利茨却向美国经济敲响了警钟……

综上所述，我们有理由相信，2014是极为关键的一年，是我们了解世界经济必须要展望的一年。在生机中暗藏危机，在希望中暗藏绝望，这是我们对当前世界经济的判断，当然我们也希望读者们都能得到生机而避免危机，迎来希望而告别失望。

本书名为《三天读懂世界经济》，然而世界经济覆盖面之广、内涵之深，又岂是短短三天能够读懂的？我们也不指望一本书可以将世界经济的方方面面全部囊括，但对于一些大家都关心的经济热点，我们却可以为读者做一次详细地剖析，让读者用最短的时间，弄明白和自己关系最密切的经济问题。

一直以来，我们都有种错觉，那就是认为经济是一门很高深的学问，只有那些带着金边眼镜、别着派克钢笔的学者们才能探讨。然而现在我们却要告诉大家，经济其实都是一些浅显的道理，我们不以其作为学术研究对象，但对于我们身边的一些事，还是应该是有一个深入的了解的。

底特律破产的时候能不能去美国抄底？欧洲一些国家打出买房送国籍的原因何在？日本的“安倍经济学”对中国有什么影响？这些问题和我们每个人都息息相关，相信对于这些问题，也是每一个人都思考过的，弄明白这些

问题，并不意味着我们就成了经济学者，但至少可以帮助我们在经济生活中做出更好的选择，避免吃经济的亏、上经济的当。

当然，作者一人之智毕竟有限，所以对于本书所涵盖的内容，我们并不敢说是一点缺陷也没有的。因此在阅读本书的过程中，若您对本书的内容和观点有所异议，我们期待能够与您做更深一步的交流。

SANTIAN DUDONG SHIJIE JINGJI

目录

第一章 读懂全球金融——扑朔迷离的资本世界	1
令全世界瞩目的美债危机	3
无法自拔的欧洲债务	7
为什么只有美国能扩散危机？	12
美国政府的停摆风波	16
金融国际化的利与弊	20
东京登顶失败的启示	25
 第二章 读懂全球货币经济——钱的是是非非	 31
为什么美元能当老大？	33
布雷顿森林体系崩溃之后	38
欧元的利与弊	43
人民币崛起之路	48
国际货币多元化还有多远？	52

2 | 三天读懂世界经济

第三章 读懂全球资本市场——潮水一样的资本流动	57
令人疯狂的资本运作	59
全球资本市场	63
令人心悸的国际热线	67
资本市场的最大组成部分——股市	72
第四章 读懂全球房地产业——房子成为商品之后	79
房地产业全球概况	81
世界各国房价对比	86
日本的房地产泡沫	91
房地产业与经济大局	96
各国房地产政策	101
第五章 读懂全球产业布局——世界工厂不是福	107
全球产业链格局现状	109
世界工厂的“搬迁”历史	114
世界工厂，做不做都难	119
新兴市场经济体产业结构转型	123
产业结构调整中的比较优势	128
世界各国的产业结构	132
第六章 读懂全球能源经济——能源就是主动权	137
能源是经济的血液	139
危机过后的国际能源现状	143
新形势下的世界能源格局调整	149
能源的安全就是国家的安全	153
新能源是决定未来的关键	158

第七章 读懂粮食安全——粮食是国家的命根子	163
粮食危机是世界主题	165
中国粮食安全问题	169
粮食是否会成为霸权国家的武器?	173
影响世界的跨国粮商	177
新科技对粮食发展的作用	182
中国的大豆之殇	187
 第八章 读懂跨国企业——来自民间的国际影响力量	 193
跨国企业主导的经济全球化	195
跨国企业是怎样炼成的?	199
是是非非跨国企业	203
跨国企业与寡头市场	208
跨国企业对新兴市场经济体的隐患	213
 第九章 读懂全球经济大势——决定未来走向的转折	 217
全球经济面临全面转型	219
美国的经济霸主地位是否会动摇?	223
欧元区何去何从?	227
2014 全球资本大势	232

SANTIAN DUDONG SHIJIE JINGJI

第一章

读懂全球金融

——扑朔迷离的资本世界

令全世界瞩目的美债危机
无法自拔的欧洲债务
为什么只有美国能扩散危机？
美国政府的停摆风波
金融国际化的利与弊
东京登顶失败的启示

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进：<http://www.7help.net>

令全世界瞩目的美债危机

当前，复苏已经成了全球经济的主题，如何从金融危机造成的经济瓦砾中站起来，重新建立宏大的“经济家园”，这是全球曾遭受经济危机打击国家的当务之急。

这场肇始于2007年的全球性金融危机已经过去7年时间了，在这7年时间里，世界经济在经历了长达5年的弱势低迷之后，自2012年开始终于能够重见阳光了。目前，全球各大经济体都有不同程度的复苏迹象，一片祥和的发展景象再次在全世界上演。

然而，在全球经济趋于稳定的局面之下，世界经济尤其是金融体系又或多或少存在着隐忧，而在探讨这些隐忧的时候，我们就不得不提及在这两年非常火热的一个词汇——美国债务危机。

一贯到处借钱的美

美国作为当今世界上唯一的超级大国，其国民经济自然也是其他国家难以望其项背的。美国有着令世界瞩目的经济体系，有排名第一位的GDP总值，有通行世界的美元，有世界经济的晴雨表华尔街。而在有如此资本的同时，美国却也有着让人瞠目结舌的债务。

借债发展国民经济，这是美国经济之所以能够高速发展的窍门。在美国建立之初，伟大的经济天才，美国第一任财政部长汉密尔顿就为美国定下了借贷发展经济的方针，从而为美国经济的腾飞打下了基石。

在美国建立之初，合众国可以说是一穷二白，国库连遣散大陆军的遣散费都拿不出。在这样的情况下，美国想要发展，就必须向外借债，这使欧洲

各国成了美国的第一批债主。

“美国国债运转良好、安全可靠；美国政府对国债市场的管理是如此规范、美国经济发展是如此迅速，以至于我们从来不担心美国国债的安全问题。”这是当时法国的一位政治家对美国国债的评价，正是基于这样的认识，欧洲的资金源源不断地涌向美国，推动了美国经济的快速发展。

吃到了借债甜头的美国，在其以后的历史上，几乎从没有停止过向外借债的脚步。用别人的钱发展自家经济，美国人的如意算盘打得甚响，但世界却也对此没有任何办法。

从上世纪中期的法国总统戴高乐将军，到2011年的俄罗斯总理普京，世界各国领导人都不同程度地对美元霸权、美债经济发出各种非议，然而非议归非议，美国却仍然能够借到钱，原因何在？就是因为美国对于世界来说太重要了。

美国是世界第一大经济体，是世界上经济最稳定的国家，美元在世界上有着其他货币无法比拟的流通能力。在这样的背景下，通过购买美国国债，把自己的经济与美国经济绑在一起，就成了很多经济体稳定本国经济和本国金融体系最重要的手段。

针对于此，我们可以打一个最简单的比方，我们所在的城镇有一个最大的富豪，在可见的时间内，我们看不到这个富豪破产或被取代的可能，因而拿出一部分钱来借给这个富豪，无疑就是一种最简单最实用的保值手段。

因此说，把钱借给美国，这并不意味着世界其他国家都是钱多得没有地方花了，而是各国拿出一部分资金来稳定经济的手段。而美国也正是利用其他国家这种心理，才心安理得地当起了全世界的债务人。

世界各国肯借钱给美国，是因为从不担心美国的信誉问题。然而，是否有一天美国因为各种原因开始欠钱不还了呢？美债危机的到来告诉我们，这种可能性是有的。

不断推高的美债上限

2011年8月6日，国际经济界三大评级公司之一的标准普尔宣布下调美

国主权信用评级，由 AAA 调降到 AA+，评级展望负面，美国信用评级下调，这在近百年来还是第一次。

知识链接

标准普尔是世界最权威的金融分析机构之一，由亨利·瓦纳姆·普尔创立于 1860 年创，总部设在美国纽约。标准普尔现有员工超过一万人，年营业额超过 25 亿美元，专为全球资本市场提供独立信用评级、指数服务、风险评估、投资研究和数据服务，在业内一向处于领先地位。

标准普尔作为金融投资界的公认标准，向客户提供被广泛认可的信用评级、独立分析研究、投资咨询等服务。在标准普尔提供的多元化金融服务中，标准普尔 1200 指数和标准普尔 500 指数已经分别成为全球股市表现和美国投资组合指数的基准。标准普尔同时为世界各地多家证券及基金进行信用评级。

标准普尔的服务涉及各个金融领域，主要包括：对全球数万亿债务进行评级；提供涉及 1.5 万亿美元投资资产的标准普尔指数；针对股票、固定收入、外汇及共同基金等市场提供客观的信息、分析报告。标准普尔的以上服务在全球均保持领先地位。此外，标准普尔也是通过全球互联网网站提供股市报价及相关金融内容的最主要供应商之一。

信用评级被下调，对其最直接的解读就是世界可能会面临美国债务违约的风险。美国借债已经数百年了，从建国一开始美国人就习惯这么做，数百年都没出现的问题，为什么在今天却突然摆在了世界面前呢？答案只有一个，美国人借的债实在是太多了，多到连他们自己的国会都觉得需要控制一下了。

美国是一个典型的三权分立国家，政府虽然负责行政，但大问题上还是要听国会的。在美国建国之初，政府需要借多少钱，每笔钱用来做什么，这都是要国会一一批准的，这在一定程度上限制了美国国债的规模。

然而随着第一次世界大战的爆发，为应对战时经济之需，国家财政必须有更大的灵活性，美国国会也因此授予政府一定的借款权限，条件是联邦政

6 | 三天读懂世界经济

府的借款总额要小于国会当下规定的总量限制，美国国债上限诞生了。

在第二次世界大战期间，美国债务上限被限制在 3000 亿美元，二战结束后的一段时间，美国债务上限一度有所下降，不过随着经济发展的需要，到了上个世纪 60 年代，国债就又回到了 3000 亿美元的水平，并开始逐年大幅攀升，一直到小布什政府时期，美国国债上限已经超过惊人的 7 万亿美元。

而随着布什政府发动的两次高昂的战争以及一些减税计划，美国国债的规模更是不断加大，现任总统奥巴马上任后，国债上限已升至 10.6 万亿美元。奥巴马上台之后，金融危机爆发，美国经济急转直下，税收大受影响，债务需求更加严重。2010 年 2 月，奥巴马总统签署通过了将债务上限提高到史无前例的 14.294 万亿美元，并于次年获得国会的通过。可是即便如此，仍然挡不住美国债务需求的脚步。

2011 年 2 月 22 日，奥巴马总统向国会申请再次提高债务上限，此时美国的发债余额仅剩 2180 亿美元，美国债务风险岌岌可危。然而美国国会未就提高债务上限达成一致，终于在 2011 年 5 月，美国国债触顶，开创了 14.29 万亿美元的历史新高。

面对这种情况，时任美国财长盖特纳曾忧心忡忡地表示，由于采取了一些紧急措施以维持借债能力，美国政府支付开支最多能延迟到 2013 年 8 月 2 日。到了 2013 年 8 月 2 日，政府若不提高债务上限或削减开支，就会开始债务违约，无法偿还美国国债券本金和利息。

如果美国国债发生违约，那么对于世界经济来说，无疑会爆发一场巨大的灾难。因此，世界各国纷纷谴责美国，要求美国对其国债采取更加谨慎的应对策略，不要发生债务违约的情况。

在国内外的高压之下，美国在其后做出了两方面努力，一是尽量缩减政府开支，二是再次提高债务上限。在经历了一次政府停摆风波之后，美国国债虽突破了 16.7 万亿美元的债务上限，却得到了国会的延长，美国的债权人人们暂时松了一口气。

然而，面对着国会两党争执不下的局面，面对着已达 GDP 总数 106.8% 的债务规模，美国政府下一步将采取何种策略保证其债务安全，让全世界继续对美国持有信心，我们拭目以待。

无法自拔的欧洲债务

2008年，世界性的金融风暴席卷而来，北欧小国冰岛成了在这场风暴中倒下的第一个国家，2008年10月拥有高于GDP十倍债务的冰岛宣布破产，冰岛这个传统的福利国家一夜从至富变成了至贫。

在冰岛破产发生之后，一贯休戚与共的欧洲其他国家却选择作壁上观，原因是他们自己的状况也好不到哪儿去，甚至有些国家还在窃喜，幸亏冰岛不在欧盟之内，否则自己还要对冰岛承担救助义务。

然而，正当欧盟国家一个个暗自庆幸的时候，南欧国家希腊却也陷入了严重的债务危机当中，希腊政府发生了极端性的停摆。希腊是欧盟国家，因而对于希腊的经济危机，欧盟其他国家不能再置之不理了。这样，金融风暴便从希腊开始迅速在欧盟当中引起了骨牌效应，一场欧盟区的金融大动荡发生了，从而最终导致了整个欧盟的债务危机。

多米诺骨牌一样倒下的欧洲信用

整个欧元区的债务危机，是从2009年10月开始的。2009年10月，希腊新任首相乔治·帕潘德里欧宣布，其前任隐瞒了大量的财政赤字，以便让希腊财政状况看起来运转良好，而实际上希腊已经陷入到了严重的财政危机当中。

帕潘德里欧首相的言论一经发布，立即引发了市场的恐慌，截至2009年12月，三大评级机构纷纷下调了希腊的主权债务评级，投资者纷纷抛售希腊国债，希腊陷入到了严重的债务危机当中。

在希腊因为财政状况爆发主权债务危机之后，越来越多的投资者将目光转向那些有可能爆发类似危机的经济体，以期提前做好准备以减轻投资损失。

8 | 三天读懂世界经济

对于谁会成为下一个爆发主权债务危机的国家，知名信用评级机构标准普尔做出了暗示。在对希腊的主权信用发出警告之后，标准普尔随后又将葡萄牙的主权信用评级前景从“稳定”降至“负面”，理由是该国公共财政恶化。

而经投资者发现，在本质上有着与葡萄牙类似危险的欧元区国家同样存在。此时，让投资者们最为担心的国家分别为葡萄牙、爱尔兰、意大利和西班牙，再加上当时已经发生债务危机的希腊，这5个国家依照首字母组合而被称为“PIIGS”，因此以上这5个国家又被冠以侮辱性的称谓——“欧猪五国”。

随后的经济发展形势果然如预期的一样，在希腊债务危机的阴云迟迟没有散去的情况下，爱尔兰和葡萄牙又在2010年被信用评级机构降级，随后的2011年，西班牙和意大利也相继被降级。

此时的欧盟所能做的一切就是齐心协力共渡难关，德国、法国等经济状况良好的国家纷纷向“欧猪五国”伸出援手，意图将这几个难兄难弟拖出泥潭。然而令他们意想不到的是，“欧猪五国”没有被解困，自己反而也被拖进了泥潭之中。

标准普尔长期债务分级表	
信用级别	信用评价
AAA	最高评级，偿还债务能力极强。
AA	偿还债务能力很强，与最高评级差别很小。
A	偿还债务能力较强，但相对于较高评级的债务/发债人，其偿债能力较易受外在环境及经济状况变动的不利因素的影响。
BBB	目前有足够偿债能力，但若在恶劣的经济条件或外在环境下其偿债能力可能较脆弱。
BB	相对于其他投机级评级，违约的可能性最低。但持续的重大不稳定情况或恶劣的商业、金融、经济条件可能令发债人没有足够能力偿还债务。
B	违约可能性较BB级高，发债人目前仍有能力偿还债务，但恶劣的商业、金融或经济情况可能削弱发债人偿还债务的能力和意愿。
CCC	目前有可能违约，发债人须倚赖良好的商业、金融或经济条件才有能力偿还债务。如果商业、金融、经济条件恶化，发债人可能会违约。
CC	目前违约的可能性较高。由于其财务状况，目前正在受监察。在受监察期内，监管机构有权审定某一债务较其他债务有优先偿付权。

SD/D	当债务到期而发债人未能按期偿还债务时，纵使宽限期未届满，标准普尔亦会给予 D 评级，除非标准普尔相信债款可于宽限期内清还。此外，如正在申请破产或已作出类似行动以致债务的偿付受阻时，标准普尔亦会给予 D 评级。当发债人有选择地对某些或某类债务违约时，标准普尔会给予 SD 评级。
NP	发债人未获得评级。

在 2011 年到 2012 年之间，欧盟其他国家的主权债务评级也纷纷被下调，随着时间的推移，大多数欧盟国家都陷入到了不同程度的债务危机当中。而随着 2012 年 7 月欧洲经济强国德国的信用评级也被下调，欧盟最后一个形势“稳定”的经济体也变成了“负面”，整个欧盟区的债务危机形成了。

欧债危机给整个欧盟的经济带来了严重地影响，欧洲主权债务评级的下降使得资本出现恐慌，加速了资本的逃离，这让本就一蹶不振的欧洲经济雪上加霜。

欧洲经济复兴，最需要的就是资金和市场，然而一场金融危机，使欧盟各国对外贸易迅速萎缩，国民收入不断减少，失业率不断攀升。与此同时，日本经济仍旧没有好转，美国经济虽然有所起色，但自身麻烦不断，这就直接导致了欧盟国家潜在的市场变小。而资本的加速逃离则带走了另一个重要的要素资金，这无疑让欧盟复兴的脚步更加艰难。

据有关机构统计，截至 2013 年年中，欧盟 27 国的平均失业率为 10.9%，整个欧元区区的失业率则达到 12.1%。超高的失业率严重地影响了人民收入和生活水平，让人民对政府怨声载道。

然而，作为欧元区的人民，他们在责怪政府的同时，更应该责怪的却是自己，因为这场席卷欧洲的债务危机之所以发生，归根结底在于欧洲人的贪婪和自私。就如同著名财经作家迈克尔·刘易斯在其著作《自食其果》中说的那样，希腊人“对政府支出的管控荒唐走板，每个人都不惜以公益为代价追求私利”是导致危机的根本原因。

欧债危机的深层次原因

作为欧洲经济第一强国，德国是欧元区受债务危机影响最小、恢复最快

的国家，德国为什么有如此良好的经济形势呢？原因是德国人肯牺牲。

公共数据显示，在欧元开始成为统一货币的 12 年里，德国国内工资上涨速度是欧元区各国中最缓慢的，年均都在 2% 左右，而与此同时，德国的国家福利控制得也很好，国家支出相对比较合理，赤字在可控的范围之内。

而与德国良性发展不同的是，在加入欧元区之后，西班牙等南欧国家却不断加大福利支出，很多国家工人工资年平均上涨 10% 以上。工人工资的上涨逐渐缩小了南欧等国与德国等发达经济体之间的差距，但也让自己的优势逐渐减小，最终导致国民收入增速基本陷入停滞状态。而与此同时，为了保障工人工资能够持续提高和福利的不断增长，政府必然会加大财政支出，收入的减少和支出的扩大，导致财政赤字不断加大，政府债务自然越背越多，最后多到了还不起的地步。

2012 年 1 月，标准普尔在宣布降低法国信用评级时声明，欧洲对债务危机成因认识片面，因此在应对思路上误入歧途，通过财政紧缩解决债务危机是“自我毁灭”的方法。

从标准普尔的声明中我们可以看出，它们之所以对法国降级，并非因为法国的经济发展出现问题，而是对欧元区国家应对危机的能力持怀疑态度。

标普认为，欧债危机的根源并非仅是财政问题，而是欧元区核心国家和边缘国家竞争力差距不断拉大的必然结果。换言之，欧债危机并不仅仅是因为南欧国家花得太多，而是挣得太少；并不仅是财政不可持续的问题，更是竞争力下滑，经济发展不可持续的问题。

经济不振、债务危机严重，本来是有一个比较好的方法解决问题的，那就是降率降息。降低汇率让货币贬值，这可以帮助拓展出口市场，则有利于吸引投资。然而不幸的是，欧元区各国将本国金融牢牢绑在了欧元上面，单一的降率降息变成了不可能的事情。

举个例子，德国是欧元区的出口大国，因为劳工薪资上涨缓慢，投资环境稳定，因而不存在资本大量流出的问题。而经济体质较差的西班牙，其出口能力本就有限，不断上涨的人工成本又使得出口竞争力逐渐减弱，若不在欧元区内，还能够以贬值来提升出口竞争力，但现在却被绑死在欧元架构下，政府唯一刺激经济的武器，只剩下扩大政府支出、采用各种补助政策。但这

样去做则又要去借新债，在旧债尚且没有办法偿还的情况下，为了旧债去借新债，这就造成了债务危机的恶性循环。

因此说，欧盟国家的债务危机大多是由其自身原因造成的，而因为之前为了自己利益贸然的加入欧元区，又使得在解决债务危机方面无计可施，所以欧债问题到底该何去何从，欧洲国家似乎已经陷入到了一个无法自拔的境地当中，只能依靠外力来帮助他们了。

为什么只有美国能扩散危机？

2008年8月，美国两大房贷巨头企业——房利美和房地美股价暴跌，持有“两房”债券的金融机构大面积亏损，进而造成了整个美国金融体系的震荡。雷曼兄弟破产、美林集团被并购……一场金融业的整体危机在美国迅速形成了。

很快，这场金融危机便向外扩散，席卷了各主要经济体，造成了一场蔓延世界的经济危机，给很多原本并不强壮的市场经济国家造成了沉重的打击。直到今天，仍有很多国家没有从这场经济危机中“缓过劲儿来”。

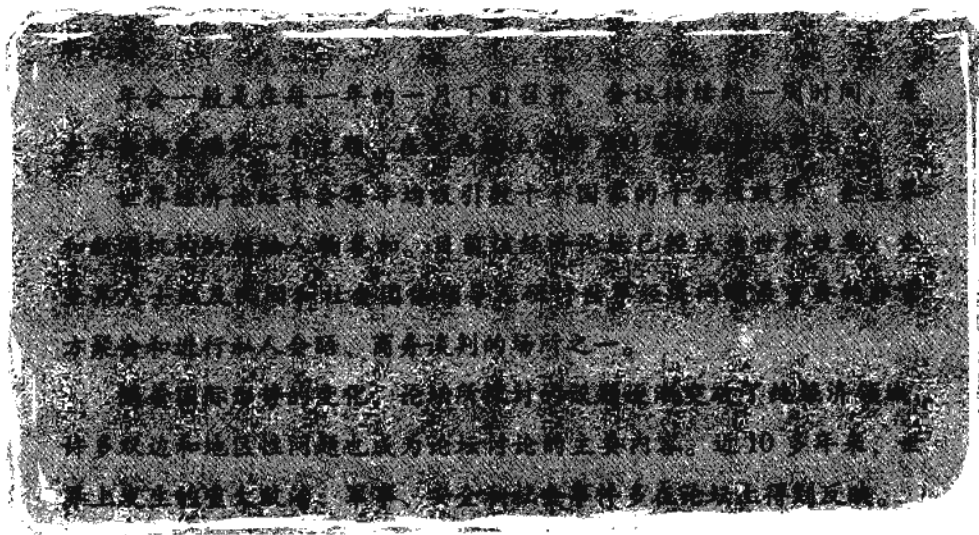
对于这场席卷了全球的经济危机，我们在斥责美国不负责任的同时，不禁也要思考这样一个问题，为什么美国的金融危机能够向外扩散而其他的国家却不能？

美国的黑锅要全世界来背

2011年1月下旬，在瑞士小城达沃斯召开的世界经济论坛2011年年会上，美国时任财政部长盖特纳在接受美国著名节目主持人查理·罗斯采访时说了这样一段话：“我觉得美国做了一些在金融体制上犯了很大错误的事，给我们带来很大的损害，而且我们还正在受害之中，同时也给世界带来了很大的损害。”

世界经济论坛

世界经济论坛是一个非官方的国际组织，总部设在瑞士日内瓦。其前身是现任论坛主席、日内瓦商学院教授克劳斯·施瓦布1971年创办的“达沃斯会议”。论坛年会在这达沃斯召开，故也被称为“达沃斯论坛”。



美国人认错了，为他们给世界经济带来的灾难认错了，但听到盖特纳这番自我检讨的时候，我们不禁要问，为什么惹麻烦的总是美国这个“大家伙”。

作为世界第一经济体，美国在全世界有着无法比拟的影响力，这种影响力体现在各个方面，其中就包括灾难的传播能力。举一个例子，美国就像是拿着一个百宝箱的大班长一样，能拿出点糖果逗全班开心，也能变成一挂鞭炮把全班都炸得遍体鳞伤，而且在这个班级里，也只有美国有这样的能力。

在近百年的现代经济发展历史中，发生经济危机的国家和地区比比皆是，但像美国这样能把自己的危机扩散到整个世界的，却绝无仅有。

20世纪90年代初，英国金融业经历大动荡，但动荡却仅限于英国本土，就连一衣带水的欧洲大陆都没受多大影响。

同一时期，日本经济泡沫破灭，整个社会几十年的发展成果瞬间缩水，然而影响也只限于日本本土，亚洲其他国家基本上没受多大冲击。上个世纪末，轰轰烈烈的亚洲金融危机爆发，东南亚各国一片哀嚎，但哀嚎声却连马六甲海峡都没有传过去，西亚石油经济未受任何影响。

日本、英国以及当时正在崛起的东南亚，这都是世界经济不可忽视的重要力量，然而即便如此，当这些经济体发生经济危机的时候，世界全局却没有因此发生太大的动荡。重要经济体尚且如此，就更不用说非洲、拉美这样

的第三世界国家了。非洲国家津巴布韦货币大贬值、阿根廷的债务危机，像这样给整个经济体带来破坏性打击的经济危机，除了在电视上报纸上我们能够看到一些消息之外，基本上在生活上感觉不到分毫。

但事情到了美国这里却不同了，2008年7月美国金融危机爆发，8月对于投资的恐慌就蔓延到了欧洲。欧洲各国股市应声大幅下跌，货币兑美元汇率也大幅下挫，冰岛克朗的贬值尤甚；银行体系的流动性迅速紧张和恶化，乃至在9月底还有些乐观情绪的欧洲，在10月之后就开始实施经济救助措施了。

而与此同时，亚洲各国也遭受了不同程度的影响。台湾经济陷入低迷，失业率陡然上升；中国出口受阻，政府谋求扩大内需；日本主要行业如汽车等报亏，经济发生巨大震荡；韩国货币贬值，政府出手挽救经济。

一场由美国的不负责任引发，又由美国扩散的经济危机迅速在全世界传播开来，它所给世界主要经济体造成的恶劣影响，直到今天还仍没有完全消散。

为什么发生在美国的次贷危机会演变成一场席卷世界的经济震荡，美国的影响力为什么这么大？究其原因，就在于世界经济体系是被美国主导的。

美元是转嫁危机的法宝

由于一些历史原因，美元成了世界上唯一的硬通货币，无论在地球上哪个角落，只要涉及国际间贸易，用来结算的基本上都是美元，单这一项就可以确保美国在世界经济当中的主要地位了。

我们举一个非常简单的例子，参加国家贸易的经济体，向别国支付的方式除了美元就只有黄金，但黄金不是长久之计，因此想要从别国买点东西，手里没有美元是不行的，毕竟自己国家的钱别人不认。

那美元从哪儿来呢？只能从美国人那里来。世界上只有美国可以发行美元，因而想要获得美元，就必须和美国做生意，这就决定了美国可以主导国际贸易市场。

而与此相似，依靠美元这一法宝，美国有意无意地让世界上绝大多数经

济体都与其金融体系挂上钩来，因而一旦美国金融体系发生震荡，那么影响就自然而然地扩散到世界各个角落当中去。

2008 年次贷危机发生的根源就是美国为了一己之私，不对国内的经济展加以控制，为保证本国经济增长而不断刺激消费，从而导致了次贷危机的爆发。

美国居民和世界其他地区的居民一样，最看重的财产也是房屋财产，为了满足对房屋的渴望，美联储不断降低利率，极大地降低了美国居民储蓄意愿，使得债务负担率的大幅上升，给美国经济埋下了祸根。

于是，一场次贷危机爆发了，储蓄率极低的美国民间自然无法偿还债务，为了拯救美国经济，美国政府能够想出的办法就是大量印制货币，反正美国货币在全世界通用，就这样，原本因为美国人贪婪或者说是失误所造成的危机，就转变成了全世界的灾难。

由此可见，美元实在是可以说得上是美国转嫁危机的法宝，只要美元的统治地位在，美国就永远也不愁为自己闯的祸找替罪羊。然而不幸的是，就目前来看，我们还看不出有那种货币有替代美元的迹象，也看不出美国的经济霸主地位会为谁所取代，因此对于美国转嫁危机这种近乎“无赖”的行为，我们也只能听之任之，除了想尽一些办法让自己少受损失之外，我们没有更好的选择。

美国政府的停摆风波

作为现今世界上最稳定的行政体，美国政府自其立国以来，除了曾一度面临内战的危险，就从没有考虑过被改变或消亡的问题。在未来的某一天，某一场革命将美国政府推翻，相信这不仅是美国人没有想过的，全世界任何国家的人恐怕也都会认为这是天方夜谭。

然而，就是在今天这个美国经济、政治、军事全都居世界第一的时代，没有任何外敌也没有国内的革命，美国政府却突然宣布关门了，这实在是让人觉得有点匪夷所思。

2013年10月1日，由于美国民主、共和两大党没能在国会就下一个财年的财政预算达成妥协，美国总统奥巴马宣布美国联邦政府的非核心部门被迫关门，美国政府正式停摆。

世界上最强有力的政府宣布关门，这当然是一大新闻，因此当美国政府停摆的消息一经发布之后，立即就在全世界引起了轩然大波。不过值得一提的是，虽然世界对于美国政府的停摆时间都倍加瞩目，但在美国国内民众对于政府的关门却表现得异乎寻常的淡定。

关门是美国政府的家常便饭

一夜之间，政府没人办公了，想出去旅游没有人给发护照了；去国家公园游玩不开门了；国立图书馆不借书了。对于美国民众来说，政府关门给他们的生活造成了很多麻烦，让他们感觉十分窝火。但麻烦归麻烦，窝火归窝火，很多人除了在网上骂几句之外，就该干什么干什么去了。

对于我们这些基本上没有听说过什么政府关门的人而言，美国民众对于

美国政府关门这件事，表现得似乎有点过于淡定了，这是为什么呢？答案很简单，因为美国民众对于类似事件，实在是见多了。

据统计，自1976年美国国会预算程序正式执行以来，美国政府一共停摆过18次。在杰拉德·福特与吉米·卡特当政期间，美国一共出现了6次持续时间不等的政府部分停摆，停摆部门包括美国劳工部与卫生、教育及福利部。而在罗纳德·里根当政期间，美国一共出现了8次持续1至3天的政府完全停摆，几乎一年一次。到了老布什总统执政期间，美国也出现过一次持续4天的政府完全停摆。

知识链接

美国国会的预算权，是指国会按照宪法和法律规定的规则和程序，对整个国家的财政收入、支出及赤字或者盈余总额的计划、计划的执行及执行的结果进行审议并作出决定的权力，它既包括事前的计划权，也包括事中的监督和事后的审计权力。

表面上看，美国总统和国会都参与了预算过程，如总统拥有编制、提出预算的权力，而国会则拥有批准和同意预算之权。但事实上，美国宪法把整个预算权全部赋予了国会。因为只有国会议员才能够在国会提出预算议案，而总统提出的只是预算建议，国会对总统的预算建议有完全的自主权，可以赞成，可以修改，也可以全盘推翻。

然而，由于国会只是一个立法机关，不从事具体的行政工作，所以国会的预算权实质上就是国会制定征税法案、国债限额和拨款法案的权力。这些法案是行政机关执行预算所必须遵守的法律，总统必须在这些法律的框架内活动，国会也正是通过其预算权有效地限制了政府的活动范围。

老布什之后是广受美国人好评的克林顿，在8年两任任期之内，克林顿人望颇高，但即便是这样，克林顿政府也先后两次停摆，持续时间分别是5天和21天。

造成美国政府停摆的主要原因一般是财政赤字，政府的财政预算要向国会报告并得到通过，而财政预算一旦遭到国会的否决，那么就意味着政府没

钱可用，便陷入到了停摆之中。

1995 年克林顿执政时期，美国政府遭遇最严重停摆，停摆时间长达 21 天，起因就是共和党对克林顿总统的财政预算方案有质疑。克林顿总统在制定 7 年预算平衡方案的时候，根据的是美国行政管理和预算局所提供的数据，反对党共和党认为克林顿所依赖的数据太过乐观，不能完全反映美国经济现状，因此要求克林顿总统按照美国国会预算局所提供的数据来制订方案，此举遭到了克林顿总统的拒绝，最终双方无法在国会达成一致，导致了美国政府的停摆。停摆在持续 21 天之后，最终以双方各让一步的结局收场。

除了联邦政府会遭遇停摆之外，各州政府的停摆更是常事。仅 2005 到 2007 年，就有明尼苏达州、新泽西州和宾夕法尼亚州先后停摆。停摆的原因各不相同，但归根结底还是在钱的问题上。政府没钱花，不关门还等着干什么？

由此可知，作为一个美国普通公民，政府停摆实际上是经常会遇到的事，对于这种事，美国公民早就见怪不怪了。除了一些与政府有关的业务需要暂停之外，民众生活基本上不会因为政府的停摆而受到太大的影响，因此对于美国政府的停摆，美国民众才会出乎寻常的淡定，因为他们知道，政府的停摆只不过是政客们在互相扯皮，用不了多久，他们就会妥协。

果然如美国民众所料，2013 年这场停摆最终也是按剧情收场。2013 年 10 月 16 日，美国国会参众两院分别投票通过议案，给予联邦政府临时拨款，同时调高其公共债务上限。根据这一议案，联邦政府各部门将获得预算运营到 2014 年 1 月 15 日，同时把财政部发行国债的权限延长至 2014 年 2 月 7 日。两党妥协了，停摆自然也就结束了。

然而美国政府停摆虽然结束了，但因停摆而造成的反响却远没有结束，人们在调侃美国两党扯皮导致政府关门的同时，也不禁陷入思考，如果美国政府陷入长时间的停摆，那么对世界经济，是否会成为一场灾难？

美国政府的恶劣影响

政府关门、政府公务人员失业、政府消费停止，这是美国政府对美国经

济最直接的影响。而在此影响下，还会引发美国经济恶化的骨牌效应，有专家指出，美国政府每关闭一周，美国 GDP 就会下滑 0.15 个百分点。在如今这个全球经济不景气的大背景下，美国政府停摆，无疑会严重拖累美国经济的复苏脚步。

而外在方面，美国政府的关门，最直接的影响便是世界对于美国政府信用的担忧。在 2013 年 10 月 1 日美国政府宣布停摆时，很多经济学家就表示，他们将密切关注政府关门期间的信心指标，因为大部分官方经济数据是不会发布的。

这些经济学家认为，在当前的大环境下，美国政府因为债务上限问题发生停摆，无疑会让人对美国政府的信用产生动摇。有人指出，在 2011 年美国国会因债务问题发生争议之后，市场信心在第二年依然脆弱。

我们之前讲过，中国和日本是美国最大的两个海外债主，手中分别持有大量美国国债。美国政府停摆直接导致美国国债收益率上升，国债违约风险大增，这对两国海外投资和外汇储备安全，均构成直接威胁。

可能正是基于对自身投资的安全考虑，在美国政府停摆过程中，中日两国不约而同都公开表达了对美国债投资安全的忧虑，并含蓄表露了对停摆的不满。

而除中国和日本之外，东南亚和亚太许多国家的经济都与美国有着千丝万缕的联系，他们与美国交易规模大，对美国投资、金融的依赖程度很深，其本国货币和美元的联动性很强。因此美国停摆所造成的金融市场、货币市场波动，就不可避免的会对这些国家造成不良影响。

因此，我们可以得出一个结论，那就是美国政府的停摆，无论对于其本国经济还是世界经济都会造成不可忽视的恶劣影响。好在 2013 年美国政府的停摆在经过了短短 15 天便结束，还没来得及给世界经济造成太大的影响，然而有了这样停摆的经历，又有谁敢保证美国政府下一次不会停摆得更久呢？

美国，作为这个世界上的第一大经济体，对全球经济有着不可替代的作用，美国政府的停摆，即便是从我们中国人的角度讲，也不是一件值得庆贺的事情。

金融国际化的利与弊

金融，简单说来就是资金的融通，将现有的社会资源以一种更合理的方式进行分配，这无疑是金融最理想的模式。然而，因为各国各经济体发展水平不同，经济状况差异明显，所以想要实现资源最优配置的难度很大，其中所面临的最现实的一个难题便是资金无法在全球自由流转。

那么基于这种考虑，如果金融能够实现国际化，那对于整个世界来说，无疑是一件“善莫大焉”的好事。然而，事情真是如此吗？从上个世纪 80 年代开始，西方主要发达国家相继开放金融市场，把自己推向了金融国际化的舞台。现在，30 年过去了，这些国家的金融现状告诉我们，金融国际化似乎只是“看上去很美”。

金融如何国际化

一个经济体的商品市场要想走国际化道路，要具备两个直接条件，一个是商品进出的自由化，一个是投资的自由化。那么，一个国家的金融想要走国际化道路又应该经历怎样的步骤呢？

经济人士认为，金融国际化应该具有这样几个显著的特征：金融市场国际化、金融交易国际化、金融机构国际化和金融监管国际化。而实现这几个因素，则需要具备一个完善的金融体系所要具备的一些基本要点。这几个要点包括：放松金融管制、取消利率上限、引入创新金融工具、放宽市场准入和营业限制。

我们以日本为例，1996 年桥本龙太郎接任日本首相，在任内他提出 6 大改革的构想，其中就包括了金融改革。当时，日本政府为这次改革设定的原

则是：自由化、市场化和全球化。

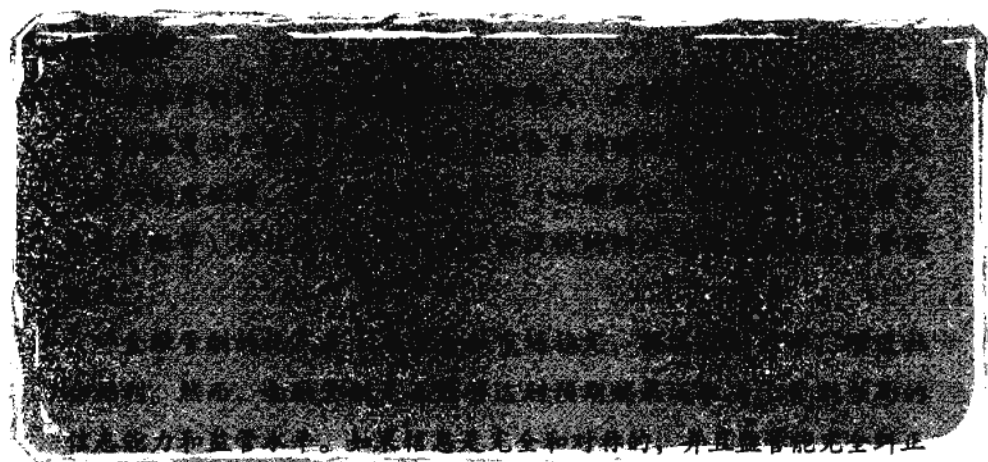
在改革过程中，日本政府先后修订《外汇及外贸法》和《日本银行法》，审定了“金融体系改革法案”，并成立了金融监督厅。在这其中，尤以“金融体系改革法案”最为重要。

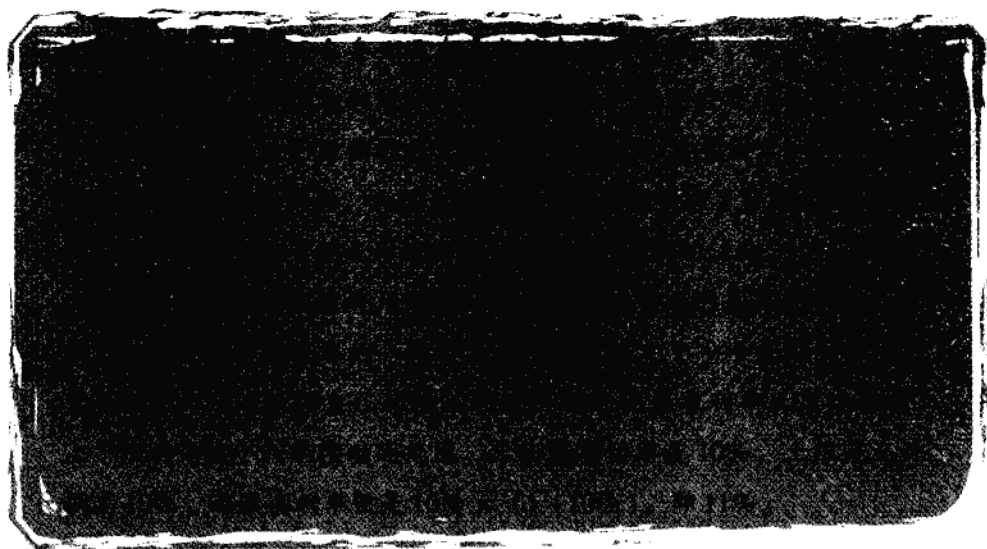
“金融体系改革法案”是在 1998 年 3 月期间召开的日本内阁会议上通过的，其目的是为了通过改革金融体系来增强日本金融业的竞争力。

“金融体系改革法案”由证券交易法、银行法、保险业法、证券投资信托法等 22 个与金融有关的法律修改案组成。该法案放宽了对银行、证券、保险等行业的限制，让日本金融业逐渐褪去了浓重的政府色彩，加快日本金融自由化进程，为日本的金融国际化打下了坚实的基础。

今天，日本的金融国际化可以说已经非常深入，日本国内的金融市场高度开放，与此同时，三井住友银行、日本生命保险公司等一大批金融机构也逐渐走出国门，在国际金融领域中竖起了日本的国旗。金融的国际化给日本投身国际经济竞争增加了砝码，也给日本经济的进一步发展提供了动力。

如此看来，金融的国际化对于日本经济来说，确实是“善莫大焉”。然而，伴随 2008 年美国金融风暴的扩散，日本金融业也受到了相当大的冲击，日本经济也因此被拖累，仅当年第四季度，日本的 GDP 增长率就大减 14.4%，为战后最低。由此，我们就不能不再思考一下，在金融国际化带来益处的同时，它是不是还有着不可忽视的弊端。金融国际化到底是利多还是弊多？利弊各在何处？这是我们进行金融国际化之前，必须要解答的问题。





金融国际化的利与弊

对于金融国际化的利与弊，美国前财政部副部长萨默斯曾说过这样一句话：国际金融带来了巨大的利益和风险，后者本质上是对于任何金融体系固有风险的集中和放大。

那么，金融体系对一个经济体来说，到底有何利弊呢？我们先从有利的方面说起。

首先，金融的国际化会完善一国的金融市场体系，促进金融立法的完成。日本金融国际化的深入，就是从一系列的金融立法开始的。金融要想走上国际，就必须制定出完善且公正的“游戏规则”，按规则办事才能真正实现自由竞争，因而金融体系和金融立法本身就是金融国际化的内在要求。

不仅如此，金融国际化所要求的类似于会计准则、金融规范等行业制度的完善，也是对该经济体的促进。而当金融行业的法律法规完善了，制度与执法明确了，相应也会带动经济其他领域的发展，让经济市场更自由更公平。譬如总为我们股民所诟病的信息不对称问题，实际上是存在于每个领域的，而想解决这个问题，关键就在于立法和执法。金融立法完善了，金融领域的信息不对称问题就会得到根本的解决。

其次，金融的国际化会加快经济体内资金的流动性，从而减弱行政对经济的干预。在不同国家的不同时段，都先后出现过因政府有意无意地行政错误导向，给经济带来灾难的先例。而如果金融业能够实现国际化，那么在政府行政导向有偏差的时候，资本就会迅速外流，从而给整个经济体造成资金的空缺，进而导致政府的偏差行政无法开展下去。

而为了避免这种状况出现，政府就只能尽量少的干涉经济，让经济追寻市场规律自由发展，这对于该经济体的健康发展是大有好处的。

第三，金融的国际化可以促进该经济体金融企业良性发展。国际化就是开放，就是自由竞争，在自由竞争的市场中，能存活下来的一定是发展最好、最健康的企业。曾经有人说过这样的话，中国银行业问题显著，其根本原因就是没有竞争。试想，如果金融国际化实现，国外金融企业进入中国，那么无疑会逼迫中国金融企业自我强化、改良弊端，这样长久看来，金融的国际化其实是帮助中国金融企业良性发展的新模式。

说完好处，接下来就该说弊端了。金融国际化最大的弊端是什么呢？那就莫过于肆虐全球的金融危机了。如果一个经济体的金融领域并未走出国门，那确实会对外部发生的金融危机有着天然的抵御能力，完全可以“拒敌于国门之外”。然而国门一旦打开，金融领域就必然受到他国的影响，作为整个国际金融的一部分，在他国发生经济危机的时候独善其身，那基本上就是一件不可能的事情了。

在此基础上，我们分析，金融国际化的弊端主要有这样几个方面：

第一，金融国际化会加大经济体进行金融调控的难度；

第二，金融国际化会给经济较弱的经济体造成极大的威胁，给该经济体的经济安全造成极大的隐患；

第三，金融国际化会给该经济体的金融稳定带来严峻考验，削弱该经济体面向外部压力的抵御能力；

第四，金融国际化会使该经济体面临国内金融企业被淘汰的命运，严重的还可能会丧失金融自主权。

作为一对矛盾着的共同体，好处与弊端是共同存在于金融国际化当中的，说是好处大还是弊端大，这是任何人都无法回答的问题。但从历史的发展潮

24 | 三天读懂世界经济

流来看，金融国际化就如同贸易国际化一样，基本上是无法避免的趋势，因而在这样的历史大潮中，我们所能做也是最应该做的，就是认清金融国际化可能给我们带来的利弊，并尽量趋利避弊，让金融的国际化为我们中国经济的发展造福。

东京登顶失败的启示

说起世界金融中心，相信只要懂经济的读者一定都会说这三个城市：纽约、伦敦和香港。自从二战后国际金融化迅速发展开始，世界上形成了很多的金融中心，但说起最重要的，那么向来就只有这三个。但值得一提的是，上个世纪末东京携日本经济迅猛发展之势，曾一度想要挤进这第一集团当中，登顶世界金融业最高峰，但不幸的是最后却以失败告终。

在当时，日本的经济不可谓不强大，日本金融改革的决心也不可谓不彻底，作为日本首都的东京，成为世界金融业又一个重要中心的国际呼声也非常高，但为何日本最后却功败垂成了呢？这对于我们今天发展金融国际化来说，是一个很有思考价值的问题。

东京短暂的辉煌

20 世纪 80 年代中期开始，作为快速发展的经济体，日本有着令全世界都刮目相看的发展水平。在那个时代，日本取代了美国成为世界最大的债权国，东京证券交易所的金融资产存量和交易量也曾经一度超过美国而位居世界之首，东京要做世界金融中心的呼声越来越高，甚至在世界上已经有了将东京和纽约并称的声音。

然而好景不长，随着 90 年代日本经济泡沫的破裂，东京的金融中心地位也一去不复返了，根据伦敦金融城近年发表的研究报告，东京目前在世界金融中心吸引力排名上已经落到了第九，不但远不能与纽约、伦敦和香港相比，甚至落在了新加坡之后。

是什么让日本丧失了成为最重要金融中心的机会？很多人将其归咎于那

一场席卷整个日本的房地产泡沫，大家认为是房地产泡沫的破裂摧毁了日本的经济，让日本经济元气大伤，从而在金融领域败下阵来。然而在经济学者的眼中，一切却并不是那么简单的，日本之所以成不了国际最重要的金融中心，早在日本进行金融国际化的时候就埋下了伏笔。

日本在进行金融国际化的过程中，对本国金融业进行了一系列的改革，其中很多改革都颇有深远影响，然而有几个关键的问题却没有得到日本政府的重视，其中最重要的一环就是货币的国际流通。

我们之前讲过，美国能够主导国际经济，美元的广泛流通是最重要的原因。而作为上个世纪 80 年代发展能力最强的经济体，日本在日元的流通方面却没有下多大的力气。

尽管在 80 年代初，日本政府实现了日元的自由兑换，而因为日本的经济发展势头强劲，日元也一度成为各国中央银行不可或缺的储备货币之一，但作为当时的世界第二大经济体，日本却没有实现日元的广泛流通。当时，日元在本国进口和出口中的日元结算比例都从没有超过 40%，就更不要说其他国家之间的贸易结算了。

据统计，目前日元在国际贸易结算中所占比例已剩下不到 10%，而且日元作为国际储备的比例在近十年中是下降的，这都向世人表明了日元国际化的失败。

当然，有人可能会提出这样的问题，港币的国际化程度还没有日元高，为什么香港能够成为国际重要金融中心呢？那是因为香港和东京不同，香港的金融中心地位并不依靠本地经济，香港受土地狭窄所限，本身市场非常有限，因此其金融中心的模式是离岸式。东京则不同，东京的金融完全依托日本本国的雄厚经济实力，是在日本国内市场的基础上发展起来的，因此日元的国际化也就直接决定了日本的金融中心地位。

有国内专家分析，按照当时的情况来看，如果日元要在全世界进行普及，那么就必然要求日元头寸的持有者到东京投资，因此如果日元能够国际化，那么东京的国际金融中心地位无疑是不可动摇的。可是，随着经济泡沫越来越严重，东京市场的投资效率已经越来越低了，这影响了全世界投资者持有日元的意愿，在日本金融市场效率低、风险大、投资机会不足的情况下，全世界

还有谁会千里迢迢拿着日元来投资呢？大家想的只是抛出多少日元的问题。

知识链接

关于“头寸”为“头寸”，最初就是款项，头寸是金融界处理业务的统计用语，具体到金融领域，主要是指银行当前所有可以运用的资金总量，主要包括在央行的超额准备金，存放同业清算款项等项，银行存出的现金等部分。

关于头寸方面的术语还有，银行在当日的全部收付款中收入大于支出款项，称为“头寸足”，如履行付款项大于收入款项，称为“头寸亏”，所谓“头寸”是头寸盈亏与亏的标准称为“头寸亏”，透支或清调进款项的行为称为“调头寸”，如果暂时未用的款项大于需用量时称为“头寸宽”，如果资金紧张大量调用量时称为“头寸紧”。

我国政府监管部门对金融机构头寸的管理，其目标就是在保持流动性的前提下尽可能降低头寸占用，避免资金闲置浪费。

因此从这个角度讲，日本在上个世纪 80 年代之所以能够在金融中心的位置上博一把，完全是因为日本经济在那个时代的高速发展势头，然而当经济发展停滞，整个经济因为经济泡沫的破裂而陷入到长时间的低迷当中，那么东京的国际金融地位衰落就是情理之中的事情了。

除了日元的国际流通问题之外，日本金融中心地位的丧失还有另一个重要的原因，那就是银行地位过高，行政倾向性明显。

日本有一个重要的金融制度被称为“主银行制度”，主银行制度指的是一家企业的融资主要由一家银行来承担，在这样的制度下，银行就成了企业的“保姆”。客观地说，主银行制度尤其不可抹杀的益处是在融资方面，如果给企业制定一个“保姆”，那自然是比企业到处“找奶吃”便利的多。因此也有人总结说，主银行制度为日本企业融资提供了莫大的便利，是日本经济能够快速发展的根源。

而我们知道，日本政府向来是最重视制造业的，以制造立国是日本的国策，在这样的国策之下，可想而知的是，银行业最青睐的行业自然也是制造业。在当时，日本制造业的融资难度远远小于其他行业。

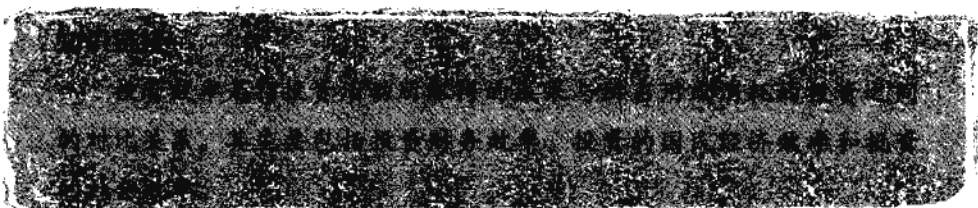
而且与此同时，日本政府对金融机构也有复杂的管制。比如政府规定民间商业银行不允许对长期设备投资融资，只能发放短期贷款等等。这些行政影响市场的行为限制了资金的自由流动，大大降低了金融机构的竞争，同时也抑制了金融市场的发展。

在主银行主导的体制下，证券市场的调节资本作用被大大地削弱了，有人指出，当时日本证券市场的作用仅仅是为主银行控制企业提供道具，实质性的融资活动实际上在银行内部就已经完成了，证券市场上的大部分股票为企业之间的相互持股，因此对企业的最终控制权仍在主银行。

在制造业刚刚起步的时候，主银行的作用是供养；当制造业逐渐完善的时候，这个“保姆”起到的作用是看护；而当制造业日渐成熟的时候，主银行这个“保姆”起到的作用便成了束缚。上个世纪80年代，随着日本制造业逐渐在世界上占据领先地位，以主银行制度为主的日本金融体系已经渐渐显得不适应发展方向了。

由行政高度束缚的金融体制，为赶超战略而设计的融资制度，这样的模式在日本实体经济发展成熟之后就难以适应经济结构调整的需要。在当时，由于存在诸多行政管制，东京作为日本国内的金融中心，其实质不过是主银行的聚集地，资本市场在80年代以前并没有起到企业融资的主要作用，东京金融中心的基础根本就不牢靠。80年代中期，当资本市场的规模迅速膨胀之后，日本金融业迅速进入泡沫期，东京这个没有地基的地方迅速建起了高楼，投机气氛弥漫在整个东京的金融市场上，东京也随着这股投机潮迅速成为全球瞩目的国际金融中心。可是，这样的兴旺毕竟只是昙花一现，随着投机潮的退去，东京金融中心的地位也就掉落了下来。

当本币不能真正成为国际货币，当金融市场因为行政的存在无法真正建立其厚实的基础，只靠宣传的口号和投机的浪潮便想要建设国际金融中心，这就是日本登顶失败带给我们的教训。



投资的财务效率，是指投资项目的投入与产出相比较，能否获得预期的盈利，是从投资者的角度衡量投资活动是否值得。

投资的国民经济效率，是指投资总量或每一个投资项目对国民经济有就增长、结构优化的贡献。因为任何项目的建设和运行都要耗费社会的有限资源，这些资源用于这个项目就不能用于其他项目。在投资总量既定的情况下，为有效利用资源，就要选择投资的国民经济效率评价标准来衡量。选择投资项目，安排投资项目的国民经济效率汇总起来，就形成一定时期社会总投资的国民经济效率，即投资的社会经济效率。

投资的社会效率，是指投资项目的建设和运行对社会发展、资源、生态、环境、就业、分配等方面带来的影响。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进：<http://www.7help.net>

SANTIAN DUDONG SHIJIE JINGJI

第二章

读懂全球货币经济

——钱的是是非非

为什么美元能当老大？

布雷顿森林体系崩溃之后

欧元的利与弊

人民币崛起之路

国际货币多元化还有多远？

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进：<http://www.7help.net>

为什么美元能当老大？

一场严重的金融危机，让全世界看到了美国的不负责任。而今，世界金融危机已经慢慢褪去，在这场危机中备受摧残的国家开始反思自己对美元和美国的依赖。随着这种反思越来越多，目前一场关于美元是非的讨论正在进行，人们迫切需要寻找一个可以威胁到美元霸主地位的货币，从而让美元无法再像今天这样嚣张。

但不幸的是，在当前的全球金融体系中，美元的霸主地位是牢不可破的。即便是经历了一场严重的金融风暴，即便是美国政府受债务问题影响曾一度停摆，但美国的经济霸主地位却依然很难有人能够撼动。

美国当经济的“带头大哥”，这是全世界都必须面对的现实，无论愿不愿意，其他国家都很难摆脱美国在其经济领域的影响。那么，是什么给了美国如此大的能力能够以一国之力操控世界经济呢？答案就是美元。

在全球金融体系中，美元的主导作用十分明显，而因为美元可以主导金融，美国便有了操控世界经济的“大杀器”。那么，美元的霸主地位又是怎么形成的呢？

70 年前的一场协定

众所周知，美国世界地位的异军突起是从两次大战开始的，尤其是第二次世界大战，将原本的世界中心打得一片狼藉。美国在两次战争中大发其财，巩固了国内经济，然后又通过参与战争和帮助战后重建的方式树立了自己的国际威信，进而确立了美国在世界上的声望。

1944 年 7 月，第二次世界大战正在最关键的时刻，打仗就是打钱，为了

确保世界经济的稳定，并为战后经济制定适当的发展路线，美国邀请参与组建联合国的 44 个国家和政府的经济特使在美国新罕布什尔州的布雷顿森林召开了联合国货币金融会议，商讨战后的世界贸易格局，这次会议就是世界经济史有名的布雷顿森林会议。

经过 3 周的讨论，会议通过了以“怀特计划”为基础制定的《国际货币基金协定》和《国际复兴开发银行协定》，次年 12 月，与会国又签订协议成立了国际货币基金组织（IMF）和世界银行（WB）。这两次会议基本上确立了以美元为中心的国际货币体系，即我们常说的布雷顿森林体系。布雷顿森林体系的主要内容包括以下几点：

1. 美元与黄金挂钩。

1944 年 1 月，美国政府曾确定 35 美元一盎司的官方黄金价格，此时一美元的含金量为 0.888671 克黄金。在布雷顿森林会议中，美元与黄金的这一比价得到了各与会国的肯定，会议决定，此后各国政府或中央银行可按官价用美元向美国兑换黄金，而为了使黄金官价不受自由市场金价冲击，各国政府则需要配合美国在国际金融市场上维持这一黄金价格。

2. 其他国家货币与美元挂钩。

会议规定美元为标的货币，其他国家政府可规定各自货币的含金量，然后通过含金量的比例以确定同美元的汇率。

3. 实行可调整的固定汇率。

《国际货币基金协定》规定，各国货币对美元的汇率，只能在法定汇率上下各 1% 的幅度内波动。若市场汇率超过法定汇率 1% 的波动幅度，各国政府有义务在外汇市场上进行干预，以维持汇率的稳定。若会员国法定汇率的变动超过 10%，就必须得到国际货币基金组织的批准。这种汇率制度被称为“可调整的钉住汇率制度”，钉住的对象自然是美元。

4. 确定国际储备资产。

《国际货币基金协定》中关于货币平价的规定，使美元处于等同黄金的地位，成为各国外汇储备中最主要的国际储备货币。

5. 国际收支的调节。

国际货币基金组织会员国份额的 25% 以黄金或可兑换成黄金的货币缴纳，

其余则以本国货币缴纳。会员国发生国际收支逆差时，可用本国货币向基金组织按规定程序购买一定数额的外汇，并在规定时间内以购回本国货币的方式偿还借款。会员国所认缴的份额越大，得到的贷款也越多。

布雷顿森林体系最重要的内容就是将美元与黄金挂钩，这是美元成为世界货币的基础，保证了美元的流通性。此后相当长的一段时间里，世界各国进行国际间贸易都不得不借助流通性强的美元，美元的发行由美国政府说了算，这样一来，美国主导世界经济的局面就自然而然地出现了。

那么，为什么将美元和黄金挂钩会有如此大的作用呢？黄金到底有什么魔力会让全世界都对美元保有信心呢？

货币天然是金银

人类漫长的数千年发展历史中，很多东西都曾经作为货币，在贸易中扮演重要的角色。贝壳、石块、铜铁、纸张，不同时期不同地域表示货币的物品都不尽相同。即便是在今日纸币普及的环境里，世界 200 多个经济体也各自存在着 200 多种纸币，可以这样说，货币的表现形式，从货币诞生的那一刻起，就没有统一过。

然而，有一种物品却始终代表着货币，无论在古代还是在现代，无论在亚洲还是在美洲，只要拥有这种物品，就等同于拥有了货币，这种物品就是金银。

金银天然不是货币，但货币天然是金银。金银因为其耐储性和稀缺性，在世界经济领域始终扮演着本位货币的角色。

我们举个最简单的例子：甲国出产羊毛，流通货币是铜钱，乙国出产小麦，流通货币是纸币。甲国想要与乙国进行贸易购买乙国的小麦，但乙国并不缺甲国的羊毛，因而双方无法形成互换。此时怎么办呢？甲国可以使用自己的铜钱购买小麦吗？不可以，因为铜钱只在甲国有购买力，在乙国和其他国家都不具有，因此乙国是不会接受的。那么此时就需要找出一个乙国能够接受，并为他国也认可的东西出来，而金银就是这样的东西。

因此，只要是参与到国际贸易的国家，都必须有金银的储备，没有金银

储备，就无法在国际贸易中立足。而与此同时，世界各国所发行的货币，又都要与该国的黄金储量相匹配，如果不顾及金银的储备滥发货币，就会导致严重的货币贬值。

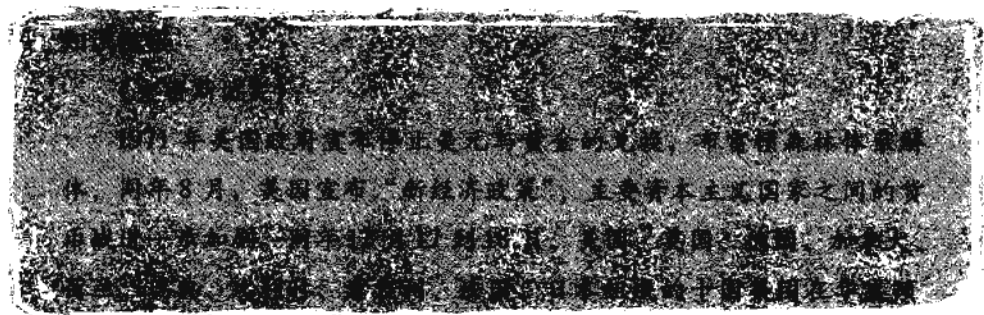
以中国古代为例，中国古代最经常出现的一个经济现象就是“银贵钱贱”。中国古代流通的货币是铜钱，按官方价位，一两白银大概可换 1000 枚铜钱，可是因为政府滥发铜钱，让铜钱与白银的比价远远低于官价，就会出现铜钱无法正常流通的情况，百姓们不接受价格虚高的铜钱，进而进入黑市进行交易，或者干脆以物易物，货币体系就此崩溃了。

可以这样说，金银的本位币制度，是人类在历史的长期实践中选定的，是没有办法的办法。然而这样一来，问题也就出现了。

金银虽然可储存，但搬运却非常困难，且在流通中容易磨损，无法真正实现流通，这对于国际贸易日益频繁的世界来说，无疑又是一个难题。此时，世界迫切需要有一种能够与金银挂钩，且容易流通的东西来代替金银出现在市场上，最终，布雷顿森林会议上美元“挺身而出”了。

在布雷顿森林会议召开的时代，美国是世界上唯一一个经济状况良好的大国，其经济实力位居世界第一位，黄金储备更是占当时全世界的 70%，在这样的背景下，美元出现在世界替代黄金来流通就成了一种必然的选择。

美元替代黄金，黄金不能够自由生产但美元却可以，这样一来，只要通过发行美元和调整美元汇率，美国便可以自由的掌控世界经济了。虽然在 1971 年《史密斯协定》的签订使美元与黄金脱钩，布雷顿森林体系瞬间崩溃，但 30 年的世界货币经历已经给美元控制世界打下了坚实的基础，直到今日，美元依旧作为世界各国主要储备外汇和国际流通货币占据着世界货币的头把交椅，并且在可见的未来中，尚找不出能够与美元抗衡的对手。



并行租借谈判，达成调整货币比价协议，为集团成员国的货币制定了新的汇率关系，美元贬值。由于会议在华盛顿的史密森学会大厦举行，故名史密森协定。

史密森协定的主要内容为：

1. 将黄金官价从1盎司35美元提高到38美元，美元贬值7.89%，发达国家的货币对美元不同程度地升值，各国货币对美元汇率的波动幅度从上下各1%扩大到2.25%。2. 其他国家的货币，除加拿大元继续浮动外，大多数作不同程度的升值。3. 把国际货币基金组织协定的汇率波动上限从平价1%扩大到2.25%，波动幅度共4.5%。4. 美国取消进口附加税和数量限制。

不过，在此前的两年时间里，与会各国大都先后实行浮动汇率，1973年史密森协定即宣告失败。

布雷顿森林体系崩溃之后

随着上个世纪 40 年代布雷顿森林体系的建立，世界货币经济体系经历一段难得的稳定时期，不过，随着 60 年代到 70 年代之间几次大的美元危机爆发，美元作为本位币的地位开始慢慢松动。终于，在 1971 年，美联储宣布拒绝向外国中央银行出售黄金，美元与黄金挂钩的制度解体了，布雷顿森林体系瞬间崩溃。

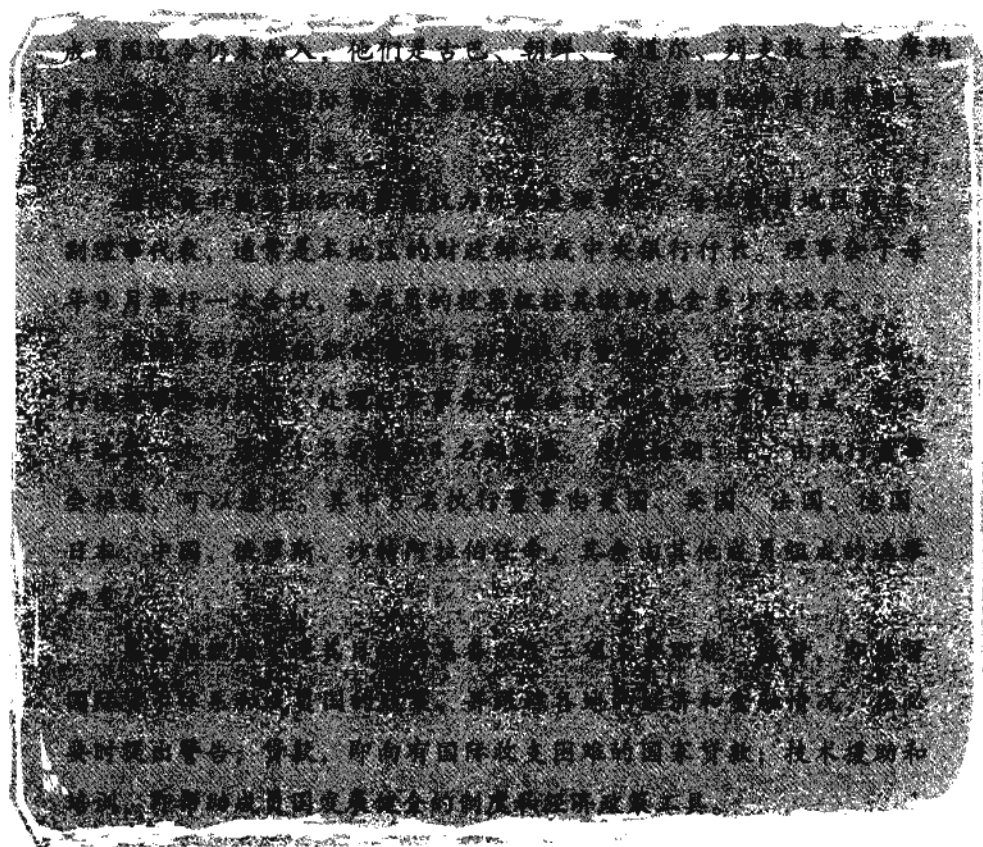
布雷顿森林体系崩溃之后，国际金融秩序又进入动荡时期，此时国际市场上没有能够扮演之前美元角色的货币，这让国际社会颇为苦恼。经济界各方人士都纷纷探析能否建立一种新的国际金融体系。在这个问题上，大家提出了很多主张，如恢复黄金本位制，恢复美元本位制，实行综合货币本位制等，但均未能取得实质性进展。

直到 1974 年，国际货币基金组织（IMF）组建的一个专门委员会提出一份“国际货币体系改革纲要”，对黄金、汇率、储备资产、国际收支调节等问题提出了一些原则性的建议。两年之后，国际货币基金组织理事会通过了《IMF 协定第二修正案》，经过一番激烈的讨论，与会国终于达成协议，新的国际货币体系形成了。因为此次会议召开于牙买加首都金斯敦，因此此项货币体系又被称为“牙买加体系”。

知识链接

国际货币基金组织是根据 1944 年 7 月在布雷顿森林会议签订的《国际货币基金协定》，于 1945 年 12 月 27 日在华盛顿成立的。它与世界银行同时成立，并列为世界两大金融机构，其职责是监察货币汇率和各国贸易情况，提供技术和资金协助，确保全球金融制度运作正常。

截至 2013 年，国际货币基金组织共有 188 个成员国，6 个联合国



牙买加体系

牙买加体系的建立是在布雷顿森林体系崩溃的基础上进行的，因此牙买加体系就必然会对很多布雷顿森林体系中规定的事项进行改革。区别于布雷顿森林体系中的美国一家独大、IMF 地位过高，牙买加体系着眼于尊重成员国各自的权利，提倡国际货币市场自由化。其中最重要的内容包括以下几项：

1. 实行浮动汇率制度的改革。

牙买加会议正式确认了浮动汇率制的合法化，承认固定汇率制与浮动汇率制并存的局面，成员国可自由选择汇率制度。同时 IMF 继续对各国货币汇率政策实行严格监督，并协调成员国的经济政策，促进金融稳定，缩小汇率波动范围。

2. 推行黄金非货币化。

牙买加会议作出了逐步使黄金退出国际货币的决定。并规定：废除黄金条款，取消黄金官价，成员国中央银行可按市价自由进行黄金交易；取消成员国相互之间以及成员国与 IMF 之间须用黄金清算债权债务的规定，IMF 逐步处理其持有的黄金。

3. 增强特别提款权的作用。

主要是提高特别提款权的国际储备地位，扩大其在 IMF 一般业务中的使用范围，并适时修订特别提款权的有关条款。

4. 增加成员国基金份额。

牙买加会议决定，成员国的基金份额从原来的 292 亿特别提款权增加至 390 亿特别提款权，增幅达 33%。

5. 扩大信贷额度。

牙买加会议决定，IMF 要逐步扩大其信贷额度和照顾范围，以便为发展中国家融资提供便利，这对于缺少资金、自身造血能力有限的发展中国家而言是巨大的好处。

牙买加体系形成之后，国际货币储备情况迅速向多样化发展，单一的美元储备机制被多种货币储备所取代，德国马克、日本日元瞬间在国际社会脱颖而出。而随着欧元的建立，欧元作为储备货币被越来越多的经济体所认同，这给美元造成了一定的冲击。

汇率制度的变革给各国制定货币政策提供了更广阔的空间，固定汇率制与单独汇率制共存，使国际金融领域呈现多样化，各国可以根据自身经济状况、经济结构来自由制定汇率政策，这让国际金融市场更加活跃的同时，也加重了金融风险的出现概率。

可以这样说，牙买加体系的建立，为此后的国际经济发展指明了方向，在促进国际金融更蓬勃发展的同时，也给国际经济埋下了很多隐患。譬如我们之前讲过的日本泡沫经济、欧洲债务危机，它们与牙买加体系建立之后的国际金融走向或多或少都是有着一一定联系的。

牙买加体系的建立，从根本上说是对美元霸主地位的削弱，那么作为美国来说，他们就没有做什么保护自己货币霸主地位的事情吗？回答这个问题，

我们要分析另外一个问题，那就是美元贬值。

用美元贬值来赖账

上个世纪 90 年代，由于美国本土经济的快速增长，美元在国际市场上曾一度走强，但从 2002 年开始，美元来了一个 180 度的大转折，连续 3 年大幅下跌。虽然在 2005 年，美联储通过财政杠杆曾一度扭转美元下滑的趋势，但从长期来看，美元却一直在不停地贬值。2008 年经济危机爆发之后，美元相对于世界主要经济体货币更是大幅跳水，贬值速度令世界震惊。

布雷顿森林体系崩溃之后，美元与黄金脱钩。牙买加会议则确定会员国有自由选择汇率的权利，在这个基础上，很多国家选择浮动汇率，这其中就包括美国。浮动汇率制度给美国带来了一个巨大的好处，那就是美元可以贬值了。

在布雷顿森林体系中，美元是与黄金挂钩的，因此其价值是确定的。但现在不同了，美国政府可以通过制定不同的汇率制度来操控美元的相对价值，从而实现自己的经济目的。

我们举一个简单的例子，在布雷顿森林体系中，一盎司黄金的价格为 35 美金，也就是说只要你赚得了 35 美金，就可以去美国那里换一盎司的黄金或者和黄金等值的货物。然而布雷顿森林体系崩溃了，现在黄金和美元不挂钩了，再加上浮动的汇率制度，美元一旦贬值，你手里原本可以换到一盎司黄金的 35 美元可能瞬间就缩水了。

而事态的发展也确实如此，在 1971 年时，一盎司黄金需要 35 美元来兑换，但到了 1975 年，一盎司的等价美金就上涨到了 200 美元，到了 1980 年，美元更是贬值到 850 美元才能换一盎司黄金的地步。而到了今天，虽然国际金价长期走低，但一盎司黄金仍需要 1200 美元来换取，美元的贬值程度可见一斑。

美元贬值对美国有什么好处呢？答案就是赖账。由于近三十年的美元与黄金挂钩，使得美元成为几乎全世界的储备货币，世界各经济体国库内存储的美元甚至有赶超美国本土之势，在这样的情况下美元大幅贬值，这对于世

界其他国家的美元储备来说，无疑是一场打劫。美国用美元向世界换来各种产品，但到了兑现美元的时候却大打折扣，这无疑是一种很无赖的行为。

据美国国际经济研究所统计，美元如果贬值 20% ~ 25%，将足以使美国贸易赤字占国内生产总值的比例削减到 2%，同时，美元的贬值还将减轻美国的大量对外债务。据英国《经济学家》报道，在布什政府时期，美元的贬值使得美国消除了几百亿美元的对外债务，正是因为如此，布什政府对弱势的美元才采取了听之任之的态度。

因此，可以这样说，牙买加体系的建立从某种意义上讲，并没有削弱美国掌控世界经济的能力，反而在一定程度上给美国向外转嫁危机提供了便利。因为作为世界最强大的经济体，美元在储备和支付的国际领域仍然有不可替代的作用。

欧元的利与弊

从2009年开始的欧债危机给欧洲经济蒙上了一层黯淡的阴影，直到今天，欧洲仍没有完全摆脱欧债危机的困扰。

我们之前讲过，欧洲国家尤其是南欧希腊、葡萄牙等国陷入到严重的债务危机中无法自救，其中一个重要的原因就是金融被绑定在了欧元上，失去了自主调控的能力。

欧元这一跨越国家的经济产物，自从2002年欧元正式流通以来，到目前为止已经走过了11个年头，在这11年里，欧元在欧洲经济的发展和欧洲一体化进程的加快中发挥了重要的作用，但同时，欧元的存在也有着这样那样的弊端，因此经济界对于欧元的争议始终就没有间断。那么欧元到底是利大于弊还是弊大于利？欧元对于欧元区国家到底都有何利害？这个问题，我们需要从欧元创立之初开始讨论。

第二次世界大战结束之后，欧洲人痛定思痛开始总结两次大战的教训，总结之后欧洲人认为战争对于整个欧洲来说都是一场灾难，因此以后的欧洲应该极力避免战争再次发生，而要避免战争，就要将整个欧洲团结起来。

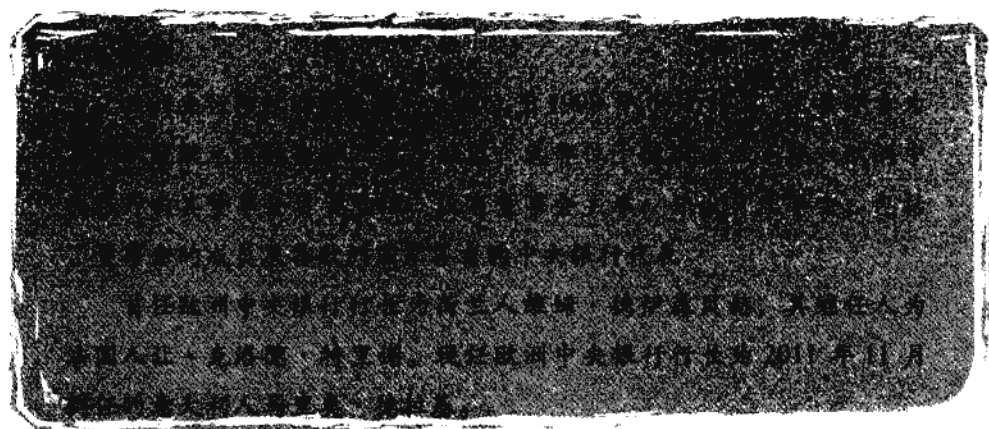
在这样的思想指导下，欧洲煤钢联盟率先成立，此后在煤钢联盟的基础上，欧洲共同体建立了起来。欧洲共同体涉及能源等多个方面，其中经济是最重要的一环。1969年3月，欧洲共同体在海牙召开会议，在会上，有关于建立欧洲货币联盟的构想被提了出来。

1971年3月，“维尔纳计划”通过，计划主张在未来的10年里分三个阶段建成欧洲经济货币联盟，欧洲货币单一化启动的一步迈出了。然而好事多磨，在计划提出不久，石油危机和金融风暴便发生了，在经济大环境不景气的局面下，“维尔纳计划”被迫搁浅。

20 世纪 70 年代末, 欧洲经济逐步好转, 1979 年在法国、德国的倡导和努力下, 欧洲货币体系宣告建立, 同时欧洲货币单位“埃居”诞生。

1986 年 2 月, 欧洲共同体签署《单一欧洲文件》, 提出最迟在 1993 年初建立统一大市场。1989 年 6 月, “德洛尔报告”通过, 报告主张分三个阶段创建欧洲经货联盟: 第一步, 完全实现资本自由流通; 第二步, 建立欧洲货币局; 第三步, 建立和实施经货联盟, 以单一货币取代成员国货币。

1991 年 12 月, 欧洲共同体首脑会议通过了《马斯特里赫特条约》, 决定将欧洲共同体改称为欧洲联盟, 并确立成立统一的欧洲央行的意向。同时《马斯特里赫特条约》规定, 最迟到 1999 年, 经欧洲理事会确认, 如达到“趋同标准”的成员国超过 7 个, 即可开始实施单一货币。



1994 年 12 月, 马德里首脑会议决定将欧洲单一货币定名为欧元, 取代埃及。1998 年 5 月, 布鲁塞尔首脑会议正式排定欧元 11 个创始国名单, 它们分别是奥地利、比利时、卢森堡、荷兰、芬兰、爱尔兰、德国、法国、意大利、葡萄牙和西班牙。

1999 年 1 月 1 日, 欧元正式启动, 1 月 4 日, 欧元在国际金融市场正式登场。2002 年 1 月 1 日, 欧元纸币和货币正式进入市面成为流通货币。2 月 28 日, 成员国本国货币全面退出流通领域, 欧元与成员国货币并存期结束, 欧元正式成为创始 11 国的单一货币。在此后的十几年里, 欧元区不断扩大, 希腊、斯洛文尼亚、塞浦路斯、马耳他、斯洛伐克、爱沙尼亚相继加入欧元区, 预计到 2014 年 1 月, 随着拉脱维亚的加入, 欧元区将扩散到 18 个国家。

俗话说无利不起早，有这么多国家放弃本国货币使用欧元，那就说明欧元对他们有切切实实的实惠。

在欧元正式进入流通领域之初就有人指出，由多国组成的欧元区是个蕴藏着无限商机的巨大市场，其内部贸易额就超过万亿美元，占全球贸易总量的10%以上。在这样大的贸易区里实现货币的统一，不光可以节省巨额的交易成本，还使人才、资金、技术和资源等得到最佳配置，从而获得最大的经济效益。当时有专家估算，单一的欧元一旦进入市场，很快就会使欧元区国家之间贸易量翻番。

交易成本降低、贸易量翻番带给欧元区人民的是最直接的实惠。比较欧元区成立之前，欧元区国家产品在他国市场上的价格普遍都得到了降低。譬如进入欧元区之后，西班牙的鲑鱼价格几年内便降低了40%。

除了增加贸易量和降低消费品价格，欧元对于各国经济更大的作用在于稳定汇率、共同抵御危机。

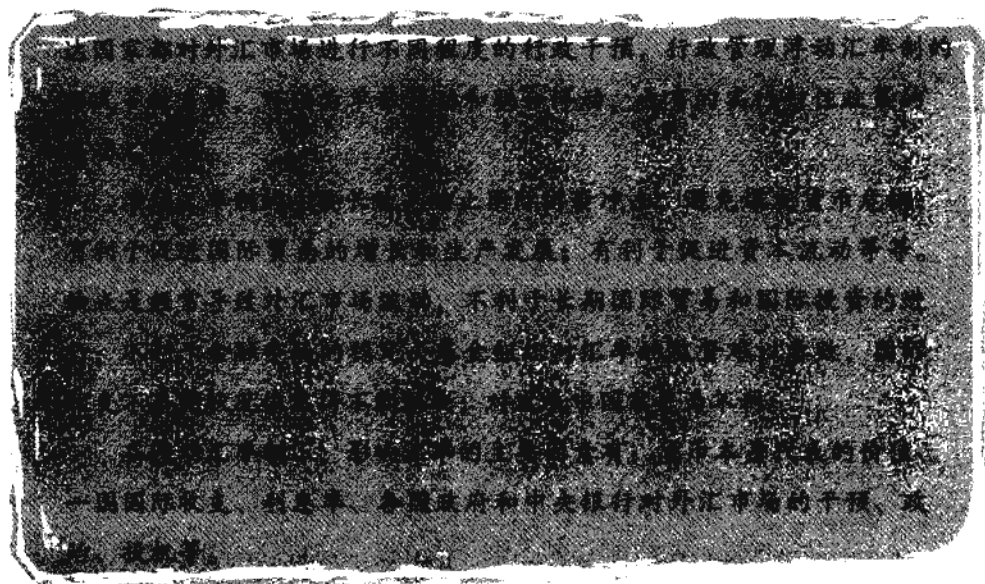
一根筷子可以轻而易举地被折断，但要折断一把筷子却不那么容易，将欧洲十几国经济捆绑在一起，这自然比单一国家更能够抵御经济风险。

在欧元区出现之前，欧洲各国金融领域采取的多是浮动汇率制，在浮动汇率制度下，各自为政的多国货币币值“软硬”不一，利率的差别、汇率的变动等因素曾不止一次的引发过欧盟内部金融秩序的混乱。而当外部金融风险波及欧洲时，各国各自为战的应对方针又导致欧盟整体抵御能力非常弱，往往是一个欧洲国家抵挡住了外部风险，但却把危机转嫁到了其他欧洲国家身上。但如果大家都统一到欧元的旗帜下来，形成一个紧密的欧元区，那么上述问题无疑为得到很大程度的缓解。

知识链接

浮动汇率制指的是一个经济体货币的汇率并非固定，而是由市场供求关系决定的制度。浮动汇率制的正式采用和普遍实行，是20世纪70年代后期美元危机进一步激化后开始的。

按照行政是否干预外汇市场，浮动汇率制度又可分为自由浮动汇率制即“清洁浮动汇率制”和管理浮动汇率制即“肮脏浮动汇率制”。而实际上，目前还没有任何一个经济体实行完全的自由浮动，主要发



第三，单一的欧元制度可以有效地抑制通货膨胀。2011 年时就有媒体指出，欧元流通以来成员国的平均通胀率仅为 2%，南欧国家尤其如此，这在如今世界普遍通胀的大环境中，无疑是一个极大的利好消息。意大利教授杰瓦尼说，欧元让欧洲国家政府无需用贬值的方法来提高产品竞争力，而货币贬值正是导致通胀的重要原因。

不过凡事有利必然有弊，单一的欧元给欧元区国家带来巨大经济利益的同时，也埋下了危机的隐患。由于近年来欧债危机的阴霾迟迟没能散去，人们对于欧元区的非议之声也越来越多，类似西班牙这样的国家对于债务危机迟迟拿不出对策来，很大程度是因为西班牙政府无法自由调整汇率。

在欧元区刚刚成立的时候，就有经济学者提出，在这样一个大而不同的区域内使用单一货币必定存有极大的隐患。由于欧元区的货币政策和利率水平是由欧洲央行决定的，各国政府将不能根据自身的情况调整其经济，那么公共投资和财政政策将成为各个国家或地区政府干预经济的唯一手段。

同样有学者认为，虽然欧元区的面积和人口都和由美国联邦储备系统负责制定利率和货币政策的美国相似，但是与欧盟各国相比，美国各个州的自治权较小而经济的相似性较大。而且欧盟各国的经济并非“同步”的，某些国家位于经济周期的底部而另一些国家则位于顶部，不同的国家也面对着不

同通货膨胀压力，因此用行政手段将这些国家的金融体系统一起来，无疑会给弱者造成极大的压力。

也有学者认为欧元同样会给欧洲金融市场带来巨大的波动性，因为政府和企业可以借入欧元而不是本国货币，这就使得市场上资金的来源大为增长，让金融更具多样化的同时也增加了更多的不确定性。

无论如何，欧元发展到今天不但没有停步的迹象，而且还有渐渐扩张的趋势，欧元所带来的好处是欧元加盟国的期待，欧元带来的弊端则是不得不接受的副产品，在这利与弊的选择上面，欧元区的国家所能做的只有先照单全收，然后再想办法趋利避害了。

人民币崛起之路

人民币崛起，这是近些年国内外经济界一直热议的一个话题，随着中国经济实力的不断增强，中国货币人民币在世界上的声望也越来越高。自从2005年汇改之后，人民币相对美元不断升值，这当中自然有美元自我贬值的影响，但也从侧面反映了人民币持续走强的发展态势。

那么，世界真的要进入人民币的时代了吗？人民币真的可以盖过欧元取代美元占据世界货币经济的头把交椅吗？这个问题对于我们当下的经济学者来说，并不那么容易回答。

从进入21世纪开始，中国经济连年高速增长，超过8%的增长率让全世界都惊叹，膨胀的国民财富让中国陡然而富。然而，在经济高速增长的同时，人民币的国际购买力却始终保持在一个较低的水平，这使得国际上对于人民币升值的呼声开始越来越多，西方发达国家为此频频向中国政府施压。

人民币升值，这不是好事吗？这是很多人对于人民币升值的第一反应，升值不就意味着人民币的崛起吗？然而事实却不是这样，人民币在国际购买力上的提高也就是升值，实际并不表示人民币崛起，相反可能会阻碍中国经济的发展。

长久以来，中国的经济都属外向型经济发展模式，经济的发展严重依赖国际市场，出口产业是中国经济的重要支柱。人民币的升值对于一些需要引进国外设备和技术的企业来说可能会带来一些利益，但对于中国的出口企业来说，打击却是致命性的。



靠比较优势理论，积极参与国际分工和国际贸易，所建立的经济结构，经济运行机制和经济运行体系。

外向型经济可划分为广义和狭义两种。广义的外向型经济是指在世界经济中进行贸易、资本、技术、劳动力等方面的经济交流与合作。狭义的外向型经济是指以国际市场为导向，以出口创汇为主要目标的经济活动。

外向型经济的特点在于：出口创汇能力较强，有助于改善国际收支状况，增强支付能力；能够在较大规模上利用国外资金，引进并吸收、消化国外先进技术和管理方法；还能够充分利用国际分工的优势，在较大范围内参与国际竞争使用，减少国内农业部门对过剩劳动力的吸纳，使工业部门实现高速增长；还有利于提高国内对劳动要素、增加收益，提高经济增长的动力和活力，大幅度提高，从而使国内居民的生活条件得以迅速改善。

但由于外向型经济对国际市场依赖性很高，受世界经济环境的制约较大，在经营易受国际市场波动的影响和国际垄断资本的控制，可以说国际市场的变化直接关系着外向型经济的前途，这是外向型经济所面临的一个问题。

“就在几天前，一位日本客户从我们这儿订购了 20 多万件木质玩具，以美元计价超过 100 万美元，大约近 640 万人民币……但是付款期在明年年底。他们想让我们以美元结算的方式签署合同，这很可能让我们赚不到任何钱，我希望他们支付我人民币并尽快抛掉美元。”

以上是 2012 年前温州一家玩具公司经理的话，从经理的话中我们能够听出，人民币的升值给他带来的不是喜悦，而是严重的经营困难。

果不其然，进入 2013 年人民币对美元汇率继续提升，到 2013 年年底，汇率已经达到了 6.05:1，也就是说如果用美元来结算，这批玩具的收益从 640 万变成了 605 万，一下子就减少了 35 万。再考虑到目前严重的通货膨胀情况，该公司这批产品可能就真的赚不到钱了。

2013 年 6 月中国商务部召开新闻发布会，在会上新闻发言人公布了一组

数据, 数据显示 2013 年 5 月份, 中国出口额为 1.14 万亿元人民币, 增长 1%, 与 4 月份出口增长 14.7%、进口 16.8% 相比, 可谓“骤然跳水”。

新闻发言人沈丹阳表示, 5 月份外贸的增速大幅下降, 是多重因素叠加作用的结果, 也是当前外贸形势严峻复杂的真实反映。他分析, 影响出口的主要因素是人民币的持续快速升值, 由于出口利润空间大幅收窄, 企业经营信心不足, 前几个月有单不敢接的现象已经很突出。据此前统计的数据显示, 受人民币升值影响, 83.7% 的企业反映出口利润下降, 50.7% 的企业订单减少, 38.1% 的企业只敢接短单, 不敢接长单。

从人民币对中国出口经济的严重影响来看, 说人民币升值等同于人民币崛起, 这无异于痴人说梦。然而, 一个国家货币购买力的升值, 难道不意味着该国货币的崛起还意味着衰败吗? 这无疑是更让人难以理解。

那么人民币的升值与人民币的崛起, 中间到底差了些什么呢? 答案就是国际结算。我们之前讲了, 美元这些年一直在贬值, 但全球却依然没有出现能够替代美元的货币, 原因就是国际间结算的主要货币依然是美元, 只要全世界还在用美元, 那么即便它再贬值, 统治地位就仍然牢固。

而反观人民币, 在其国际结算的份额上, 非但不能与美元相提并论, 更低于英镑和欧元, 从这个角度讲, 人民币其实并没有完全成为国际货币。

2012 年, 环球银行间金融通信系统 (SWIFT) 公布一组数据, 数据显示人民币在国际结算中的吸引力正在不断增强, 全球 158 个与中国大陆和香港地区发生贸易往来的国家中, 两成国家使用人民币进行结算不少于 10%, 而用人民币进行支付的比例平均为 4%。人民币在使用最频繁的货币排行榜中的名次上升 1 位至第 15 位, 市场份额增加至 0.45%。

可以看到, 即便是在中国进行贸易, 即便是被 SWIFT 当作大进步来算, 人民币结算率才不过只有 4% 而已。而在全球贸易的范畴来看, 人民币使用频率更是低得可怜, 只有区区 0.45%。从这个数字上我们可以直观地看到, 其实所谓的人民币国际间结算, 不过是一些国家在和中国做生意时, 捎带着用一点人民币而已, 在整个世界的大经济范畴之内, 人民币的认同率实在是太低了。

发行的钱没有人用来做储备货币, 没有人用来贸易支付, 好不容易付给

别人一点算是花出去了，到头来还被别人用进口贸易给还了回来，在这样的情况下，人民币币值升得再高又有什么用呢？

我们假设人民币可以像美元那样全球流通，那么前面讲的那个玩具厂就不会因为人民币升值而苦恼。当时签订的是 640 万的合同，付款时自然也要付 640 万，不同的是付款时的 640 万能够比之前的 640 万更加值钱，这样的升值才是真正的升值。

因此我们说，人民币的崛起之路，并不是靠升值就能够完成的。在历史上曾有过南美某国长期实行本国货币与美元一比一的汇率，这样做钱的购买力确实很高，但却得不到国际社会的认可，该国货币除了发给本国国民之外，到国际上基本就是废纸一张，进出口结算还得用黄金和美元，这样的所谓崛起，到头来不过是一个笑话而已。

不过值得欣慰的是，中国政府早就意识到了问题所在，在保证人民币汇率尽量稳定变化之外，在国际上正大力推广人民币结算，希望能够借着中国经济发展之机，使人民币真正的走出中国走向世界。而等到人民币真的走上世界为国际社会所广泛接受了，那时人民币才算是真的崛起了。

国际货币多元化还有多远？

1971年，布雷顿森林体系崩溃，美国用与黄金脱钩的方法迅速赖掉了大笔外债，把全世界狠狠地坑了一把。在那时，各国面对着国库那些每天都在贬值的美元束手无策，在抱怨美国不负责任的同时，也深感国际货币单一的弊端。

国际货币单一，就是以美元为唯一的本位币，在国际社会上流通和储藏，在这种局面下，对于世界经济的掌控权完全由在美国手中，美国人负不负责世界都拿他没有办法。那么，怎样改变这种局面呢？找其他货币代替美元可以吗？当然是不行的，这样做不过是把世界经济的掌控权从美国手里转移了出去，美国可以不负责任，别的国家也可以不负责任。

因而，想要改变这种局面，就要实行国际货币多元化。让美元不再作为单一的国际货币，给其寻找一些竞争对手，让国际社会在选择货币时多一些选项，这样做即便是某一个国家的货币体系出现问题，也不至于影响到世界经济的全局。

掌握货币霸权的美国

自20世纪70年代以来，世界各国关于货币多元化的探索一直就没有停止过，英国英镑、德国马克甚至是日本日元都先后试图挑战美元的单一体系，但一个个相继败下来阵来，直到今天美元的强势地位依然无法撼动。

在欧洲以及日本这样的经济大国都对美元束手无策之后，国际社会似乎也已经有点不得不屈服的架势了。欧元的出现，曾经给全世界带来一点信心，但相对于美元来所，欧元的力量还是太过弱小了。

然而, 2008 年一场席卷全球的金融危机让世界对于货币多元化重新重视起来。在 2009 年伦敦召开的 G20 峰会上, 中国强势提出构建多元化的国际货币体系, 时任中国国家主席胡锦涛在大会发言中强调, “完善国际货币体系, 健全储备货币发行调控机制, 保持主要储备货币汇率相对稳定, 促进国际货币体系多元化、合理化” 对于复兴全球经济, 保障全球经济的稳定性是极为重要的。

知识链接

G20 峰会指的是由世界主要的 20 个经济体参与的国际经济合作论坛, 其初衷防止类似亚洲金融危机重演, 让发达国家就国际经济、货币政策举行非正式对话, 以利于国际金融体系良性协调发展。

G20 即 20 国集团, 这一概念是在 1999 年 9 月 25 日由八国集团的财长在中亚峰会上提出的, 成员分别是中国、美国、英国、日本、法国、德国、加拿大、意大利、俄罗斯、澳大利亚、巴西、阿根廷、墨西哥、韩国、印度尼西亚、印度、沙特阿拉伯、南非、土耳其以及欧盟。这些经济体的国民生产总值和总人口占全世界的 85% 以上, 人口则将近世界总人口数的 2/3。

2008 年, 20 国集团召开了第一次领导人峰会, 此后每年都定期召开。随着 20 国集团的架构日渐成熟, 并且为了照顾新兴工业国家的重要性, 2009 年 G20 峰会正式取代八国集团会议成为全球经济合作的主要论坛。

G20 峰会以非正式财长级会议形式运行, 不设常设秘书处, 主席采取轮值制, 该集团的财长和央行行长会议每年举行一次, 每年财长级例会一般与七国集团财长会议相衔接, 通常是在每年的年末举行, 会议由主席国及一些国际机构和外部专家提供秘书服务和支持, 并可依据需要成立工作小组, 就一些重大问题进行咨询和提出对策建议。

不过我们也可以想到的是, 对于国际货币单一化唯一的受益者美国, 自然是站在货币多元化的对立面的。对于中国关于构建多元国际货币体系的倡议, 美国总统奥巴马的答复是, 建立国际储备货币 “时机尚不成熟”。

作为既得利益者，美国人这样说自然有美国人自己的道理，但从我们自身经济安全考虑，构建多元国际货币体系却是刻不容缓的，尤其是将人民币推向世界，让人民币参与到国际货币体系当中，这不仅是保障中国经济安全的基础，也是提升中国在世界经济中影响力的重要一环。

美国国际政治经济学家罗伯特·吉尔平有这样的观点，即谁在国际货币体系中的份额大，谁就能掌握更多的国家经济话语权和**国家霸权**。

吉尔平认为：国际金融是与霸权国对国际经济和政治事务施加的影响紧密地相关的，霸权国既是国际金融体系的管理者，又是该体系中的主要受益者。霸权国是发展中国家获得资本的主要来源，其货币是全球金融联系的基础。一旦发生金融危机，霸权国是唯一能发挥“起死回生”作用的主体。

吉尔平先生口中的“霸权国”就目前来看，毫无疑问是美国，但对于我们而言，却可以通过自己的行为去挑战美国的霸权，即便暂时没有能力“称霸”，也应该试图分得一些权力。

美、欧、中三足鼎立的设想

自上个世纪英镑被国际游资阻击之后，其在国际上的地位就一路江河日下。但是欧元的出现给世界带来了希望，就目前来看，欧元区横跨 18 个国家，拥有数亿人口，占世界贸易总量的 10% 以上。

有如此大的经济基础做后盾，欧元已经具备了在全球范围内成为储藏手段和价值尺度的条件。当年，伊拉克的萨达姆政权就曾经有过用欧元替代美元作为本国外汇储备的尝试，但因为美伊战争而最终宣告终止。

总的来说，相对于美元，欧元的实力确实还有些单薄，根本不存在与美元对抗的可能。但欧元自己做不到的事，如果能找到帮手来一起做呢？

亚洲尤其是东亚这一广阔的区域，这里有世界最多的人口，有中国和日本两个经济大国，在这样大的区域中如果能够推动某一货币成为国际货币，那不就可以与欧元、美元成为鼎足之势了吗？

经过上个世纪的严重经济危机，日元基本上已经不再有成为国际货币的可能，那么这个千载难逢的机会，就应该由人民币来把握。

1997年,亚洲经历了史无前例的金融危机,此时,建立亚洲单一货币一直是亚洲国家的共同理想。此后两年,马来西亚和菲律宾两国分别在东盟首脑会议上提出建立“亚元”的设想,不过由于种种原因始终未能实现。

但随着2008年金融危机的爆发,亚洲国家开展金融和货币合作的契机再次出现,目前“亚洲共同基金”已经推出,中国的人民币走向世界的条件已经成熟了。

在这个机会面前,我们中国应该主动站出来,在建设多元化国际货币体系进程中发挥更大作用。还应该努力扩大在国际金融体系中的话语权,该说话的时候就张口说话,该出头的时候就大胆展示自己的权威。

自2005年7月21日起,中国根据主动性、可控性和渐进性开始实行以市场供求为基础、参考一篮子货币进行调节、有管理的浮动汇率制度。人民币汇率改革的成功实施为人民币“亚洲化”甚至“国际化”奠定了坚实的基础。目前,人民币已经初步具备了实现区域化的前提条件:中国经济总量迅速扩张,并成为东亚经济增长的重要稳定力量;人民币在周边国家和地区的流通不断增多,具备了一定范围的国际可接受性。中国应努力推动人民币走向亚洲,直至走向世界。

另一方面,中国应努力改变和废除现有体系中那些对发展中经济体不利甚至歧视性的规则及“潜规则”。美元霸权条件下的国际金融秩序更多地体现了美国的利益要求,既为美国维护和扩张自身的政治经济利益创造了条件,又成为美国打击和抑制其他国家影响国际货币金融秩序的手段,而美国在其中承担的责任极其有限。中国不仅要作为游戏的参与者,更要成为游戏规则的制定者。事实证明,谁掌握了制定“游戏规则”的主导权,谁就能以较少的代价获得较大的利益。

在亚洲和欧洲这两大重要经济区中将美元的份额挤出去,在国际货币体系中呈现美元、欧元、人民币三足鼎立的格局,就目前来看似乎还比较早,但大势使然,就全球金融发展的整体趋势来看,这一天早晚是会到来的。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进：<http://www.7help.net>

SANTIAN DUDONG SHIJIE JINGJI

第三章

读懂全球资本市场 ——潮水一样的资本流动

令人疯狂的资本运作

全球资本市场

令人心悸的国际热钱

资本市场的最大组成部分——股市

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进：<http://www.7help.net>

令人疯狂的资本运作

英国作家查尔斯·麦基写过一本有关与人类疯狂行为的读物，名为《大癫狂》，这本书被《财富》杂志鼎力推荐，《金融时报》更是将其评选为史上最佳十部金融作品之一。

在书中，查尔斯·麦基对人类有史以来影响力最大的几次群体性疯狂行为进行了详细的描写，其中的重中之重就是投资领域。

投资就是资本运作，将自己手中的资本投入到市场中，让它为我们赚取利润。投资既不是农业也不是工业，它不需要人自己动手劳动，只要选好方向，把自己的钱放在那里，就可以坐收其利，甚至可以赚到比劳动还多几倍几十倍上百倍的利润，这样的好事谁不想参与？

正是在如此诱惑的感召下，人类一次又一次地陷入到资本运作的狂热当中，在看着金钱如同洪水一样在市场上东奔西跑，参与资本运作的人彻底疯狂了，他们不再顾及投资产品本身，也不再顾及市场上是否有风险，他们只想让自己的钱生更多的钱，让自己成为那个一夜暴富的幸运儿，而最终，这些人大多被坑得血本无归，在经历了一场彻头彻尾的疯狂之后，一个个头破血流。

史无前例的闹剧——南海泡沫事件

1701年，为了解决西班牙王位继承权问题，英国卷入到一场浩大的战争当中，与法国等欧陆国家进行了持续13年的对抗，虽然英国最终赢得了战争，但却也因此背上了巨大的债务。

战争后期，为了解决国家欠下的巨额债务，英国财务大臣罗伯特·哈利

倡议国家向某些企业授予权力垄断某地区的贸易，然后再从那些公司获取部分利润。在这样的倡议声中，一家名为南海公司的贸易集团于1711年成立了起来，南海公司从政府获得权力垄断英国对南美洲及太平洋群岛地区的贸易，而这两个地区在当时被坊间视为商机无限，因此当时的英国政府对南海公司的期望很高。

当时，南海公司的股东主要为一些大富商，政府以向他们融资为条件，让这些富人加入到公司中来，并从垄断贸易中获取巨额回报。在此后的9年里，南海公司的发展势头十分迅猛，以至于社会上的各路人都对南海公司的股权趋之若鹜，甚至在1718年英国皇帝乔治一世也应邀加入了南海公司的董事会，并成为总裁。

时间来到1720年，南海公司的发展形势仍然一片大好，在普遍的乐观情绪中，南海公司向财政部提供方案大纲，计划购入市场上总值3,160万英镑的可赎回政府债券及定期债券。最终在进行了一番讨价还价之后，南海公司与英国国会达成最终协议。在协议方案中，南海公司愿意购入市场总值3,160万英镑的可赎回政府债券及定期债券，并以南海公司的股票作交换。而公司会无条件支付政府400万英镑，再加上有条件地支付的360万英镑，使政府最多可从方案获760万英镑。购入债券后，政府只需向南海公司支付5%的利率，利率到1727年夏天后会降至4%，那时开始南海公司所持的所有国债都会变成可赎回政府债券。

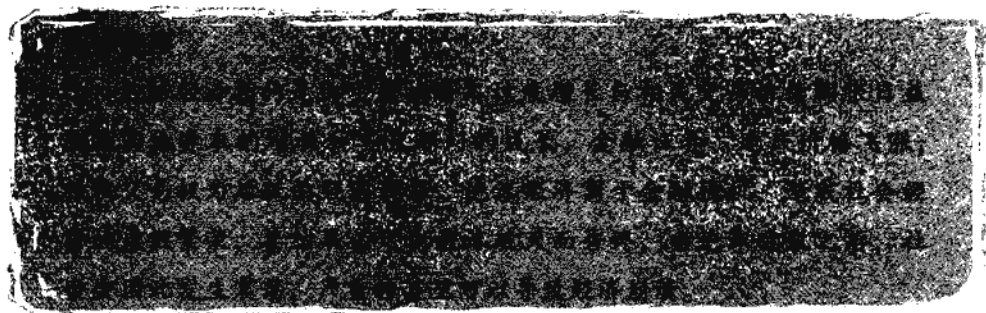
这个方案在当时被视为让政府与南海公司缔造双赢局面，原因是原本市场上的国债持有人享有高达7%至9%的利率，支付大笔的国债利息对政府构成沉重的财政包袱，现在经南海公司换取国债后，利率得以下调，使政府财政压力舒缓。另一方面，政府又可从南海公司最多取得760万英镑的款项，成为一笔可观的进账。至于对南海公司而言，由于其股价在当时大受追捧，公司可趁机以远远高于面值的股票换取回报稳定的国债，变相赚取丰厚利润；此外，公司还可每年从政府赚取稳定的债息。

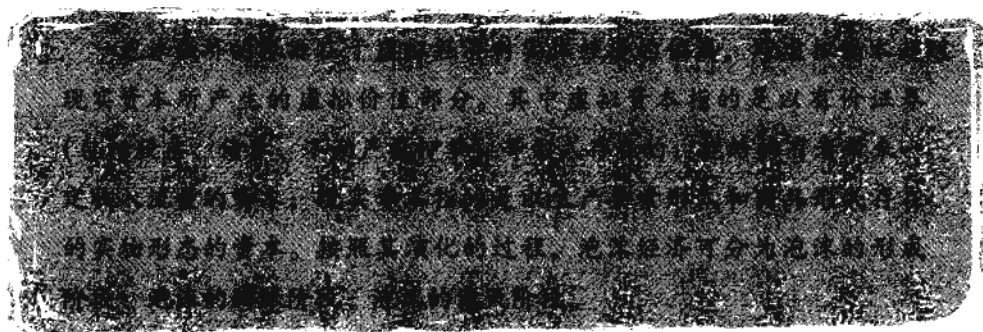
在与政府的协议达成之后，南海公司的股票更受热捧，再加上人为的炒作推动，南海公司挑动了整个英国的财富神经。协议执行数星期之后，南海就已经成功向逾半国债持有人换取债券，使他们成为公司股东之一，而同时

间，南海公司股价亦开始节节上扬。在1720年年初，原本只处于128英镑的南海公司股价，到3月上升至330英镑。在4月的时候，南海公司的董事们已经以每股高达300英镑的价钱售出225万股股票。到5月，南海股价上扬至500英镑，6月升到890英镑，7月的时候更上扬到每股1,000英镑的价位。尽管每股逾千镑，但公司董事仍然在这个价位售出500万股股票。

自南海公司开始股票换国债的行动后，英国上下全民疯狂追捧南海公司股份，有说“政治家忘记政治、律师放弃打官司、医生丢弃病人、店主关闭铺子、牧师离开圣坛，就连贵妇也放下了高傲和虚荣”。为了促销股票，南海公司又向有意购买股票的人士大举借贷，让他们有能力购买大手股票，然后再由他们分期摊还贷款。除此之外，市场上还出现炽热的投机活动，数以百计的股份公司随之涌现，在这些公司大部分都是浑水摸鱼，他们模仿南海公司的宣传手法，在市场上发布虚假消息，声称正进行大宗生意，从而吸引市民购买股票。其中一些公司更荒诞不经地声称正研发“可以永久转动的车轮”，有些则甚至只表示“正进行有潜力生意”，但市民仍然盲目地追捧，使这些公司的股价连同南海公司股价一同上涨。据悉，这些虚假的公司上面，英国全社会投入的资金高达3亿英镑。

不过泡沫总归要破裂，1720年6月9日国会通过了别称《泡沫法案》的《1719年皇家交易所及伦敦保险公司法案》，内容规定股份公司必须取得皇家特许状才能继续经营。在该法案通过后的一个月里，几十家虚假公司被取缔，自此泡沫经济开始破裂。此后，南海公司的股价由原本1,000英镑以上的价位急速下滑，到当年的12月，股价已经跌到了124英镑。而在同期间，英国其他股票也受到拖累，社会上数以千计股民血本无归，当中不乏上流社会人士，另外部分人更因为欠债累累而出逃国外。





一个根本没有多少人知道其经营状况到底如何的公司，因为资本的推动而迅速成了宠儿，这就是疯狂的力量。但疯狂的人们最终一定会品尝到疯狂的代价，投身到南海泡沫中的英国人为我们很好的证明了这一点。

在当今的国际社会中，资本的运作越来越频繁，资金的流动性越来越大，类似南海泡沫事件这样的故事也每天都在上演。

面对这些颇具悲剧色彩的滑稽戏，我们不能把所有问题都推到资本市场上面。要知道，资本市场是市场经济发展到一定阶段的必然产物，它对市场经济的发展有着难以替代的伟大作用，我们所要防范的是我们自己内心当中的疯狂，但我们因为追逐财富而丧失了最起码的理智的时候，那南海泡沫也就离我们不远了。

全球资本市场

全球资本市场持续低迷，这是近几年我们经常能够听到的一种说法。随着经济越来越发达，市场上的资本运作也越来越频繁，就现在来看，资本运作基本上已经告别了单一经济体内的模式而走向了全球，资本在全球自由流通才是 21 世纪的经济主题。那么，资本是怎么流通的呢？解答这个问题，我们就要解释一个词，那就是资本市场。

一般来说，我们认为的资本就是金钱，但广义的资本并不只有金钱，还包括黄金、土地等实物财产。有黄金的人不能靠黄金发电，有土地的人也不能把土地拿出来花掉，因此资本就需要交换，这样就出来了两种人，寻找资本的人，以及提供资本的人。寻找资本的人通常是工商企业和政府，而提供资本的人则是希望通过借出或者购买资产进而牟利的人，这两种人交换资本的方式就是资本市场。

资本市场由买方和卖方构成，有时候在有形的空间里，例如证券交易大厅，有的时候在电子化的环境里。而日常我们最常见的就莫过于证券市场了，最突出的表现形式则是股票交易和银行信贷市场。

在证券市场上，上市公司以股权做交易换取投资者的资本，进而完成融资，而投资者则依靠手中的股权获得分红和溢价的收益。

在银行信贷市场上，需要资本的个人、企业以及其他单位以各种形式获得银行的资金贷款，而后以归本还息的方式支付使用资本所需要的成本。

资本市场对于国民经济的主要作用在于将金融资本转化为实际资本，其意义在于：接受不被用于消费的金融资本、通过建立市场价格来达到提供者 and 需求者之间的市场平衡、将资本引导到最可能有效的投资上。资本市场在市场经济中占有重要地位，一个市场经济国家，其资本市场如果不尽完善，那么就等于给其经济埋下了隐患。

而正是基于这种考虑，全球主要经济体都从未放松过发展其资本市场的脚步，这其中尤以美国的资本市场发展的最为成熟。

美国发达的资本市场

自美国建国以来，其资本市场即已经宣告建立，在当时美国的资本市场还主要以国家债务为主，经过两百多年的发展，现在的美国资本市场无论是从范围上还是从法规保障上，都可以说是世界上最完善最发达的资本市场。

美国的资本市场主要由三大类构成，分别是债券市场、证券市场和抵押信贷市场。而在这三大门类中，又可以划分出很多更细致的内容，可以服务到美国的各个阶层，真可谓是将资本运作发展到了极点。

第一，债券市场。

美国的债券市场主要有：联邦政府债券市场、联邦政府机构债券市场、州及地方政府债券市场、公司债券市场和扬基债券市场。

联邦政府债券是美利坚联邦政府为了各种财政需要而发行的中长期债券，根据流动性可以分为可转让债券和不可转让债券两大类，二者的比例大致为1:2。

联邦政府机构债券市场包括联邦政府所属机构及政府资助企业所发行的债券。这些债券的发行是为了保证政府职能可以有有效的形式。联邦政府机构债券多属于抵押担保债券，因而在债券市场上占有重要地位。

州及地方政府债券一般称为市政债券，是由州及地方各级行政当局发行，其目的也是为财政融资，确保政府的运行，该种债券可分为一般债务债券，收益债券和转手债券三种。该种债券还有一个特点就是免缴所得税，因此市政债券也被称为免税债券，市政债券市场也因而被称为免税市场。

公司债券是实业公司为了筹集长期资金而发行的债券，其面值通常为1000美元，期限一般为5年至30年，其中以10年左右居多。根据公司债券有无抵押品可以分为有抵押品的公司债券和公司信用债券。

扬基债券是一种比较特殊的债券，它是美国以外的政府、商业机构等在美国债券市场上发行的债券，属用美元计价的外国债券。因为扬基债券普遍收益率比较高，因而其发行成本相对美国国内债券来说也是比较高的。

第二，证券市场。

证券市场一般指股票市场，美国的股票市场一般按照级别来划分，第一级为初级市场，即发行市场。

而根据发行公司的不同，初级市场的发行可分为初次售股和二次售股。初次售股是指由新设立的公司首次发行股票；二次售股则是指已经发行股票的公司增发股票，即以已发行股票的市场价格发行新股票。

美国股票市场的第二级为交易市场，可分为有组织的交易市场和场外交易市场。有组织的交易市场主要指各种证券交易所，场外交易市场则主要为没有达到股票交易所上市标准的中小规模企业的股票、债券等提供交易场所。

美国股票市场的第三级指虽在证券交易所挂牌上市但在场外市场进行交易的股票市场。在 70 年代以前，美国的证券交易是需要缴纳固定佣金的，非交易所会员都必须委托经纪人在场内买卖股票并支付佣金，这就严重挤压了低收益投资产品的交易市场，因而由非交易所会员经纪人在交易所外从事挂牌股票买卖的第三市场就应运而生了。

第三市场的出现和迅速发展打破了交易所内经纪人对挂牌股票交易的垄断，降低了股票交易成本，提高了交易效率。

美国股票市场的第四级指各机构投资者之间直接进行股票买卖的市场。随着机构投资者之间交易量的增加，交易成本也跟着不断上涨，为了方便交易和节省佣金，机构投资者就开始利用自己的分支机构直接进行股票交易，这就形成了第四市场。在第四市场上，机构投资者之间直接进行交易或通过一个中间人达成交易，中间人只收取数量很少的佣金。

第三，抵押信贷市场。

在美国，银行和各抵押机构也承担一定的资本运作的责任，不过与前两种资本市场不同的是，抵押信贷市场主要是以不动产抵押为基本模式，金融机构按照抵押物评估其价值，并支付一定数目的资本给抵押者。

根据抵押者身份不同，抵押信贷市场可分为居民抵押贷款和非居民抵押贷款两种，就目前来看，居民抵押贷款占了市场的很大份额。

从上面如此完善的市场细分中我们能够感觉到，美国的资本市场已经涵盖了整个美国社会，可以服务任何一个美国人，这是值得全世界尤其是我们

这样的发展中国家学习的。

不过需要指出的是,美国的资本市场能够发展到今天,其严格而又完善的法律法规是保障,只有保障资本市场的公平和公正,才能够带给其健康的发展。

目前,中国的资本市场还在发展的初级阶段,有很多方面还不尽完善,尤其是法律法规的缺失和执法力度的欠缺还比较严重,这是横亘在中国资本市场发展道路上最大的障碍。搬倒这个障碍,向美国这样已经发展成熟的国家学习,这是我们目前最应该做的事情,也是我们市场经济发展的必然要求。

知识链接

市场经济是一种经济体系,在这种体系下产品和服务的生产及销售完全由自由市场的自由价格机制所引导,而不是像计划经济一般由国家所引导。在市场经济里并没有一个中央协调的体制来指引其运作,但是在理论上,市场将会透过产品和服务的供给和需求产生复杂的相互作用,进而达成自我组织的效果。

按照不同的发展阶段划分,市场经济可分为古典市场经济与现代市场经济。

古典市场经济一般指20世纪之前存在的市场经济类型,在这一阶段,市场经济的一切要素完全由市场力量来自发调节,各经济体采取的是一种行政不干预经济生活的自由放任政策,整个经济在“一只看不见的手”的支配下自由运作,社会经济运行呈现出一种无组织、无计划的自然运行状态。然而,自由市场经济在带来异常可观的经济效果的同时,也出现了一种令人忧虑的状况,这便是生产过剩或经济萧条,这种经济危机以周期的形式经常发生。

现代市场经济是在古典市场经济的基础上发展起来的,它萌芽于20世纪初,形成于两次世界大战之间。现代市场经济建立在更加发达的生产力水平基础之上,国家对经济的宏观调控是这一阶段的主要特点。

相对于自由市场经济,现代市场经济制度及其运行更趋完善,表现为市场机制的健全,法律的完备,保障制度的社会化、规范化,宏观调控手段的完善以及调控机制的健全,较之自由市场经济,更加注重宏观经济效益和社会效应,注重对效率与公平的协调。

令人心悸的国际热钱

我们现在讲国际资本市场，在国际资本市场上，资金自然是第一位的，谁吸引的资金多，谁就等于在市场上占据了有利的位置，国际上大多数经济调查机构也总是将资本流入或流出作为衡量一国经济的重要指标，如果某国在一段时间内资本的净流入持续增长，那么就表示该国的经济持续走强。

然而，凡事都有例外，资本的净流入是好事，但有一种资本的流入却未必能让人高兴多少，反之还会让人有一种大祸临头的心悸，进而想将其挡在国门之外，这个资本类型就是国际热钱。

国际热钱难道不是钱吗？它当然是钱，那么为什么人们对它如此的排斥呢？那是因为国际热钱的名声实在是太臭了。在近几十年的国际资本市场，国际热钱可谓是劣迹斑斑，英镑危机、日本泡沫经济、东南亚金融危机、迪拜房地产泡沫……凡事有经济挫折的地方，就一定有国际热钱的身影，甚至于一些经济挫折之所以发生，本身就是由于国际热钱在作怪。

国际热钱以其极端强大的破坏力让全世界经济学者都心惊胆战，然而讽刺的是，在国际资本市场上，操弄国际热钱的那些人也是经济学者。他们之所以能够用国际热钱搞垮某国或某地区的经济，靠的也是强大的经济学知识储备，而他们当中的佼佼者，就是世界知名的经济学者乔治·索罗斯。

恐怖的索罗斯

乔治·索罗斯，1930年出生于匈牙利首都布达佩斯，1952年毕业于伦敦政治经济学院，1956年迁居美国，随后成为美国公民。作为一名著名的经济

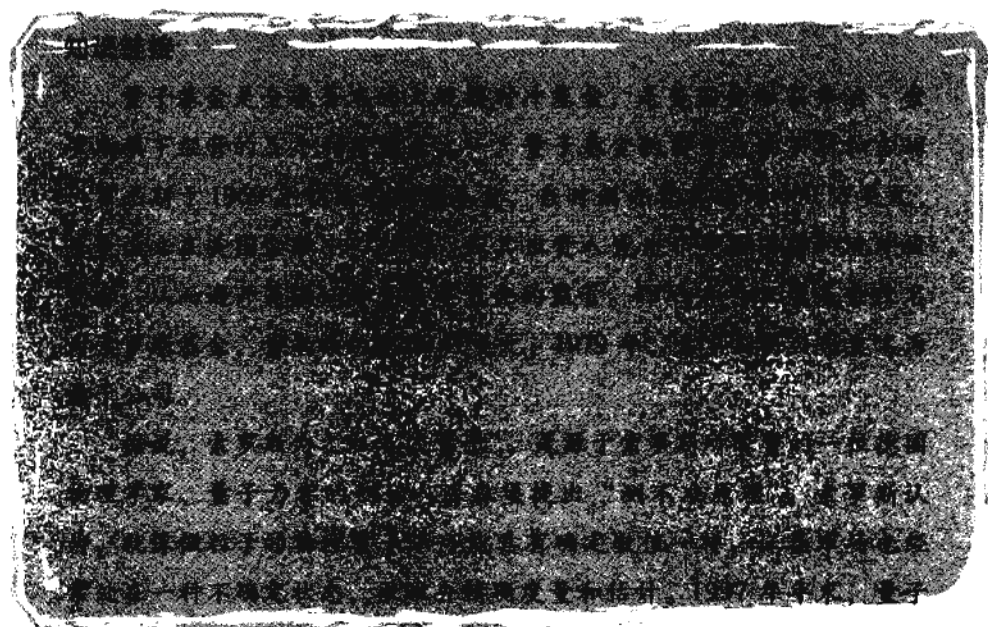
学者和成功的投资者，索罗斯在美国只用了很短的时间便积累了大量的财富。

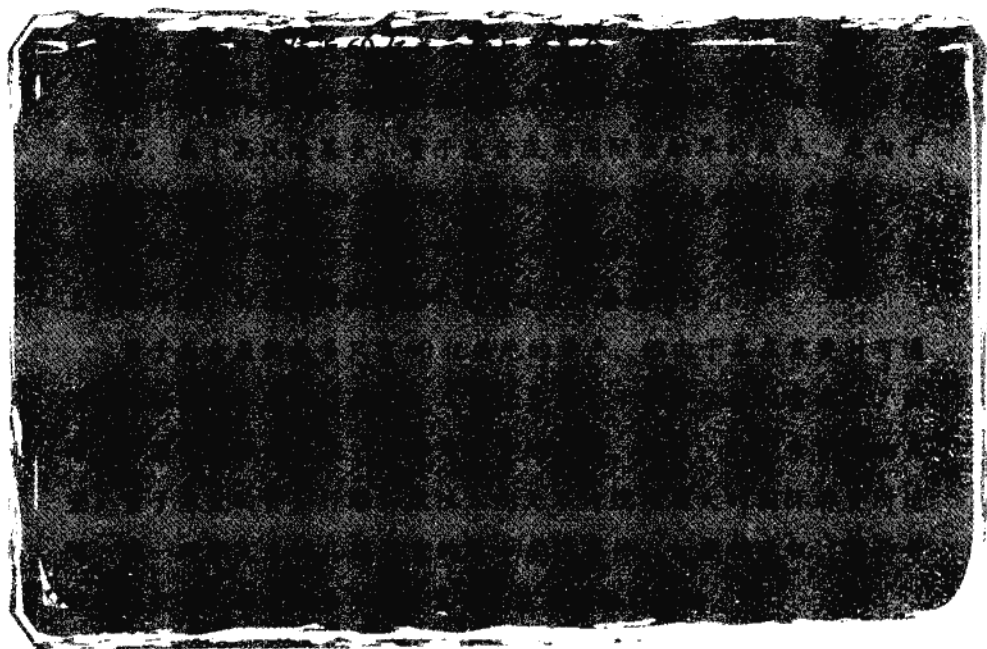
成为亿万富翁的索罗斯一直活跃在慈善领域，他曾经在种族隔离政策下的南非资助了黑人学生进入开普敦大学就读，他在很多场合都宣扬以非暴力活动来增进许多国家的民主政治，他投入大量金钱去帮助那些致力于消除非洲贫困的公益组织。据不完全统计，自1970年以来，索罗斯在公益事业上面的投入已达几十亿。

然而有趣的是，索罗斯虽然如此的热衷公益，但他的名声却没有因此而得到多少的提升，反而越来越臭，原因何在呢？就是因为他在他天使面孔的背后，他还有着一张魔鬼的面孔，那就是国际热钱操控者，经济界的世界公敌。

1992年，欧盟12个成员国签订了《马斯特里赫特条约》，欧洲统一单一货币的进程开始了，整个欧洲的经济界处在一片喜悦当中。然而，索罗斯却判断，因为欧洲各国经济差异比较大，如此贸然地成立货币联盟对欧洲国家来说并不是好事，这意味着他的机会来了。

同年9月，索罗斯手持量子基金这一巨大杀器，和其他一些经济机构携手操作国际热钱在市场上抛售疲软的欧洲货币，使得这些国家的中央银行不得不斥巨资来支持各自的货币价值。在这场较量中，索罗斯一人就动用了100亿美元。





9月15日，索罗斯决定大量放空英镑。随后英镑对德国马克的比价一路狂跌，虽有消息说英格兰银行购入30亿英镑，但仍未能挡住英镑的跌势。到傍晚收市时，英镑对马克的比价差不多已跌至欧洲汇率体系规定的下限。英镑已处于退出欧洲汇率体系的边缘。到了9月16日，英国政府彻底失败，退出了欧洲汇率体系。尽管在这场捍卫英镑的行动中，英国政府甚至动用了价值269亿美元的外汇储备，但还是以失败而告终。

随后，意大利和西班牙也纷纷宣布退出欧洲汇率体系，意大利里拉和西班牙比塞塔开始大幅度贬值。而因为与欧洲国家对赌胜利，这一年索罗斯的基金增长率为67.5%。他个人也因此净赚6.5亿美元，索罗斯成了这场经济战斗中的赢家，他也因此被《经济学家》杂志称为“打垮了英格兰银行的人”。

接着，索罗斯又把目标瞄准了东南亚。90年代初期，当西方发达国家正处于经济衰退的过程中，东南亚国家的经济却出现奇迹般的增长，不过在一片喜悦当中，索罗斯却察觉到了东南亚经济的隐患——经济过热。

由于经济过热，资本市场问题十分严重，虽然此时各国中央银行采取不断提高银行利率的方法来降低通货膨胀率，但同时这种方法却又提供了很多

投机的机会，甚至银行本身也加入投机者的行列。这就造成了一个严重的后果，各国银行的短期外债剧增，而一旦外国热钱迅速从各国金融市场流出，就将导致经济指数的大幅跳水。

索罗斯敏锐地察觉到了东南亚经济的这一弱点，他决定出手，而出手的第一个对象则是泰铢。1997年，索罗斯控制国际热钱大量抛售泰铢，泰国汇率市场立刻波涛汹涌、动荡不宁。泰铢一路下滑，短短几天时间里，泰国政府动用了300亿美元的外汇储备和150亿美元的国际贷款力图挽救局面，然而这450亿美元在海量的国际热钱面前显得太过渺小了，泰铢迅速崩溃。

之后，索罗斯又将灾难引到了印度尼西亚、菲律宾、缅甸、马来西亚等国家。印尼盾、菲律宾比索、缅甸元、马来西亚林吉特等货币纷纷大幅跳水，一时间经济震荡、企业倒闭、银行破产、人民失业、物价暴涨，整个东南亚陷入到一片哀嚎之中。

索罗斯控制着国际热钱，带来了东南亚国家一场彻头彻尾的灾难，让这些国家几十年的经济增长化为灰烬。从此，全世界都记住了索罗斯这个名字，记住了那可怖的国际热钱。

国际热钱的危害

同样是资本，国际间投资可以促进一个地区的经济发展，但国际热钱却会造成如此巨大的破坏力，原因在哪呢？我们用一个成语来解释，那就是釜底抽薪。

国际热钱就像是一堆柴火一样，将一个国家的经济烧得热热的，在最热的时候，它却迅速脱身而去，留下的烂摊子就只能由该国自己来收拾了。

举一个最简单的例子，某地的房子本来是10万元一套，房价一直以来都很稳定，人人都买得起。这时，大量的热钱涌入该地房地产业，迅速抬高了房价，房价不停上涨，从10万元涨到20万，再涨到30万、50万……

由于人本身追逐利益的天性，在房价不停上涨的形势下，大多数人自然会将钱投入到房地产业当中去，渴望能够靠投机分一杯羹吃，而另一些人因为对房子有需求，也不得不承担高价购买房屋。就这样，该地的财富基本上

全部都聚集到了房地产业当中来。此时，在一个相对较高的价位上，国际热钱忽然撤出，迅速抽空来该地的资本，过热的房地产因为没有后续的资金来源，自然面临崩盘的危险，而此时民众们手里剩下的除了不断贬值的房地产之外便什么也没有了，因为财富已经被国际热钱以各种形式带走了。

由此我们可见，国际热钱的破坏力之所以这么大，就在一个“炒”和一个“逃”字上面，当然我们这里的“炒”既可以指抬升价格，也可以指打压价格，但无论是哪一种，其目的都是为了赚取利益再迅速逃走。因而，想要防御国际热钱的话，就应该在两个方面下工夫，一个是把它挡在国门之外，一个是把它困在国门以内。想进的让它进不来，想出的让它出不去，这样一来，国际热钱便成了国际资本，其所起到的作用就只能是促进经济发展了。

资本市场的最大组成部分——股市

股市是资本市场最重要的组成部分，作为市场经济国家，企业融资是资本市场最大的份额，而企业融资的方向一般只有股市和信贷机构两种，其中股市又占绝对的主导地位。

因此，了解股市的构成与各国股市的发展情况，就成了我们了解国际资本市场的重中之重。当我们将国际上主要经济体的股市情况做出详尽的了解之后，我们就大概可以分析出资本在全世界的分布情况了。

股市的发展与构成

1602年，荷兰阿姆斯特河大桥上，荷属东印度公司股票正在热销。在那时候，荷属东印度公司可以说是荷兰经济界的翘楚，拥有荷属东印度公司的股份不仅仅意味着可以赚取利润，还是身份和地位的象征。可想而知，当荷属东印度公司宣布其公司股份公开买卖时，阿姆斯特河大桥一时人声鼎沸，人们在争抢荷属东印度公司的股票时，却也不经意间创造了历史，人类历史上第一只上市交易的股票出现了。

在其后的数百年间，股票交易不断地发展，终于在大洋彼岸的美国，固定的股市出现了。美国股市是世界上最早出现的股市，也是到今天为止发展最为完善和良好的股市。现在，追寻美国人的脚步，世界上大多数国家都建立起了属于自己的股票交易市场，在这里，一个国家的资本被尽情地释放了出来。

对于股市的作用，笔者在前面的文章中已经有所提及，这里就不再赘述。不过有两个与股市相关的重要名词，这里还要解释一下，一是股指，二是股市周期。

股指全称为股票价格指数，一般由证券交易所或金融服务机构编制，其作用是用来反映市场上组成股票价值的一个数据，股指通常被用于展现组成股票的共通特性，例如在同一个证券交易所交易，属于同一个产业，或有相同的市值。

由于市场上的股票价格总是在变动，对于某一种具体股票的价格变化，投资者长期关注可能比较容易了解，但对于多种股票的价格变化，投资者便没有精力去做到逐一了解。因此，为了帮助投资者更好的掌握全局动向，一些金融服务机构就利用自己的业务知识和对某市场板块的熟悉情况，编制出股票价格指数并公开发布，作为市场价格变动的指标。投资者可以以此作为参考检验自己投资的效果，并做出对股票市场走向的预测。

股价指数编成方式有很多种，重要的有广基指数和专门指数。广基指数代表整个股票市场的绩效，采用选样的方式反映投资人对经济现况的敏感度。最常被提及的广基指数多以包含一个国家最大的证券交易所里最具规模的上市公司编制，这样的概念延伸可涵盖多于一个交易所。专门指数则指追踪特定市场部门、特定规模、特定管理模式或特殊条件公司的绩效。

全世界范围内影响力最大的股指有美国道琼斯工业指数、美国标准普尔500指数、英国伦敦金融时报指数、日本日经指数、香港恒生指数、德国法兰克福股价指数、中国上证指数等等。

知识链接

道琼斯工业指数是由《华尔街日报》和道琼斯公司创建者查尔斯·道创造的几种股票市场指数之一，是最悠久的美国市场指数之一，很多人把这一指数作为测量美国股票市场上工业构成的发展。

时至今日，道琼斯工业指数已包括美国30家最大和最知名的上市公司。名称中的“工业”更多的是来自历史，现在的30家构成企业里大部分与重工业无关。

标准普尔500指是由标准·普尔公司1957年开始编制的，记录美国500家上市公司的一个股票指数。

标准·普尔500指数最初的成份股由425种工业股票、15种铁路股票和60种公用事业股票组成。从1976年7月1日开始，其成份股改

由400种工业股票、20种运输业股票、40种公用事业股票和40种金融业股票组成。

标准普尔500指数覆盖的所有公司，都是在美国主要交易所，与道琼斯指数相比，标准普尔500指数包含的公司更多，因此风险更为分散，能够反映更广泛的市场变化，因此被普遍认为是一种理想的股票指数期货合约的标的。

伦敦金融时报指数是伦敦《金融时报》工商业普通股平均价格指数的简称，由英国《金融时报》于1935年7月1日起编制，用以反映伦敦证券交易所行情变动的一种股票价格指数。该指数目前有30种、100种和500种等各組股票价格平均数构成，范围涵盖各主要行业。

日经指数创立于1950年，其前身为东证修正平均股价，是由日本经济新闻社编制并公布的反映日本股票市场价格变动的股票价格平均数。1975年，日本经济新闻社向道·琼斯公司买进商标，采用美国道·琼斯公司的修正法计算，这种股票指数也就改称“日经道·琼斯平均股价”。1985年5月1日在合同期满10年时，经两家商议，将名称改为“日经平均股价”。

恒生指数创立于1969年，是由香港恒生银行编制的用以反映香港股市行情的一种股票指数，是香港股市价格的重要指针，指数由若干只成份股（即蓝筹股）市值计算出来的，代表了香港交易所所有上市公司的12个月平均市值涵盖率的70%。

法兰克福股票指数创立于1987年，由德意志交易所集团推出，该指数中包含有30家主要的德国公司。法兰克福股票指数是全欧洲与英国伦敦金融时报指数齐名的重要证券指数，也是世界证券市场中的重要指数之一。

上证综指即上海证券综合指数，创立于1991年，是由上海证券交易所编制的，以上海证券交易所挂牌上市的全部股票为计算范围，以发行量为权数综合，反映上海证券交易市场的总体走势。

股市周期指的是股票市场长期升势与长期跌势更替出现、不断循环反复的过程，从整体股市来看，上涨和下跌都是一个长期的趋势，因此股票上涨下跌的一个循环便被称为股市周期。一般而言，一个股市周期大致要经历四个阶段：上涨阶段—顶端整合阶段—下降阶段—谷底整合阶段。

在一个股市的周期里，投资者需要注意这样两个问题：

首先，在股市周期中，短期股指的涨跌变化都是存在的。股市周期是一个长期的趋势，在这个大趋势之下，发生小幅逆趋势涨跌都是再正常不过的事情。

其次，股市周期并不是个股周期。股市周期是指整体趋势，但在正常的市场上，是会出现一些蓝筹股或垃圾股不与整体趋势合拍的。即股市整体呈牛市发展，但某只垃圾股仍然可以一路下跌。

在分析完股市之后，我们还要看一下世界各主要经济体的股市发展状况。这当中自然以美国股市最有讨论价值。

各国股市发展状况

美国股市：美国股市目前主要包括纽约证券交易所、纳斯达克交易所、美国证券交易所等。其中纳斯达克交易所为世界第一大证券交易市场，创立于1971年，是世界上第一个采用电子交易的股市。截至目前，在纳斯达克证券交易所上市的公司已超过3000家，其总市值超过2万亿美元，总股份周转金额同样也在2万亿美元以上。

纽约证券交易所是仅次于纳斯达克的世界第二大股市，它于1792年成立，目前拥有上市公司3000家左右，总市值在10万亿美元左右，总股份周转金则超过12万亿美元。

美国证券交易所同纽约证券交易所一样坐落于纽约市的华尔街附近。它是唯一一家能同时进行股票、期权和衍生产品交易的交易所，也是唯一一家关注于易被人忽略的中小市值公司，并为其提供一系列服务来增加其关注度的交易所。美国证券交易上市条件较为宽松，对中小企业和新兴企业来说是募集资金的较好选择。

欧洲股市：欧洲的股市由多个国家的证券交易市场组成，其中规模比较大的有泛欧交易所、法兰克福证券交易所、伦敦证券交易所等。

泛欧交易所是由荷兰阿姆斯特丹证券交易所、法国巴黎证券交易所、比利时布鲁塞尔证券交易所、葡萄牙里斯本证券交易所合并而成立的，总部设在巴黎，在上述城市都设有分支机构。泛欧交易所除了提供股本及金融衍生品交易外，还提供清算和信息服务。2006年6月，泛欧交易所与纽约证券交易合并，目前泛欧交易所总市值在2万亿美元以上，股份周转资金超过1万亿美元。

法兰克福证券交易所是德国最大的证券交易所，也是世界四大证券交易所之一。可交易的产品除大量上市公司股票外，还包括1000多种交易所交易基金、交易所交易商品及交易所交易债券；超过2万种固定收益证券，如债券、抵押债券和无担保债券等；大约3,000种投资基金和超过70万种的结构性产品。法兰克福证券交易所目前的市值和股份周转资金都在1万亿美元以上。

伦敦证券交易所是世界上历史最悠久的证券交易市场之一，其主要特点是上市证券种类最多，除股票外，有政府债券，国有化工业债券，英联邦及其他外国政府债券，地方政府、公共机构、工商企业发行的债券，其中外国证券占50%左右；拥有数量庞大的投资于国际证券的基金，对于公司而言在伦敦上市就意味着自身开始同国际金融界建立起重要联系；运作着四个独立的交易市场。目前伦敦证券交易所市值和股份周转资金皆在2万亿美元以上。

亚洲股市：亚洲股市以中国股市和日本股市最终重要，其中包括日本东京证券交易所、香港证券交易所、中国上海证券交易所和中国深圳证券交易所。

东京证券交易所成立于1878年，现为日本第一大证券交易市场，东京证券交易所采取会员制，有资格成为交易所会员的只限于达到一定标准的证券公司。现拥有会员证券公司100余家，其中约五分之一为外国的证券公司。东京证券交易所目前市值在3万亿以上，总股份周转金则在2万亿以上。

香港证券交易所成立于1866年，现受香港特别行政区掌握，香港特区政府为其第一大股东，持有超过5%的股份。从目前来看，香港证券交易所的市

值在 2 万亿美元左右，总股份周转金则达到 1 万亿美元。

中国上海证券交易所创立于 1990 年，是中国大陆两所证券交易所之一，位于上海浦东新区。上海证券交易所上市公司一般以市值总额达 50 亿元的大型企业为主，截至 2013 年，上海证券交易所共拥有上市公司近千家，涵盖多个关系国民经济关键领域的重要企业。总市值超过 2 万亿美元，总股份周转金超过 3 万亿美元。

中国深圳证券交易所成立于 1990 年 12 月，于 1991 年 7 月 3 日正式营业。与上海证券交易所不同的是，深圳证券交易所的上市公司多以市值较少的小型型企业为主，所在领域多集中在高新科技产业，目前总市值在 5000 亿美元左右，总股份周转金则超过 1 万亿美元。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进：<http://www.7help.net>

SANTIAN DUDONG SHIJIE JINGJI

第四章

读懂全球房地产业

——房子成为商品之后

房地产业全球概况
世界各国房价对比
日本的房地产泡沫
房地产业与经济大局
各国房地产政策

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进：<http://www.7help.net>

房地产业全球概况

在全球经济整体萎靡的时候，房地产市场是首当其冲受到打击的，但在全球经济不景气的大背景下，中国经济领域最热门的板块却被房地产占据着。中国目前正在建设市场经济的道路上，房子作为人的生活必需品之一，在其进入成为商品走入市场之后，引来了无数的问题和麻烦。

如今，在中国社会中，房子已经不再是单纯的经济问题，而演变成了复杂的社会问题，因房子而引出的社会矛盾越来越多，在越来越多的社会关注的视角下，房地产业也改变了单纯经济门类的本质，更多的披上了一种负面的色彩。

中国房地产业是个大问题，其他国家也是如此。中国房地产业出现的问题，世界其他主要经济体也或多或少的出现过，只是不同于如今中国房地产业一片红火的景象，目前世界房地产市场普遍还处在经济震荡后的复苏当中。

美国楼市：低迷过后的稳步抬升

据美国《华尔街日报》报道，2010 之后，加拿大边防局截获了大量入境现金，而这些现金的拥有者绝大多数是中国公民，用途是投资美国和加拿大房地产。

去美国买房，这已经成了近些年中国富人们的时尚，中国的有钱阶层将在国内赚到的钱大量投入到美国的房地产业当中，在某种程度上给缺钱的美国房地产解了一把燃眉之急。

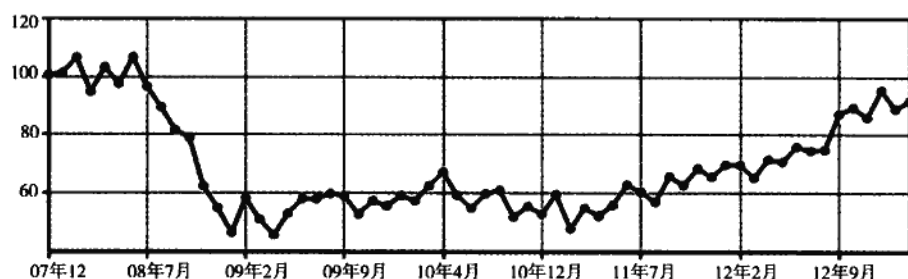
不过需要指出的是，中国富人们投资的都是美国的豪宅，对于占美国房地产份额巨大的大众房屋领域，中国富人基本上没有涉足的。2012 年有媒体

报道，时年6月一对中国夫妇就买下了3450万美元美国加州一座凡尔赛风格的豪宅。类似这样的情况在近些年已经屡见不鲜了，但对于美国房地产这一范围巨大的经济门类而言，所起到的作用是微乎其微的。真正能够对美国房地产业产生影响的，其实是美国本土经济和本国消费市场。

2007年，美国发生了严重的次贷危机，房地产业如雪崩一样急速下滑，并陷入到了长期的低迷当中。2007年到2011年，这四年里美国房地产业基本上没有任何起色，不过随着2012年美国开始复苏，房地产业也逐渐告别了低谷，开始了复兴的脚步。

2013年年初，美国前财政部长盖特纳宣称，美国经济已接近全面复苏。而当时的数据显示，美国房屋开工飙升12.1%，达到了四年内的高位，建筑许可也上升了0.3%。

美国全国房地产经纪人协会也发布数据，2012年年末美国存量房销售虽然下降了1%，但全年美国存量房销售仍达465万套，这比2011年同期增长了9.2%。而且，2012年美国存量房价格也比2011年增长6.3%，这一切都表示了美国房地产业的复苏。



2007年后美国新开工房屋价格走势 单位: 万美元

不仅是美国政府，一些社会经济研究机构也普遍看好美国房地产业的复苏。摩根大通2013年经济分析报告中说：我们预计，今年实际住宅投资将同比增长22%，创自1980年代以来最高水平。

国际信贷分析师则说：“中国房地产黄金时代已然结束，美国房地产已经是大底了，美国房地产可能是我们一生能遇到的一次绝好的投资机会。”

欧洲楼市：欧债危机打击严重

受严重的欧债危机影响，2012 年之前欧洲各国楼市普遍低迷，进入 2012 年之后，欧洲经济虽有了稳步的回升，但楼市整体低迷的情况却仍没有改观。为了解决楼市低迷，有些经济状况堪忧的欧洲小国甚至以降低移民门槛来吸引外资，力图挽救楼市。不过值得一提的是，在欧洲楼市整体低迷的大环境下，德国楼市的发展却依然强势，这与德国经济状况的良好是分不开的。

在 2013 年对 2012 年发展状况的统计中，欧洲 23 个主要经济体中，仅有 9 个经济体的房地产价格呈增长趋势，其余 14 个经济体房地产市场继续陷入下跌的窘境。

其中，房地产现状最差的是西班牙与爱尔兰，两国 2012 年的房价比 2007 年高峰时下滑超过 50%。而挪威、爱沙尼亚、德国、土耳其、芬兰和冰岛则成为房价上涨的领跑者，各经济体发展不平衡、差异明显仍是 2013 年欧洲房地产市场的主题。

以欧洲大陆而言，交易活动几乎全部集中于德国、法国和比荷卢地区这些核心欧元区国家；德国必然是其中的焦点，而外围国家的交易增长实际上处于零水平。受失业率上升和财政紧缩影响，绝大部分欧洲国家 2013 年经济活动疲弱，房地产市场价格将继续下跌。

而欧元区之外的传统经济大国英国也没有挡住房价下滑的趋势。2013 年上半年，英国房地产业消费者信心指数基本保持在 -30 点左右，连续 18 个月处于消极区间。由于消费者信心不振，再加上失业率居高不下，居民收入水平没有明显提高，英国的房价收入比显著高于市场长期平均水平 4.1，英国房地产仍有很大的下行空间。

因此，对于房地产业在欧洲的状况，我们可以总结为一句话，那便是先于经济危机而出现危机，后于经济复苏而迎来复苏。

日本楼市：政策刺激下的强力反弹

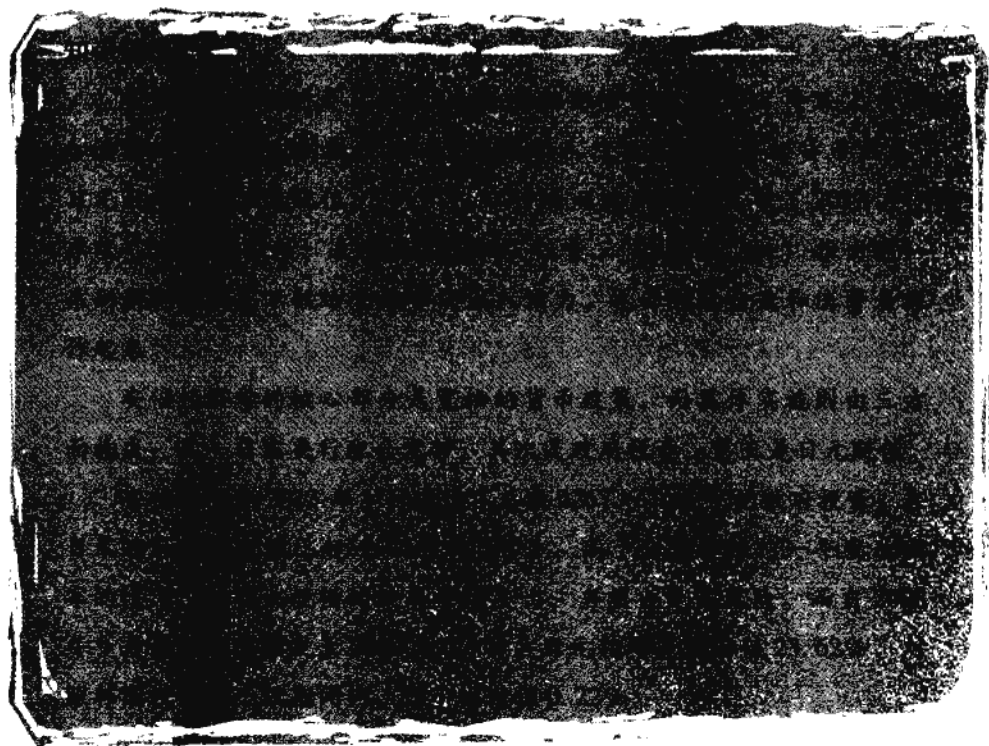
自上个世纪日本房地产泡沫破裂之后，日本房地产业发展一直非常缓慢，

可以说是日本国内发展最平稳也最没有投机意义的经济领域之一。

进入 21 世纪,受人口老龄化、长期经济走低等问题影响,人民对房地产的需求逐渐减少,日本房地产业的发展势头更备受打击,房地产业长期低迷不振。不过,房地产业萎靡不振并不是坏事,这对于需要置业的日本普通民众来说,就是莫大的益处。

以日本房价最贵的东京为例,2013 年东京的平均房价为 62 万日元,一栋公寓的售价在 4000 万日元左右。而 2013 年日本家庭平均收入在 600 万日元上下,也就是说日本最普通的家庭,想要在首都东京购置房产,也不过只需要不到 10 年的时间。而在日本的中小城市,低于 1000 万日元的房屋比比皆是,因此说由于房地产业长期萎靡,日本普通民众置业的负担其实是很小的。

不过,随着 2012 年年底日本首相安倍晋三推出了新的经济政策,这一套被国际上成为“安倍经济学”的政策刺激了日本的金融业,同样也带动了社会经济的发展和房地产业的消费。根据美国房地产服务公司仲量联行公布的数据显示,2013 年上半年日本房地产投资总额达 209 亿日元,同比增加 50%。





仲量联行专家分析说：“安倍经济学政策的出台有效地刺激了日本大都市地价回升，进而带动了房地产的投资热。”

由此可见，日本的房地产业出现反弹，根源在于经济尤其是金融政策的刺激，导致对房地产业的投资增加。但可以想见的是，这种增加并不会改变整个日本房地产业稳步发展的趋势，也就是说，日本房地产业在火热的形势下，仍然在走一条良性发展的道路。

综上所述，世界各地经济形势各有不同，房地产发展现状自然也各有姿态。但就目前来看，似乎没有一个经济体如我们中国这样，在整个经济大环境不算良好的情况下，房地产业依然高歌猛进，房价依然居高不下，这不能不引起我们的警醒和深思。

世界各国房价对比

中国的房价高，这是不争的事实。有人说，中国的房价高是因为要进城的人多，城里土地太少，因此发生供求关系转变，所以房价高是正常的事情。这个说法正不正确我们这里先不谈，但就房价过高这个问题来看，笔者认为我们中国的房价似乎已经高到离谱了。

小赵是在京某企业的高级技术人员，年薪 10 万左右，他有一个从大学就在一起的女朋友，今年眼看就 30 了，两人已经到了谈婚论嫁的年龄，但却一直没有敢提结婚的事，原因就是没有房子。

在北京买房，这在小赵看来是一种奢望。为什么呢？因为北京的房价实在是太高了。小赵的 10 万年薪在北京算高的了，可相对于更高的房价，小赵却只能望洋兴叹。小赵言道，自己这点工资，即便是在五环外买房，也需要至少 40 年。

小赵此言非虚，按北京 2013 年的房价，一套 80 平方米的中档住宅，在五环以内至少要 240 万，以小赵的收入，不吃不喝需要 24 年才能买到。而再考虑到近些年逐渐上涨的物价，小赵 10 万年薪一年下来能剩下一半就不错了，照这样看来，小赵 40 年买房的想法还是算乐观的。

以小赵 10 万年薪的收入，想要在北京买房都是连想都不敢想的，就更不用说那些还不如小赵的人了。要知道，即便是在北京市，有小赵这么高收入的人群也是较少数，据公布的数据显示，2013 年北京市的人均收入才不过 4 万元而已。在这样的收入标准之下，要买一栋房子至少要 60 年，当然也是在不吃不喝的前提之下。

可能有人会说，在北京买不起房就不会回家吗？那么好，让我们看一看小赵家里的情况。小赵是山东某沿海城市人，该市 2013 年的房价统计数据为

9500 元/平方米，但实际房价却远远超过这一数字，一栋 80 平方米的普通房子，价格都在 100 万以上。我们以 100 万作为标准，小赵 10 万元的收入需要 10 年来支付，当然，前提也是不吃不喝。如果算上这期间小赵所必须要支付的生活成本，这一数字恐怕至少要提高到 15 年。

而且，我们还要考虑一个问题，那就是在小赵的家乡，他很难有如此高的收入。在我们中国，年轻人不得不面对的一个现实就是，机会都被北京、上海、广州这样的大城市垄断。以小赵所从事的科技行业为例，在自己的家乡根本就找不到同类的企业，因此除了留在北上广这样的大都市，他就只能回家接受职业生涯的从头再来。

而小赵的家乡山东某市，2013 年平均工资水平不到 4000 元，这样的收入在动辄百万的房价面前，买房同样是天方夜谭。因此说，目前中国房价的离谱是任何理由也解释不了的，出现这么离谱的房价，这对于我们这一代的年轻人而言是莫大的人生悲剧。

从目前来看，我们中国现在离谱的房价是近几年房地产业畸形发展的结果，是经济不正常的表现。我们探讨世界经济，就自然要看一下世界其他国家和地区的房地产价格到底是怎样的。当然，这也并不是说国外的房地产价格就是靠谱的，但他山之石可以攻玉，看一看国外的房地产价格，这至少能够给我们准确评估中国房价提供一个参照物。

美国的房地产价格

2013 年，美国汽车名城底特律破产，该市房价暴跌，甚至出现了 1 美元别墅这样的事情，这不由得又给了中国网友对国内高房价吐槽的机会。所谓的 1 美元别墅，不过是在特殊环境下出现的特殊产物，恶搞的成分比真实的成分大，但在侧面上我们也可以看出，在美国房价其实并不是那么让人望而生畏的事情。

以美国第一大城市纽约为例，有不少中国房地产业内人士常拿纽约动辄上千万的房价来回击那些抱怨中国房价高的网友。纽约的千万房价是真实的，甚至有的房子价格更高，然而这些房子即便是在纽约购买的人也只是少数，

那是属于少数富人的奢侈品，真正卖给大众的房价其实并不算太高。

有数据统计，在2013年7月时，纽约市的公寓售价平均在38万美元左右，城市周边的独栋房屋则在35万美元左右。2012年美国公布的人均收入为46380美元，相对于纽约的房价，美国人的恩格尔系数在10%左右，也就是说，美国人在照顾基本生活后剩下的收入仍然有41000美元，这样算来，一个美国人想要在首都纽约买房，基本上是用不到10年的。

知识链接

恩格尔系数是由德国统计学家恩格尔根据统计资料对消费结构的变动提出的一种看法。内容是：一个家庭收入越少，家庭收入中或者家庭总支出中用来购买食物的支出所占的比例就越大，随着家庭收入的增加，家庭收入中或者家庭支出中用来购买食物的支出将会下降。

在这种看法的基础上，恩格尔创建了衡量家庭富足程度的重要指标，即恩格尔系数。恩格尔系数的计算可包含两个公式：食物支出对总支出的比率（R1）= 食物支出变动百分比/总支出变动百分比；食物支出对收入的比率（R2）= 食物支出变动百分比/收入变动百分比。

一般而言，当经济机构要使用恩格尔系数来衡量一个国家和地区人民生活水平的状况时，会以以下为标准。一个国家平均家庭恩格尔系数大于60%为贫穷；50%~60%为温饱；40%~50%为小康；30%~40%属于相对富裕；20%~30%为富足；20%以下为极其富裕。因此，如果想要判断某个经济个体真正的生活水平，只需要按照恩格尔系数计算公式代入收入和支出情况就可以。

而且我们还需要弄明白一件事，那就是作为全世界经济最发达的城市，纽约市除了有着大量的贫困人口之外，其普通民众的收入也是远远高于美国平均水平的。也就是说，一个在纽约有着中等以上收入的公民，在省吃俭用的前提下买一栋房屋往往是5年左右就可以完成的。

美国第一大城市纽约是这样，那么其他城市呢？笔者为此专门查看了一下美国的房地产交易网站。休斯敦这个城市是我们中国人所熟悉的，因为姚明曾效力于美国球队休斯敦火箭队，这个城市在中国知名度很高。

在休斯敦市，一栋城市周边的独栋房屋，售价一般不超过 20 万美元，按照美国人均收入再减去所必需的生活成本，在休斯敦这个全美第四大城市的置业时间也不超过 5 年。

宾夕法尼亚州匹兹堡，其城市排名在全美 50 名上下，2013 年普通独栋房屋的价格一般在 10 万美元以下，置业时间不超过 3 年。

印第安纳州南本德市，典型的美国城镇，人口在十万人左右，房价不超过 8 万美元，置业时间不超过 2 年。

综上所述，我们可以看到，即便是在首都纽约，对于美国最普通的工薪阶层而言，买房也不是一件难以想象的事情，更不要说在其他城市了。因此说，美国人置业的成本相对于收入来说是非常低的，只要不是购买豪宅，美国人不用为房子承担太大的压力。

日本的房地产价格

美国地广人稀，因此其房地产呈现大城市房价高而小城市房价低的状态是很正常的事情，将美国的房地产价格与中国房价相比，也不免有失公允。

然而，东亚的近邻日本与中国却非常相似，日本的人口密度比中国还高，人们对于置业的热情也与中国类似，因此考察日本的房地产价格，是最适合与中国的房地产价格做对比的。那么，日本的房地产价格大致在什么范围呢？

我们首先以东京为例，上文讲过，东京的普通住宅价格在 4000 万日元左右，不过笔者也在 2013 年 10 月看到一个帖子，该帖子鼓出中国房价低廉，用的也是东京的房价对比，说东京的房价在 6000 万日元以上，那么在此就用 6000 万日元做参考。

2013 年，日本家庭的平均收入在 600 万日元以上，但需要指出的是，这 600 万日元是全日本的家庭收入总和再除以家庭数，实际上比东京正常家庭的收入低了很多。据 2013 年 8 月一则新闻报道，日本有国会议员提案，要求对年收入在 910 万日元以下的家庭免收高中学费。从这个提案中，我们或许能够对日本家庭收入到底有多少有一些深入的感受了。

而即便以 600 万的平均收入来算，日本的恩格尔系数为 20% 左右，也就

是日本普通一家省吃俭用，一年可积攒 480 万日元，在东京购房需要 12 年左右，这与北京上海动辄数 10 年的职业期限自然是不可同日而语的。

看完东京，我们再看一下日本的中小城市。熊本县熊本市是日本排名 20 名上下的城市，人口 70 万以上。2013 年，该市的普通住宅价格在 1000 万日元以上，但很少超过 2000 万日元。以日本家庭的平均收入来看，省吃俭用在熊本市购买一栋住宅的期限不会超过 5 年。

佐贺县佐贺市，城市排名在 100 名上下，人口 10 万左右，是日本典型的小城市。2013 年，该市 60 平方米的住宅价格在 1000 万日元以下，1000 平方米大面积住宅价格则普遍在 1500 万日元以下，这相当于日本普通家庭省吃俭用 3 年的积蓄。

由此可见，日本人在东京等大城市置业是有一定难度的，但也绝非不可能，而在中小城市置业，则一点难度也没有。

日本房价与收入比如此之低，这与日本曾发生过严重的房地产泡沫有着直接关系，在泡沫破裂之后，日本的房价就再也没有大幅上涨过。今天，我们也面临着和日本当年一样的处境，我们的房地产泡沫已经到了举世震惊的地步，我们的明天该走向哪里，10 年后我们的房地产业、房价该是如何状态，日本或许给了我们一些思考。

日本的房地产泡沫

日本人置业购房的简单，让我们中国人汗颜，从侧面也凸显了中国房地产业的泡沫巨大。不过笔者说过，日本也曾有过类似我们现在的过去，日本国民也曾经面临着一辈子辛辛苦苦买不起一栋房的窘境，那便是举世闻名的日本房地产泡沫。

高速增长的经济造成泡沫

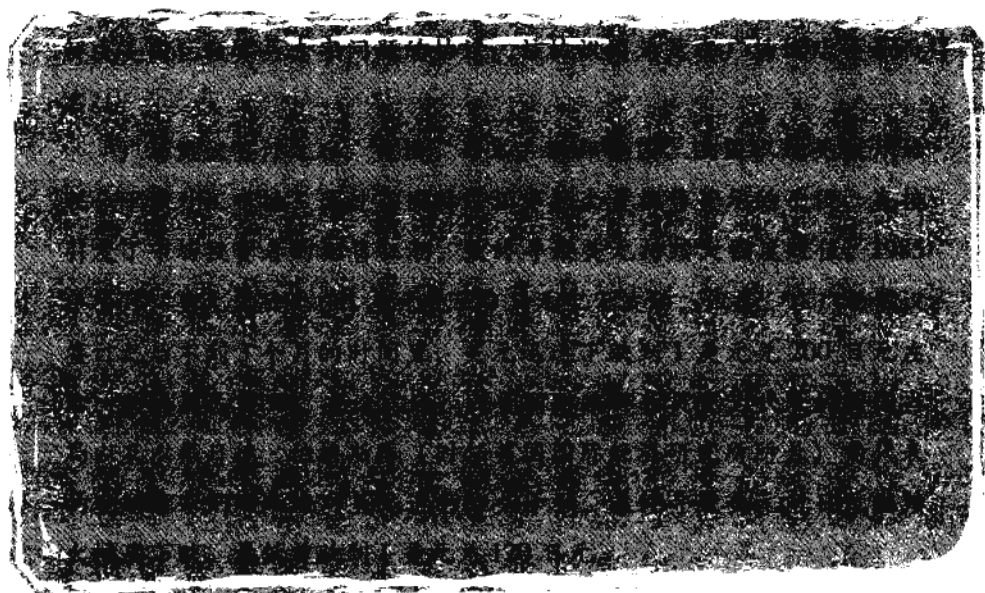
朝鲜战争结束以后，日本进入了长达二十多年的经济高速增长时期，在这一时期里，日本利用有利的国际局势，连续创造经济增长奇迹，并于1968年超越西德，坐上了世界经济的第二把交椅。

高速的经济增长给日本带来了财富的膨胀，日本人由二战后的一穷二白迅速地富裕了起来，整个日本社会都沉浸在拥有财富的喜悦中，并渴望着拥有更多。就是在这样的大背景下，危机慢慢来临了。

1985年，看到靠着外向型经济逐渐富强的东亚小伙伴，欧美国家坐不住了。为保证自己的利益，以美国为首的西方四国与日本签订了著名的《广场协议》。在《广场协议》中，美国、西德、法国、英国与日本政府达成了联合干预外汇市场的意向，此后美元便逐渐贬值。在当时，日本是美国最大的债权国，因此美元的贬值实际上就等于变相剥夺了日本的国家财富。

知识链接

广场协议是1985年9月22日，美国、日本、联邦德国、法国以及英国的财政部长和中央银行行长在纽约广场饭店举行会议，达成五国政府联合干预外汇市场，诱导美元对主要货币的汇率有秩序地贬值，以



而这还不是主要的，更关键的是日元的相对升值让日本的出口优势逐渐减弱，出口越来越难。在这样的大背景下，日本政府为了刺激经济，采取了比较宽松的经济政策，大量资金流入市场，这些资金最终的流向是回报率最高的房地产业和证券市场，使得日本股市和楼市在短时间内发生了急速的增长。而此时，大量资本又涌入日本，投入到以上两个领域当中，日本泡沫经济开始逐步形成了。

资本的涌入必然带来土地价格的上涨。1985年，东京商业用地地价迅速上涨，此后的1986年和1987年，东京的住宅地价格也开始迅速上升，同时地价的上涨也逐渐向外扩散。东京以外的地区，1987年大阪、名古屋，1999年其他中小城市的地价都接踵而上。

在当时，日本社会普遍有一种错误的认识，那便是土地是永不贬值的产业。只要有需求，土地价格就会永远上涨。在这样的认识之下，日本人把大笔的金钱投入到土地投机上面，无法直接投到土地上的钱就投到与土地相关的房产、店铺上面，导致日本的楼价节节攀升。

地价的上涨造成工业用地和办公用地地租过高，使本就不景气的市场更受打击，促使实业家们将更多的钱放在房地产上面。有用的土地被高价出售，没用的土地想点办法也会被高价出售，即便连毫无利用价值的偏远山村，也

以开发旅游业为借口热炒。

就这样，整个日本陷入到了对房地产的狂热当中。住宅的价格高到了让人咋舌的地步，但即便如此，人们对它也依然趋之若鹜。据统计，从1985年到1991年这6年间，东京等日本6大城市的低价翻了3倍，1989年，日本房地产泡沫经济最严重的时候，东京著名的银座四丁目的地价高达每坪（3.3平方米）1.2亿日元，按现行汇率计算也就是710万人民币左右。而从整体统计数字来看只有不到美国国土面积4%的日本，其土地价值居然比整个美国还要高。

面对如此严重的房地产泡沫，日本人非但不以为然，还一个个对未来充满希望，在他们的心中，房价还会继续涨。是什么让日本人如此丧失理智？答案就是连续多年的经济快速增长，这让日本人相信自己可以创造任何奇迹，然而，是泡沫终究会有破裂的那一天。

爬到顶峰后的雪崩

1990年，日本房地产进入到最后的疯狂时期，就在两年之前，还“仅仅”相当于美国全国地价总额的日本全国土地价格，此时已经上涨到了美国全国地价的4倍，仅东京一地就已经和美国全国地价“齐头并进”了。

在当时的日本，除了极少数超级富翁和房地产业人士，全社会都进入到了买不起房的阶层当中。而就是在这样的疯狂当中，危机到来了。

先是国际热钱在赚取了高额利润并预计无利可图的情况下迅速撤离，这一下就掏空了日本人的钱口袋，股市和房地产同时面临没钱可用的窘境。同时，日本大藏省于1990年发布《关于控制土地相关融资的规定》，对土地金融进行总量控制，这一人为的急刹车使本来就因为没钱而走向自然衰退的地产泡沫加剧破裂，并导致日本长期信用体系陷入崩溃。此后，日本银行为挽救自身，采取金融紧缩的政策，将能抽回的钱全部抽回，房地产业再没有“血液”来源，资金链断裂的公司比比皆是，房地产全盘崩溃开始了。

1991年开始，日本全国地价打着滚儿地向下跌，尤以东京首当其冲，以前动辄上亿的房地产，此时即便是打对折也找不到买家。1993年，日本房地

产业彻底崩溃，大量房地产公司破产，与房地产有关的产业相继倒闭，整个房地产业共留下坏账 6000 多亿美元，而当年的日本 GDP 也不过才 4 万亿美元，整个房地产业的坏账就占 GDP 的 15%。

房地产泡沫的破裂导致日本经济急剧衰退，大量社会问题丛生，众多于房地产泡沫时期购买房产的家庭破产，整个社会进入到了一种对未来的恐慌当中。此后，日本进入长达十数年的经济大萧条时期，十多年里经济增长始终徘徊在衰退与复苏的停滞状态之中，人们悲哀地称这次房地产泡沫是“二战后日本的又一次战败”。

一场仅持续几年的房地产疯狂，带给日本人的却是几十年的伤痛，直到今天，日本房地产业也还没能恢复到过去的辉煌当中。回首日本人所经历的往事，再看一看我们正处在的环境，我们不由得倒吸一口冷气，我们今天的地产泡沫不正是日本人当初经历过的吗？

如同当初的日本人一样，我们今天大多数中国人也坚持着土地不会贬值的信念，然而，经济规律难道仅仅对日本人有效而对我们无效吗？须知，前世不忘，后世之师。

对于日本人的警示意义，有学者提醒我们注意这样几个问题：

第一，在当时的日本社会，人们争相投入到房地产业的原因是相信地价不会跌，而这种相信最终导致了迷信，使得土地的价格被神化了。

日本政府在房地产泡沫那几年曾做过调查，调查结果发现，社会上超过六成的被调查者认为“持有土地是安心并且有利的”，即便是房地产业已见败象的 1991 年，仍有超过一半的调查者对房地产业“充满了信心”。

第二，当时的房地产投资者相信银行利率不会变，企业从银行贷款会非常容易。借款方不考虑一旦利率提高了还不起利息该如何办，而贷款方也忘记了升息的风险，只是一味地贷款给房地产公司，并天真地认为如果这些企业暂时资金出现紧张时只需将手里的房地产项目卖掉就可以解决问题。这正是导致资金向流水一样滚入房地产业的根本原因，但要知道，银行手里的钱不是无限的，当银行没钱可贷的时候，也就是房地产崩塌的时候。

第三，整个社会盛行房地产投机。房地产泡沫时期，大量资金涌入房地产业，多数房地产公司并非专业的房地产公司。这意味着当时日本许多企业

在从事房地产投资，开始所谓多元化经营，为什么要多元化呢？无非就是看到房地产业好赚钱，把用在正途上的钱都投入到了房地产业上来。而普通大众也是如此，将一辈子省吃俭用积攒下来的钱投入到房地产市场上，渴望赚取高额利润，最终却亏了一个血本无归，以至于房地产泡沫的破裂从简单的经济问题演变成了严重的社会问题，给整个日本社会都造成了极大的冲击。

日本的房地产泡沫已经过去数十年了，但我们的房地产泡沫却近在眼前，房地产市场到底该何去何从，房地产业到底要向何方发展，这只有靠经济的决策者为我们引领了。

房地产业与经济大局

1985年，日本房地产泡沫开始萌芽，1991年，日本房地产泡沫迅速破灭，短短6年时间里，日本房地产业经历了过山车一样的起伏，也给日本社会带来了长达数十年的低迷。

日本数十年的低迷，肇始于房地产。然而我们也知道，房地产业不过是一国经济门类当中的一环而已。论重要，房地产不如交通、能源这样的关系国计民生；论影响，房地产业也不像服务业那样能创造大量就业机会，那么房地产到底有什么魔力，可以让它直接关系一个国家经济大局的成败呢？答案就在金融。

不同于其他产业，房地产业是一个从产出企业到消费人群都需要与金融严密挂钩的企业。房地产的开发需要资本，一栋商业大厦光建设成本动辄就要上百万、上千万美元，一个住宅小区，即便只有几栋住宅楼，也是没有几百万美元盖不下来的。而且，房地产业与别的行业不一样，钱投入进去，没有几年时间是无法获得收益的。

因此，一下子拿出那么多的钱，而短时间又没有现金回流，这对于绝大多数企业都是无法承担的，此时就需要找金融机构帮忙了。或者从银行贷款，或者通过其他手段融资，总之房地产业开发，金融是第一位的。

而对购房者来说，没有金融业做保障也是不行的。即便以房价工资比较低的日本来说，很多家庭购房仍然需要向银行借贷，以分期的方式买房。分期购房有很多好处，可以让购房者提早入住，还可以保证购房者的基本生活质量不至于因为购置房产而下降。

正是基于这两方面的因素，房地产业与金融业牢牢地拴在了一起，进而衍生出一系列复杂的金融事务。因而，当房地产业发生类似泡沫和崩盘这样

的问题时，首当其冲的便是金融业，而金融业又是一国经济的命脉，金融业的紊乱带来的自然是整个经济的大动荡。

房地产作用于金融业，金融业再传递给整个经济，危机就这样如多米诺骨牌一样，一步步传递，一步步扩大，美国的次贷危机就很好地为我们证明了这一点。

次贷危机——都是投资惹的祸

美国是全球经济最发达的国家，也是经济意识最超前的国家，美国超前的经济意识导致这里出现了一种奇怪的现象，那就是买东西不给现钱。不给现钱怎么买东西？美国人告诉我们，有一种方法叫贷款。

美国人喜欢贷款，这全世界都知道，从房子到汽车，从桌椅板凳到生活账单，在美国人的生活中，贷款无处不在。当购买一件大宗商品时，美国人几乎没有多少人愿意付全款，只要银行可以贷，一半都会选择长时间贷款，因为这样一来对于正常生活的影响就会被缩减到最小了。

然而，贷款的前提是能够还得上。可是我们知道，在美国失业是很常见的现象，因而有些人的贷款清偿能力就没有那么强，偶尔会面临拖欠贷款或者无法还贷的局面。这些收入并不稳定、预计清偿能力不足的人怎么购买大宗商品呢？银行有办法，因为他们的信用等级达不到标准，银行就将他们定义为次级信用贷款者，简称次级贷款者。对于次级贷款者的借贷行为，银行会在条件和服务上面进行相应的折扣。而在美国，次级贷款出现频率最高的，就是房地产领域，道理很简单，即便是穷人也需要有房子住。

由于美国房价一直保持在一个相对稳定的价位上，所以银行认为尽管贷款给了次级信用贷款者也仍然可以保证安全。因为一旦贷款者无法偿还贷款，则可以利用抵押的房屋来还，拍卖或者出售后收回贷款。

由此可见，房价的稳定是次贷安全的保证，所以如果房地产市场出现了问题，那么毫无疑问，次级贷款是会受到严重影响的。

2006年，美联储决定上调利率，这不但缩紧了资金进入市场的口袋，还加大了购房者的还贷压力。而与此同时，美国房地产业在持续了5年的稳定

快速增长之后，于2006年突然出现下滑，房价迅速下跌。

贷款者无力偿还贷款了，此时银行该过来收房子了。可是银行却发现，由于房价的下跌，此时收回来的房子已经弥补不了当时损失的资金即贷款和利息的总和，到了后来，拍卖房产的所得甚至都无法弥补贷款额本身了。就这样，涉及次贷业务的银行背上了巨额的亏损。

如果能够把亏损限定在某些只从事次贷业务的金融机构范围内，那问题还不大，可是我们之前讲过，金融业都是一环套一环的，没有金融机构能够脱离金融市场单独存在。从事次贷业务的金融机构也是市场的一分子，因而这一环出现了问题，就自然导致了整个金融体系出现严重的问题。

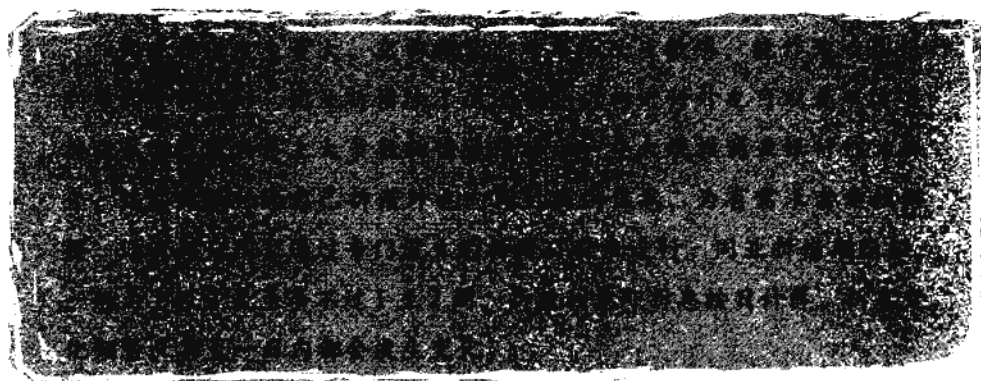
从事次贷业务的金融机构与谁挂钩呢？首先是投资银行。次贷金融服务机构不可能拿出那么多的钱进行放贷，他们去哪找钱呢？答案就是投资银行。因为次级贷款的高利润，投资银行愿意将钱放在这一领域，当然，在赚取高利润的时候，投资银行也要承担过高的风险，不过在次贷危机发生之前的美国经济形势面前，投资银行觉得那点风险是值得冒的。

当然，因为次贷业务范围实在太太大，投资银行也不可能拿出那么多的钱，他们怎么办呢？答案是同业拆借和向下分包。同业拆借把其他不涉及投资的银行也牵扯了进来，而向下分包，则将风险彻底的扩散了出去。投资银行将投给次贷服务机构的钱做成债务抵押债券投向市场。不过它不是直接做转手，而是进行二次处理。

知识链接

同业拆借指的是银行之间为了解决短期内出现的资金余缺而进行的相互调剂，是具有法人资格的金融机构及经法人授权的非法人金融机构分支机构之间进行短期资金融通的行为，目的在于调剂头寸和临时性资金余缺。

同业拆借发生在一个工作日结束后银行对账目进行结算时发现资金出现多于或短缺的情况下，为了使第二天的工作照常进行或对富余款项进行利用。它的主要交易对象为超额准备金，拆入行向拆出行开出本票；拆出行则对拆入行开出中央银行存款支票即超额准备金。对资金贷出者而言是拆放，对拆入者而言则是拆借。



比如某笔投资的风险是4级，因为太高而没有人愿意买，那么投资银行就将这笔投资做成两份，一份2级，一份6级。2级那份收益小一点，但出现问题可以提前得到清偿，因而风险也小，而6级那份收益则大一点，但同时风险也大。

就这样，次级贷款经过一次转手再经过二次处理，被推向了更大的市场。更大的市场上有谁呢？各种投资基金和各国银行。因为世界各国经济政策不同，金融现状也不相同，因而在国际市场上经常能够找到一些利率低的国家，这些国家的金融机构，成了消费债务抵押债券的主力军。就这样，利润被层层分级，风险也被层层分化，进而将次贷问题推向了全世界。

现在，次级贷款的违约现象出现了，那么自然，全世界都跟着受影响了。

2007年1月，汇丰控股首次额外增加在美国次级房屋信贷的准备金额，并发出可能大幅增加拨备的警告。3月，汇丰控股额外增加在美国次级房屋信贷的准备金额达70亿美元，合共105.73亿美元，消息一出，整个金融市场陷入骚动。

同年4月，美国第二大次级房贷公司新世纪金融公司申请破产保护。7月底至8月初，全球股市因为美国次级房屋信贷的危机而大幅波动，全部股票市场下跌。

8月2日，法国巴黎银行旗下对冲基金因美国次级房贷问题而亏损。4日，中国银行宣布增加在美国次级房屋信贷的准备金额。6日至11日，欧洲中央银行、日本银行、澳大利亚储备银行、美国联邦储备局、加拿大中央银行等国先后为美国的次级房屋信贷上增加准备金额来注资。31日，美国总统

乔治·布什首次就如何应对次级抵押贷款危机提出方案及措施。

10月，银发表报告称，受美国次级住房抵押贷款市场危机影响，银行亏损额超过40亿瑞士法郎（30.4亿美元）。

12月，多国央行宣布联手协作缓解次级债危机，然而全球股市仍没有起色，恒生指数连续暴跌。

进入2008年，次贷危机带给世界的恶劣影响并没有减小，反而有逐步扩大之势。2008年2月，美国宣布非农就业人口减少1.8万，为四年来首次减少。18日，英国将因次贷危机陷入困境的诺森洛克银行收归国有。

4月，国际货币基金组织宣布，全球因次贷危机损失金额已达1万亿美元。

5月，全球金融机构集体包括，大部分金融机构裁员度日。

7月，美国第二大独立抵押贷款银行IndyMac倒闭。

8月，举世闻名的金融机构房利美和房贷美陷入财政危机，先后被美国政府接管。

9月，百年老店雷曼兄弟申请破产保护，美林证券被美国银行收购，世界最大保险集团美国国际集团（AIG）陷入财政危机。

20日，美国布什政府正式向国会提交拯救金融系统的法案，财政部将获得授权购买最高达7000亿美元的不良房屋抵押贷款资产，美国次贷危机终于告一段落。

然而次贷危机虽然逐渐平息，但它对世界金融业以至于整个世界经济的恶劣影响却让人无法平息。直到今天，仍有很多国家还处在次贷危机的后续影响当中，至于这种影响到底要什么时候才能彻底消失干净，那就只有上天能够解答了。

各国房地产政策

日本的房地产泡沫毕竟已经过去很久了，美国的次贷危机也渐渐离我们远去了，但我们自己的房地产问题却依然摆在面前。

有人曾这样说，日本的房地产泡沫是经济的原因，美国的次贷危机是金融的原因，而我们自己的房地产问题，却是严重的政策原因。仔细思量，这句话其实不无道理。日本的房地产泡沫虽然导致了极其重要的后果，但其制造业立国的根本却没有被动摇，在房地产泡沫发生前后，日本的制造业仍能保持绝对的国际优势。而美国的次贷危机虽然让全世界都恨透了他们，但从其本国人的角度讲，因次贷危机而买不起房或者无家可归的人却很少，在次贷危机之前和之后，美国人的购房成本都没有太过增加，因此次贷危机也没有演变成太严重的社会问题。

可是中国不一样，我们中国房地产泡沫一是严重的挤压了制造业的生存空间，大量提高的成本让制造业难以为继，另一方面也造成了绝大多数人买不起房，这又导致了严重的社会问题。所以，我们在政策上似乎是有一点问题存在的。我们政策上有什么失误呢？对于这个问题，笔者不敢妄加揣测，但笔者却可以给读者介绍一些世界其他国家的房地产政策，在别人的政策里，我们或许能够看到自己的一点得失。

美国：用税收打击房地产投机

房地产是关系到国计民生的大问题，稍一不谨慎就容易造成社会问题，社会对房地产业最直观的看法就是房价，因而对于严重影响房价的房地产投机行为，美国是严惩不贷的。那么，美国人如何打击房地产投机行为呢？答

案就是税收。

美国是世界范围内房地产税制最完善的国家之一，目前美国在房地产保有环节相关的税种是不动产税，征税基础是房地产评估值的一定比例，关于税基各州规定不一，一般从 20% ~ 100% 不等。

全美 50 个州里面，除了马里兰州已将征税权上收到政府之外，其他 49 个州都是归地方政府征收。各州和地方政府的税率不同，一般而言分两种，每种大约在 1% ~ 3% 之间。一种是交易税，即房地产买卖过程中一次性支付的税款，一种是物业税，即持有房屋所需要缴纳的税款。

譬如一栋价值 100 万美元的房屋，在交易的时候购买者可能要一次性支付 3% 的税，即 3 万美元，而在此后的每年里，仍要缴纳 3 万美元的物业税。这无疑就严厉的打击了房地产投机行为，因为美国房地产升值并不快，可能在 3 年时间里升值总额达到 10%，可是在这 3 年时间里，光缴税就缴了 12 万，完全没有投机的必要。

但是，有人也会提出疑问，这样一来虽然打击了投资，但不也同时打击了住房者吗？毕竟每年 3 万美元的税，这对于大多数美国家庭来说都不是一个小数目。其实关于这一点，美国政府早就想好了，那便是对自住房屋的减免税费。

为了保障居民住房，美国各地政府都制定了详细的减免物业税规定。以加利福尼亚州为例，对于纳税人自住的房屋，每年可免交 7000 美元的物业税，也就是一栋房屋如果价值 20 万的话，那么住户的物业税也就不用交税了。而在美国加州，一般城镇普通居民的物业税都不超过这一数字。

既保证普通民众的住房权，又打击了房地产投机行为，这就是美国房地产政策的高明之处。在如此的政策之下，我们可以想见的是，类似我们中国这样千万栋房屋黑灯，千万百姓却没有房住的问题是绝对不会出现的。

日本：完善的住房保障制度

从第二次世界大战结束后的建设开始，日本对居民住房的保障就非常完善。在 20 世纪末，日本爆发了严重的房地产泡沫，泡沫破裂之后，为了重塑房地产业，日本政府又推出了几项符合市场规律的措施。

1. 完善基础设施。日本政府通过财政投入来建设代价昂贵的公共配套项目，恢复房地产及其他经济部门的活力和提高房地产的附加价值。

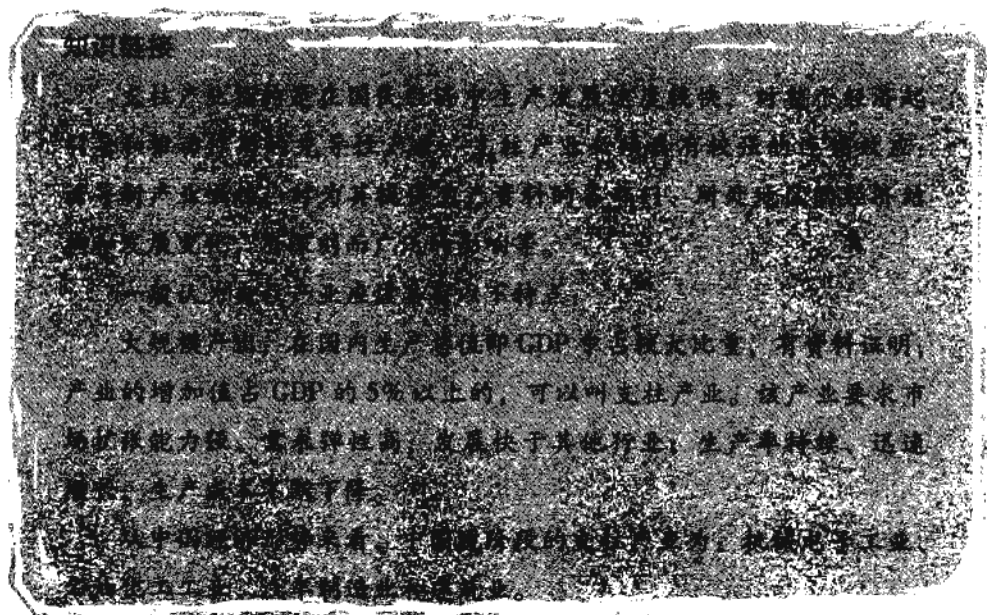
2. 放宽限制。为了刺激经济，日本开始放松对金融行业的诸多限制，帮助投资者建立了房产投资信托，主要用于设立商业地产投资的互助基金。

3. 简化审批。以往日本房地产项目的审批非常烦琐，在经历了危机之后，日本调整了建筑标准以便于开发商的房地产项目开发，比如高度限制，并缩短了建筑方案的审批时间，鼓励节能建材的大量使用等等。

这三项措施搞活了日本的房地产业，为日本房地产市场提供了新的动力，此后的日本房地产虽然再也没有出现危机之前那样的飞速增长，但却也保持了在稳定中前进的步伐。

德国：房屋是福利事业

与中国动辄将房地产当作“支柱产业”不同，德国人对于房地产的看法是停留在福利上面的，德国政府认为房屋居住的权利是人的基本权利，而作为福利性国家的德国，就必然要保障“居者有所居”。在如此的政策思想指导下，德国政府对于住房的保障可以说是世界上最完备的。



在德国，住宅互助储金信贷社是社会的主流。凡加入该社的社员，必须履行先储蓄后贷款的义务，当储蓄达到所需贷款额的 40% ~ 50% 时，社员才有资格得到贷款。

社内的储蓄和贷款利率不受外界资本市场利率的影响，采用长期稳定的低存低贷固定利率制度，而且国家对中低收入的住房贷款者根据储蓄额进行奖励。由于合作社资金来源直接，减少了中间环节，可以降低住房成本，因而能够向社会提供价格低廉的住房。同时，德国政府也向住房合作社发放无息建房贷款，额度通常占建房费用的 60% ~ 70%，有的甚至高达 90%，贷款期限则一般很长，经常超过 20 年。

对于那些既买不起房又建不起房的居民，德国政府则另有福利。德国法律规定，对于因经济收入低等各种原因导致找不到房子的家庭，政府有提供公共住宅供其租住的责任，为此德国政府兴建了大量的福利房租给这些居民。尽管 80 年代以来德国住房数量基本得到满足，但德国政府却一直没有停止建设高质量福利房。此外，在福利房方面还有退租方面的规定，凡收入超过规定标准的家庭应退出福利住宅，否则政府将强制收取市场租金。

在保障居民有房可住的同时，德国在打击房地产投机的问题上也是非常严厉的。德国法律规定，如果地产商或房屋其他所有人出售房屋的价格超出“合理房价”的 20%，就属于违法行为，购房者可以向法院起诉，如果房价不立即降到合理范围，房屋的出售者将会面临巨额罚款；如果房屋出售者制定的房价超出“合理房价”的 50%，则属于犯罪行为，处罚将加重，严重的还可能被判刑。

在这里，所谓的“合理房价”指的是通过房地产评估师评估出的房屋市场价格。在德国，房地产价格的评估是完全独立的，房地产评估师为独立执业者，资格实行年审制，评估师对于自己的评估报告负有法律责任，若评估结果有误，将面临被当事人起诉的风险。如果法院判定评估确实有误，评估师要赔付当事人损失。

在如此严厉的打击下，房地产投机问题基本上没有困扰过德国政府，德国也真正地实现了“居者有其屋”的社会福利，这在世界主要的几个经济大国中，可以说是绝无仅有的。

他山之石，可以攻玉，今天我们在这里探讨他国的房地产政策，根本的目的还是要反思我们自己的政策。通过分析他国政策的利弊，我们可以看到我们政策的得失，而对政策加以改善，让我们的房地产政策趋于完善，让中国的房地产市场步步规范，这才是我们想要看到的。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进：<http://www.7help.net>

SANTIAN DUDONG SHIJIE JINGJI

第五章

读懂全球产业布局

——世界工厂不是福

全球产业链格局现状

世界工厂的“搬迁”历史

世界工厂，做不做都难

新兴市场经济体产业结构转型

产业结构调整中的比较优势

世界各国的产业结构

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进：<http://www.7help.net>

全球产业链格局现状

全球产业格局大调整，这是 2014 年经济领域的重要主题，一场金融危机让世界各主要经济体看到了它们目前产业格局现状的不合理之处，进而需要通过调整来避免同样危机的再次发生。

自 2007 年开始的金融危机已经过去 7 年，世界经济正在从不景气中渐渐复苏，各国经济状况都有了不同程度的好转。但在好转之外，隐患却也同样存在着，尤其是新兴市场经济国家，其国内国际上的隐患，都让人不免对它们的未来感到担忧。

担忧什么呢？在经济危机这几年，有一个现象引起了笔者的注意，那便是经济危机肇始于西方发达国家，进而传播到了全世界。而在经济复苏的时候，仍然是西方发达国家走在前列，新兴市场经济国家在后面跟随。

一场由发达国家引起的灾难，到了脱险的时候却还要“让发达国家先走”，这对于类似我们中国这样的新兴市场经济国家无疑是非常不公平的。那么，这种不公平的根源是什么呢？答案就是各国在全球产业链条中所处的位置不同，而这也就是最令人担忧的事情。

跨国公司的利益链条

在如今的年轻人当中，苹果公司即便不是人人皆知，至少也是名声远播。iMac、iPad，只要苹果公司的产品一问世，肯定立即成为市场的焦点。

苹果是一家美国科技公司，其创始团队是由美国人组成的，现在的研发团队大部分也是美国人，而全球的销售团队则一样是以美国人为主，可以说苹果公司是一家彻头彻尾的美国公司。可是耐人寻味的是，这家美国公司最

核心的东西——产品却不是在美国生产的。

富士康，这个由台湾人创办在大陆遍地开花的企业，在近些年引起了无数的社会议论。而苹果公司的大部分科技产品，正是由这家公司代工生产的。

苹果公司的生产团队在全世界各地购买产品所需要的零配件，然后将其运输至中国大陆进行组装，组装好的产品贴上苹果公司的标签，然后销往全世界。这是一整套的全球化生产链条，当然也是一整套的利益分配链条。

在这样的利益分配链条中，获利最多的无疑是苹果公司。对于这一点，美国知名杂志《福布斯》专栏作家蒂姆·沃斯托曾发表文章，在他的文章中沃斯托说：作为 iPad 和 iPhone 实际的“生产国”，中国并未从代工苹果的产品中获得太大好处，最大的受益者仍是美国。

知识链接

《福布斯》杂志是福布斯集团旗下一款著名财经杂志，在经济界有着很高的声望。该杂志一直以“关注实践和实践者”为口号，倡导企业家精神和创新意识。正是由于其明确的定位和独特的深度报道，使其成为今天美国主要商业杂志中唯一保持 10 年连续增长的刊物，其受众群在商业杂志中占据魁首。《福布斯》杂志的影响范围遍及全球，杂志内推送的排行榜更成为经济潮流指标，其中尤以福布斯富豪排行榜最受人关注。

为了证明自己的观点，沃斯托公布了一组数据，数据显示，在 iPad 的价值分配当中，原材料占 31%，苹果公司的利润占 30%，分销利润占去 15%，而作为生产者的中国工厂和劳动者，占有比率竟只有 5% 而已。

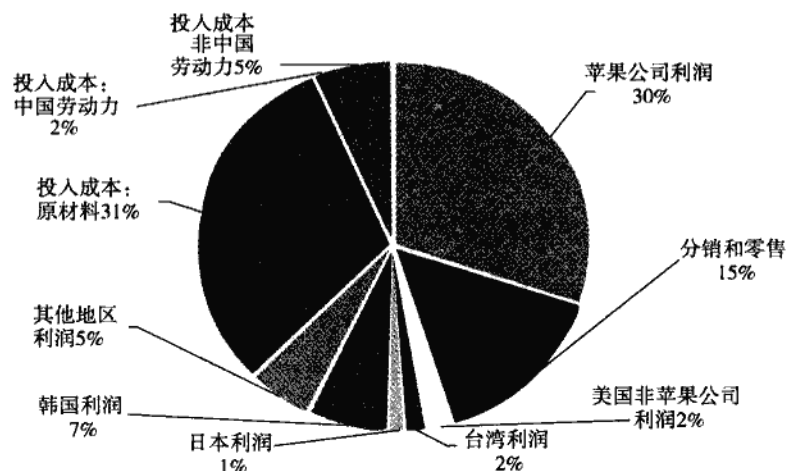
宋朝诗人张愈句诗叫“遍身罗绮者，不是养蚕人。”这句诗用在给苹果公司代工的中国劳动者身上恐怕是再恰当不过的了。2013 年，郑州富士康工厂的普通工人不过 3000 元左右，而市场上出售的 iPad4 售价则高达 4000 元，工人们辛辛苦苦工作一个月，最后得到的工资却不够支付一台自己生产的产品，这就是代工者之殇。

当然，如果仅从苹果公司的产品来看问题未免会没有说服力，因为苹果

公司的产品毕竟有着很高的科技含量，而我们中国工人所做的是最没有技术含量的组装。那么。我们再看一看另一个跨国公司——耐克。

耐克公司同样是一家美国企业，其总部设在美国俄勒冈州，产品则销往全世界。耐克公司的产品以体育运动设备为主，运动衣、运动用球是该公司的招牌产品。

耐克公司和苹果公司一样，美国总公司只负责管理、研发和全球推广，而生产的任务则交给代工工厂来做。一开始，耐克的工厂是设在日本的，但随着日本劳动力成本的提高和日元的升值，耐克便将生产基地移到了韩国和台湾。后来韩国和台湾的成本上来了，耐克开始把生产基地迁至菲律宾、泰国、马来西亚和中国香港，同时调研未来的长期的生产基地在哪里，在比较中国和印度之后，选择了中国。



苹果公司产品利润分成图

1981年，耐克开始在中国生产运动鞋。接下来的30年里，中国很快成为耐克运动鞋的最大生产国。不过，随着中国生产成本不断上升，耐克又开始了寻找更廉价生产者的脚步。渐渐地耐克看上了越南。2010年时，越南的耐克产品生产量已经超过中国，成了耐克的第一大生产国。

但无论耐克选择哪里，它看上的都是该地低廉的成本，曾有人做过这样的统计，一双售价100美元的耐克运动鞋，其材料费大概是15美元左右，在代工工厂出厂价则只有24美元左右，其中包括2.5美元的直接劳动力成本、

4.5 美元的管理费用和 2 美元左右的工厂利润。当这双出厂价 24 美元的耐克鞋运到美国时，耐克公司将这双鞋的批发价定为 50 美元左右，当这双鞋到达消费者手里的时候，其中大部分的利润都被耐克公司收入囊中了。

耐克公司对于运动产品的研发不可谓不尖端，其产品的科技含量也不可谓不高，然而对于普通人来讲，其产品有多少科技含量其实是不那么重要的，只要它结实耐用就可以了。然而，结实耐用的鞋越南人自己也可以产，我们中国人自己也可以产，为什么还要忍受耐克的剥削呢？这其实是全球产业格局的问题。

产业的全球化让跨国企业的业务就像链条一样在全世界铺开，又像链条一样将发达国家与发展中国家分隔开。在这个链条当中，发达国家处在最顶端，用最小的成本赚取最高的利润，而发展中国家则处在最低端，以牺牲人力和资源的代价换取微薄的利润。这样的利益链条虽然不公平，但却也是难以改变的，原因就在于发达国家掌握了控制这个链条的法宝——科技和国家话语权。

全球产业链现状的成因

一般而言，一种产品由一国生产完成是最传统的企业存在方式，然而经济全球化和其他一些客观原因却打破了这种传统模式，从而最终形成了现在发达国家掌握产业控制权和利润，发展中国家负担劳动和成本的现状。而这种现状的形成，从社会角度讲有三方面的原因。

首先，发达国家的社会发展。二战之后，欧美等各主要经济体社会发展迅速，社会各阶层差异越来越小，不停提高的社会福利和工人工资给一些传统制造业带来了危机，再加上人口的劣势，使得技术含量低的产业在这些国家难有立足之地。

于是，产业的调整就不得不出现了。在调整过程中，发达国家开始把低端产业向国外大量输出。从而形成低端产业由发达国家迅速向发展中国家加速膨胀和转移过程模式，而高端产业仍大量留在发达国家的畸形分配格局。

其次，发展中国家发展的需要。第二次世界大战使得大量殖民地、半殖

民地国家获得独立，独立后的这些国家缺乏自主发展的能力和市场，无法自我形成完整的产业结构与发达国家抗衡。再加上国内市场比较狭小，需要外来的资金和市场，因此只有先依托于发达国家已经成熟的企业和产业，借发达国家转移出来的低端产业来发展本国经济。

第三，发达国家知识技术的掌控和对市场的垄断。知识产权的垄断和控制，在许多方面都有利于发达国家的技术优势的保持，没有技术自然生产不出高附加值的产品，因此受人压榨就是在所难免的事情了。

而且，发达国家对于知识的垄断和高福利高收入又帮助他们吸引大量来自发展中国家的人才。人才在社会环境和自身利益的双重力量驱动下，大量向发达国家聚集，这更加削弱了发展中国家本就薄弱的知识技术基础，阻碍了发展中国家在这方面的前进道路。

在确立了知识和技术的优势之后，发达国家又打出了专利牌，用对科技知识的保护来打击发展中国家的高端行业上升局面，将科技含量高的产业牢牢的掌控在自己手中。

由此可见，就目前的国际产业链分布来看，西高东低的格局是大方向。发达国家掌握技术和资本优势占据市场的主导权，发展中国家提供低廉的原材料和劳动力来扮演配角，发达国家轻轻松松的赚取高额利润，发展中国家在低利润和环境污染等社会问题当中举步维艰，这种大趋势在目前看来还不容易改变。

世界工厂的“搬迁”历史

发达国家作为管理者和研发者，而发展中国家则肩负起生产的任务，这是目前的国际分工，虽然不公平，但也不能不面对。不过要知道，并不是在任何时候生产都是处于国际分工的最低端的，在历史上，就有过依靠工业生产占据世界经济霸权的先例，那便是英国的世界工厂时期。

说起世界工厂，大多数人首先想到的是我们中国。世界产品，中国制造，中国制造业如今已经让全世界都离不开我们了，因此我们中国确实当得起世界工厂这个名号。但说句实话，较之于当年的英国被称为世界工厂的年代，我们今天的世界工厂，无论在国际经济地位还是自身利益上面，都是无法同日而语的。

下面，就让我们回顾一下在过去的几百年里世界工厂的几度“搬迁”，并从世界工厂的“搬迁”中体会一下制造业在国际经济地位上的没落。

第一个世界工厂——英国

19 世纪中期，一场轰轰烈烈的工业革命在英国展开，瞬间改变了英国的国家面貌，使英国成为世界上第一个工业的国家。在当时，英国人口还不到世界人口的 5%，但它的工业产值却占据了世界工业总产量的一半还多。虽然此后欧洲大陆的工业化进程削减了英国的一些份额，但直到 1870 年，英国的工业产量仍占世界的 32%。

在当时，英国的工业主要以冶炼和纺织业为主，1870 年，英国的棉花消费量占世界的 49.2%，采煤量占 51.5%，生铁占 50%。大量的工业品产出，使得英国立即占领了国际市场，英国的出口贸易额从 1820 年的 3640 万英镑，

增加到1870年的19960万英镑，增加4倍以上。

1820年英国在世界贸易总额中所占的比重为18%，到1840年，这一数值上升为21%，到1870年则达到了22%。在大量生产并出口工业品的同时，英国也在大量消耗着原材料。棉花、羊毛、生丝、木材以及谷物，这些材料源源不断地从世界各地运到英国，经过加工之后再销往世界各地。

为了满足拓展海外市场的需求，英国在工业发展的基础上，又着力发展海运业。1840年时，英国的商船总吨数为276.8万吨，荷兰、法国等国家尚且可以与英国势均力敌。但到了1870年，这一数字便提高到了569.1万总吨，荷兰、法国、美国、德国和俄国的商船吨位加在一起也比不上英国了。

依靠强大的海运业，英国不仅满足了本国进出口贸易的运输需要，而且控制着其他国家的贸易往来。大量的运进原材料，大量的产出工业制成品，再依靠发达的海运远销世界各地，这使得英国有了世界工厂的美誉。而因为世界工厂的地位，英国可以轻而易举的控制世界经济，此后几十年里，英国一直作为世界经济第一强固屹立于国际之上。

知识链接

工业革命又称产业革命，指的是资本主义工业化早期历程，即资本主义生产完成了从工场手工业向机器大工业过渡的阶段。工业革命是以机器取代人力，大规模工厂化生产取代个体工场手工业的一场生产与科技革命。由于机器的发明及运用成为了这个时代的标志，因此历史学家称这个时代为“机器时代”。

历史学者一般将1769年瓦特改良蒸汽机视为工业革命的开端。在这之后，由一系列技术革命引起了从手工劳动向动力机器生产转变的重大飞跃。随后自英国开始影响到整个欧洲大陆，19世纪传播到北美地区。一般认为，蒸汽机、铁、铁和钢是使工业革命技术加速发展的四项主要因素。

第二次工业革命指1870年至1914年的工业革命，此次革命是伴随着19世纪末第一次工业革命的脚步展开的，以电力的大规模应用为代表，以电灯的发明为标志，从英国向西欧和北美乃至于全世界蔓延。



以创新赢得世界第一——美国

19 世纪末期，英国的世界工厂地位开始滑落，最重要的原因是英国经济自身的疲态和德、美等国的强力竞争。可以这样说，英国的世界工厂地位完全是因为占据了工业革命的先机，而当这种占先的优势开始慢慢减退时，英国的世界工厂地位也就丧失了。

本来，德国因为其国家对于工业的热情可以从英国手中夺取世界工厂的地位，但是 20 世纪初欧洲局势紧张和第一次世界大战剥夺了欧洲的机会，成为世界工厂的命运被美国所掌握了。

19 世纪中期，美国结束内战，工业化进程开始快速展开。在当时欧洲复杂的国际环境之下，美国成了欧洲人民难得的一块安家乐土，大批欧洲移民进入美国，带来了大量劳动力的同时也带来了先进的技术。

1870 年之后，以电力为主要导向的第二次工业革命在全世界展开，在这次工业革命中，创新成了抢占先机的法宝。美国安定自由的环境为创新提供了良好的氛围，在 19 世纪末的美国，电灯等一系列影响深远的科技产品被创造了出来，为美国经济注入了源源不断的活力。

据统计，自 1895 年到 1914 年这 20 年间，美国制造业的规模扩大了一倍，工业制成品出口则上升了 5 倍。而此时，欧洲正处在一片混乱之中，战争的列车很快驶来，萨拉热窝一声枪响，欧洲各大国同室操戈，整个欧洲立即陷入了经济停滞的状态。

趁着欧洲各国陷入战火的时机，美国在工业上奋起直追，很快就占据了世界经济的头把交易，其工业总产量甚至超过了欧陆各国的总和，产品远销

世界各地，尤其是战火当中的欧洲，更需要美国的产品来填充其产能的下降。就这样，美国成了第二个世界工厂。

美国的世界工厂地位是建立在本土安定的基础上的，自由安定的环境有利于工业的发展，创新为工业的前进提供动力，而欧洲的战乱则为美国占据世界第一提供了契机。可以说，美国工业快速发展的过程中，其民族运气是很重要的一环。

但无论怎样，美国用世界工厂的地位赚足了筹码，掌握了国际社会的话语权，并在此后的发展中成功完成产业升级，一跃成为超级大国。

抓住机遇迅速转型——日本

第二次世界大战结束以后，美国的工业开始渐显疲态，加上国内社会运动风起云涌，在战后的几十年里，美国的社会福利被大幅度提高，这直接导致的后果就是以制造业为主的工业面临高额的人工成本危机，不得不搬离美国。

而与此同时，欧洲在战后重建的时候也非常注意对社会福利的建设，这使得欧洲在不久之后面临了与美国同样的问题。此时，制造业开始向欧美以外的世界转移，在亚非拉几大洲里面首先完成工业化的日本就成了制造业下一个落脚的地方。

经历了第二次世界大战的全面摧毁，日本在战后可以说是一贫如洗，但其教育水平和国民素质仍在，这对于再次建设是非常有利的。再加上朝鲜战争的爆发，美国为牵制苏联而大力支持日本，日本制造业在很短的时间内迅速发展。20世纪50年代到70年代，日本的年经济增长率平均在7.5%以上，这期间，日本生产了世界50%的钢铁、40%的汽车、90%的民用电子器械和超过一半的船舶。日本成了继英国和美国之后的第三个世界工厂。

日本制造业的发展根源在英美发达国家转移工业类型，将劳动密集型产业向他国转移，而日本以其成本优势迅速抢占了机会。而在抢占机会之后，日本人凭借着举世无双的模仿能力和不断进步的科技水平，也完成了从密集型产业到技术产业的转型，借着日本制造风靡世界这一东风，成功地树立了

自己的品牌，为日本进入发达国家之林打下了基础。

在日本之后，中国成了历史上第四个被称为“世界工厂”的国家，和前三个相同的是，中国的制造业在世界所占的份额也非常大。但不同的是，我们的产品却不是以科技和创新来引领市场，而是靠成本优势在国际竞争中占据有利地位。

我国产品并非不可或缺，只是因为比别人便宜而已。在这样的情况下，利润被无限制剥削，资源都被大量地消耗。同时我们又没有日本当年那样完成转型的基础，因此作为第四个世界工厂，中国制造业的发达是福还是祸，我们还不能太早下结论。

世界工厂，做不做都难

北京三里屯的一家商店专营某品牌衣服，在这家专营店里存在这样一个细节：那就是以往标注有“made in China”（中国制造）的商品标识，现在大多数已经被“made in Bangladesh”（孟加拉制造）“made in Vietnam”（越南制造）所代替。

这个细节不难使人联想到最近两年新闻频频报道的东南沿海纺织企业倒闭潮，以往我们认为东南沿海的纺织企业之所以倒闭，是因为全球经济不景气，外国人买不起那么多衣服了，以外贸和代工为主的纺织企业的日子自然就不好过了。然而，现在我们却不得不面临这样一个现实，那就是即便国际经济形势好转了，东南沿海的纺织行业也不见得能恢复原来的红火，原因是这些行业都转移到其他国家去了。

中国的世界工厂地位正在丧失，这是我们必须要面对的事实，这一事实所带来的后果是中国失业率可能会大幅提高，中国的外贸总量可能会大幅减少，中国一贯的外向型经济不得不面对转型的难题，中国可能会需要经历一段很长时间的转型阵痛期。

由此看来，世界工厂地位的丧失，这对于中国经济的负面影响实在是很大的。然而，如果保持好世界工厂的地位，是否就意味着万事大吉了呢？答案是否定的。世界工厂，这其实是一个做不做都难的选择。

不做世界工厂可能造成的恶劣后果，我们已经知道，而做世界工厂需要承担的痛苦，我们当中却很少有人能够了解。

痛苦一：饱受发达国家经济敲诈。关注国际新闻的读者可能知道这样一件事，2009年前后几年，中国铁矿石用量增长速度惊人，在如此的背景下，国际几大铁矿石开采企业却联手提高铁矿石价格，其用意就是狠敲我们中国

的竹杠。

我们需要什么，什么的价格就上涨；我们向外卖什么，什么的价格就下降，这是中国外贸人经常遭遇的困境。产品一船一船的卖出去，却换不回来别人几样东西，这样的买卖做下去，实在是够窝囊的。

上个世纪邓小平曾说过“中东有石油，中国有稀土”，但是自上世纪 70 年代以来，中东石油价格从几美元飙升到上百美元，可中国的稀土价格却几乎一成不变。“把黄金当白菜卖”，这是国际上对于中国稀土出口的嘲讽，然而被嘲讽了这么多年，这种状况却一点也没有改变过。

中国产品卖不出价钱，但中国需要的外国产品价格却苦受国际的操纵。我们中国是铁矿石最大的进口国，有数据统计，2012 年中国进口铁矿石数量为 7.44 亿吨，进口贸易量约占全球铁矿石贸易量的 70% 以上。

依照一般经济理论与惯例，中国有如此大的购入份额，理应拥有铁矿石的定价权。然而，作为“世界工厂”的中国，不仅没有掌握国际分工的主动权，而且就连国内市场也失去了主导权。国际资本意识到中国对于铁矿石的大量需求，利用各种手段操纵铁矿石价格，不断抬高中国钢铁产业的成本，使得中国钢铁产业压力越来越大，很多企业都在亏损的边缘。

痛苦二：饱受国际指责。我们中国虽然被称为“世界工厂”，但说到底我们中国的制造业多是以代工为主，技术含量低、缺乏创新与自主创造，这是中国制造业长期以来的问题，而这样就导致了中国制造业利润低并受国外非议的现状。

中国的“世界工厂”绝大多数只是代工厂，就是依照西方的标准进行加工制造。2008 年北京奥运会前夕，西方媒体连番炒作中国毒玩具、毒牙膏事件，一些别拥用心的媒体宣称“中国制造”威胁了世界消费者的健康。

中国产品出现质量问题，这当中自然有中国在生产 and 质检环节做得不够好的原因。但问题的本质却是西方国家的自身标准，因为中国的厂家都是依照客户订单与标准进行生产，但是世界舆论却一边倒，只说中国的不是。

进入 21 世纪，看到中国外贸额与日俱增，一些发达国家想出了一个“损招”，那就是逼中国自己减弱成本优势。2002 年以后，以美国为首的发达国家总是以“人民币汇率低”为借口指责中国操纵人民币汇率，并周期性地强迫

人民币升值。

人民币的升值将给中国带来有限的经济实惠，但却会给中国的制造业带来沉重打击。因为中国的制造产品多处于市场低端，有极大的国际替代性，人民币的升值会给出口带来极大困难，进而使中国制造业丧失国际份额。2005 年汇改以来，人民币几次对美元升值，而据官方测算，人民币每升值 1%，中国服装行业的利润率将下降 6%，要知道，整个中国服装业的平均利润还不到 15%。

痛苦三：遭受利润盘剥。中国制造业属于劳动密集型产业，创造能力差、科技含量低、没有自主知识产权，而这样就决定了中国制造业在国际生产链条中处在最底层的角色，既出力最多，赚钱最少。不仅如此，中国还是国际贸易当中重要的原材料产地，以低廉的产品和原材料来换取高价科技产品，使我们备受国际“剪刀差”的困扰。

在国际上，一般原始设计制造商的利润率可以达到 30% 左右，而主要负责生产的中国企业利润率一般不超过 10%。以著名的芭比娃娃为例，全世界 50% 以上的芭比娃娃由中国制造。在美国市场销售的芭比娃娃以 10 美元计，则其中超过 8 美元是美国境内的运输销售成本和利润，1 美元为管理运输费用，65 美分为日本等国的原材料成本，而作为生产芭比娃娃的中国最多只能拿到 35 美分的加工费。

芭比娃娃的中国制造基本上代表了中国代工工业的最高技术水平，但即便是如此，中国制造业能拿到的利润也微乎其微，由此可见中国制造业利润被盘剥得有多么严重了。

不做世界工厂，我们丧失的是外贸额和就业率，做世界工厂，我们丢掉的却是资源和机会，现如今的世界工厂，真是一个做也难不做也难的选择。

但同时，我们也需要看到，在这个两难的选择上面，也是有着机会存在的。我们的难题在于自身的产业结构不合理，我们的制造业往往停留在低附加值而高消耗的领域当中，这无疑是不适应国际竞争的。那么，接着这个当口，我们改变自己的产业结构，学习当年日本那样，发展一批有自主知识产权、高附加价值的产业，这不就能把坏事变成好事了吗？

知识链接

附加值指的是附加在产品原有价值的基础上，通过生产过程中所消耗的劳动新创造的价值。即附设在产品原有价值上的新价值，附加值的实现在于通过有效的营销手段进行链接。

产品附加值可以有两个方面的内容：即通过企业的内部生产活动等创造的产品附加值和通过市场策略在流通过程创造的商品附加值。高附加值产品，是指“投入产出比”较低的产品。其技术含量、文化价值等，比一般产品要高出很多，因而市场升值幅度大，获利高。

譬如名牌T恤和普通T恤在价值上可能差别不到，但在价格上却可能相差几十倍，这差距便是商品品牌的附加价值。

新兴市场经济体的产业结构转型

产业结构转型，这是目前很多新兴经济体所不得不面对的问题，而在这些国家当中，中国是最具代表性的。因而，研究中国产业结构转型问题，对于我们把握全局是非常有帮助的。

目前中国的世界工厂地位正在丧失，以往的成本优势因人民币升值和国内劳动力成本增高而荡然无存，近些年外贸增长不断萎缩甚至出现负增长的现实就像一盏红灯，时刻提醒中国需要改变产业结构。

为什么要转型？因为目前的产业结构已经过时了。在一种产业结构已经明显不再适应这个经济体发展的时候，如果不转型，那么等待这个经济体的结果就是崩溃。在这一点上笔者可以轻松举出很多的例子，比如显赫一时的底特律。

知识链接

产业结构指的是国民经济的部门结构，具体指国民经济各产业部门之间以及各产业部门内部的构成。社会生产的产业结构或部门结构是在一般分工和特殊分工的基础上产生和发展起来的。研究产业结构，主要是研究生产资料和生活资料两大部类之间的关系，从部门来看则是研究农业、轻工业、重工业、建筑业、商业服务业等部门之间的关系，以及各产业部门的内部关系。

产业结构高级化指的是一个经济体内重点或产业结构重心由第一产业向第二产业和第三产业逐次转移的过程，标志着一国经济发展水平的高低和发展阶段、方向。产业结构高级化往往具体反映在各产业部门之间产值、就业人员、国民收入比例变动的过程上。

产业结构高级化表现为一国经济发展不同时期最适当的产业结构，

其主要衡量标准是:

1. 收入弹性原则, 即每增加一个单位收入与增加对某商品需求量之比。如果由于收入扩大而增加的需求能转化为收入弹性高的商品, 出口增长率则可随之提高, 对整体经济增长则较为理想;

2. 生产率上升率原则, 即为了使收入弹性高的商品能够出口, 必须具备充分的国际竞争能力, 因而最佳选择是把生产率高的产业或技术发展可能性大的产业作为重点;

3. 技术、安全、群体原则, 即从长远观点看, 经济发展的动力是技术革新, 从而对于能成为将来技术革新核心部门的产业, 目前虽然处于比较劣势地位, 也不能轻易放弃;

为了一个经济体的经济稳定和长远发展, 各产业部门之间应该平衡发展, 因此必须形成范围较广的产业群体。

底特律的悲剧

2013年7月18日, 世界著名的“汽车城”底特律宣布申请破产, 这个曾经显赫全美的著名城市一夕之间崩塌。一个有着几十年辉煌发展史的大都市, 一个拥有着100万人口的汽车城, 为什么会走到如此地步呢? 答案就是产业结构不合理。

1899年, 底特律市迎来了第一座汽车制造厂, 从那是开始, 这座城市的命运就与美国汽车工业的发展紧密地连接了起来。在20世纪的大部分时间里, 美国的汽车产业在全球一直处于领先地位, 而在美国汽车产业独占鳌头的便是底特律。在最高峰时, 整个底特律有90%的人以汽车工业为生, 全美有超过一半的汽车由这里制造, 底特律也因此被称为“给世界装上汽车轮子的城市”。

随着汽车工业的发展与壮大, 与汽车工业相配套的产业也相应地发展了起来, 底特律逐渐形成了以汽车为支柱的单一产业结构。底特律的兴盛吸引了来自美国南部的大量居民, 这其中尤以黑人为最多, 20世纪上半叶, 底特

律人口急剧增长，到 1950 年底特律人口达到峰值的 185 万人，一度成为美国第四大城市。

汽车工业满足了底特律庞大的就业，并为其提供了充足的财政，但同时也为底特律埋下了深深的隐患。

20 世纪中期以后，日本作为新兴制造业国家，其汽车工业的发展令世人叹为观止。丰田、本田、马自达……日本利用自身的成本优势迅速占领了国际汽车市场，底特律的威胁来了。

此时，相对于日本已经毫无优势的底特律，其唯一的出路是改变产业结构，可惜的是，他们并没有那么去做。

哈佛大学经济学家格拉泽在讨论底特律破产问题时曾经这样说道：底特律是“大厦集群”的受害者。格拉泽认为，底特律采用了以大企业为龙头，通过大规模地修建办公楼、体育场馆、交通设施等刺激经济增长的战略，这种大工业和基础设施先行的模式，违反了城市多元化的本性，使底特律依赖单一的汽车业，最终也成为美国汽车业衰落的直接受害者。

随着油价不断高涨，以大排量、高油耗见长的美国车遭遇了节油性能较好的日系车的挑战，除此之外，美国南部的几大州也开始通过各种优惠政策与底特律争夺汽车工厂选址。2008 年爆发的金融危机更是给了本就岌岌可危的底特律致命一击，作为核心制造业的三大汽车公司裁员高达 14 万人，底特律的末日终于来临了。

产业结构单一，未对城市经济发展方向做出长远的规划，这就是底特律悲剧的根源。而如果我们不能够吸取底特律的教训，那么他们的今天，很可能就是我们的明天。

转型，转向何方？

目前，中国经济的两大重要支柱，一是外向型出口产业，一是房地产业。房地产很难参与到国际竞争中去，因此不在我们面对国际调整产业布局的考虑范围之内，那么我们转型产业结构，最突出的问题便是对外向型出口产业的转型。

产业结构转型可以有两种方式，一种是调整，一种是提升。在这里，我们先讲提升。

中国外向型出口产业最严重的一个问题就是附加值低，因而提升附加值，这是我们进行转型的首要任务。

前面章节举过芭比娃娃的例子，芭比娃娃从材料到生产，基本上都是中国提供的，但到了国际市场上，我们能分得的利润却少得可怜，为什么呢？原因就是作为附加值的品牌是人家美国的。品牌是如此，科技更是如此。因此，想要改变中国外向型出口产业“出力多、赚钱少”的现状，我们首先就要提高中国制造的附加值含量。

据国际研究机构测算，世界平均出口价值的国内附加值比率是75%，也就是说一个国家出口价值100美元的货物中，75美元是国内创造的价值。这表明全世界都是在某种程度上参与了某种形式上的“加工”贸易。中国出口价值中的国内创造部分约在50%左右。对于中国的加工贸易来说，国内附加值比率要低得多，大约在20%左右；一般贸易国内附加值比率接近90%；这两类贸易总合，得出总出口的附加值中有50%是在中国国内创造的，这一比率要显著低于世界75%的平均水平。未来高端制造业仍有巨大潜力，并有望在出口总量下滑的情况下，使出口的国内增加值提升，而且这一部分的提升将加大对国内相关制造业产能的消化力度，从而弥补外需中长期疲弱对中国经济的影响。

中国外向型出口产业还有一个重要的问题，那就是各自为战。各自为战的结果便是大打价格战，为了抢订单而挖同行的墙脚，最终吃亏的都是我们中国的企业，反倒便宜了外国人。为了解决这一问题，我们应该重视产业联盟的重要意义。

发展中国家虽然在高端领域难以得到优势，但是在低端领域中同样存在着“高端技术储备”，那就是挖掘这些领域的潜力，提升其产品价值。作为技术储备的第一步，也是选取发达国家不愿涉足的领域来扩展自己的技术实力。

在这个过程中，我们可以形成产业联盟加以技术储备，例如纺织业，服装，玩具等劳动密集型产业。我们可以形成各种产业联盟，共同出资建立研究基地，共同享受其资源储备对这些行业的技术提升。

这种联盟可以使整个行业的优势得到细化和系统分工与协调。并采取与研究机构的合作模式，充分利用整体优势和资金聚集效应，扩大技术研发的升级换代工作。有了资金和技术储备，就可以保持行业的竞争优势，同时，由于研究经费是多家相关行业进行分摊的，这也缓解了行业的经费压力和彼此的收益最大化矛盾局面。

除了以上两点，我们在转型外向型出口产业的时候还需要着力于树立自己的民族品牌。不注重品牌意识，这是我们中国企业长久以来的一个通病，在很多产业当中，我们的货不比别人差，价格还比别人更低，但在国际市场上却不如别人受欢迎，究其原因就是因为别人的牌子响亮。

在树立品牌上面，我们可以学习邻国日本。日本早期发展制造业的时候，也有过一段代工的历史，但在代工的同时，日本却也非常注意对自己品牌的推广，而实际上，日本有很多名牌就是靠代工代出来的。

在提高科技含量的基础上树立自己的民族品牌，这是对产品附加价值的双倍提高，而民族品牌一旦在国际上叫响，那么至少在那一个领域，我们便可以说是步入到产业链的高层了。

产业结构调整中的比较优势

在上一个章节中，笔者着重的讲了中国外向型出口产业的提升，而在这一节中，我们需要了解的则是中国产业结构的调整。在讲产业结构调整的时候，笔者首先要介绍一个名词，那就是“比较优势”。

比较优势是一个经济学名词，源自著名经济学家亚当·斯密的绝对优势理论，其具体含义是同一种产品在不同的环境下所花费的生产成本可能是不同的，如果甲方的成本绝对低于乙方，那么就说甲对于乙在该产品上具有比较优势。

知识链接

亚当·斯密，1723年出生于苏格兰格拉斯哥，英国经济学家，古典政治经济学的主要代表人物之一。亚当·斯密曾在爱丁堡大学格拉斯哥大学等大学就读并于1746年，出版《道德情操论》著作版《国富论》，立即引来社会大众广泛的讨论，影响所及除了英国本地，连欧洲大陆和美洲也均为之瞩目。因此世人尊称亚当·斯密为“现代经济学之父”和“自由经济学的开创者”。

亚当·斯密在经济学上的主要贡献是，创建了政治经济学的科学体系。在价值理论上，不仅彻底否定了传统的“价值由劳动决定”这一陈腐的经济学理论，而且他首次提出商品价值由生产商品的劳动所决定的基础。他针对资本主义经济的内在发展规律，提出了自由主义经济理论，反对国家干预经济，促进了资本主义经济的发展。

比较优势在中国最明显的应用是农业。中国东北平原尤其是黑龙江地区是著名的粮食产区，那里土地肥沃，人口也不算太稠密，适宜农作物生长且

有利于机械作业，因此可以尽量压缩生产成本，用最小的投入产出最多的粮食，因此中国将东北平原作为粮食主产区，因为其生产粮食的比较优势非常明显。

回头再来说产业结构，相对于全世界来说，某国在某种商品的生产成本上面，偶尔是会具有比较优势的。因此，该国就应该大力发展该产业，极大地利用比较优势，进而获得在该产业的话语权。

但需要指出的是，相对于整个世界的而言，某国的比较优势总是不断变化的，这就形成了动态比较优势。而要想实现产业结构的合理调整，最简单也是最见效的方法便是追寻动态比较优势变化的脚步，而在这一点上，我们的邻国日本做得是最好的。

第二次世界大战之后，作为世界工厂的日本，其产业结构同目前的中国一样，也是以制造业为主的。不过，在战后的几十年里，日本的制造业整体结构进行了好几次全面调整，先是从纺织业调整至以钢铁为主的重工业，然后再从钢铁转移到机械及运输设备上面，最后再从机械转移到电子设备和家用电器。

日本进行多次转变的根据在哪儿呢？就在于他们对于本国比较优势的分析。二战刚刚结束的那段时间里，日本的劳动力成本低廉，加上日本人吃苦耐劳的作风，其比较优势在劳动密集型产业上面，因此纺织业便成了该国制造业的发展方向。

到了20世纪60年代，日本经历了十几年的发展，国力已渐强大，此时该国的比较优势便转移到了资本上面，于是钢铁冶炼这样的资源密集型产业便代替了纺织业，成了日本制造业的发展新方向。

到了70年代，日本的技术水平可以说已经领先于世界，于是冶炼工业便向机械制造业转移，此一时期，汽车产业是日本发展最为迅猛的产业。而十年之后，随着科学的发展，日本的办公电子设备和家用电器成为世界上最具竞争力和比较优势的产品。而此时，纺织业已经成了日本比较劣势的产业，已经逐渐为日本所放弃。

综上所述，我们可以看到，日本产业结构的调整基本上是没有走过弯路的，每一步都迈得奇准无比。这使得日本在国际分工中的地位步步抬升，最

终让日本成了战后的经济强国。那么这对于我们目前来说，有什么启发呢？
对于此，笔者总结有三点：

1. 比较优势的实质是生产要素的竞争优势。

什么是生产要素？是资金、原材料、生产设备和劳动力，在这些方面有优势，那便能够节省掉一大笔成本。在相当漫长的一段时期内，我们中国都在生产要素上面具有比较优势，中国有大量廉价的劳动力，有大量的天然资源作为原材料等，而这也就是中国为什么能够靠发展劳动密集产业成为世界工厂的原因。但依靠这些作为比较优势，也说明中国的产业还处在于生产要素导向阶段。但从竞争优势的角度看，这样的比较优势却不够优质。

首先，劳动不是均质的。具有较高人力资本素质的劳动密集型产品具有更强的竞争力。其次，具有竞争优势的劳动密集型产业不仅是因为其劳动力成本低，还在于其对劳动过程具有较高的管理和组织水平，由此决定了更高的劳动生产率和更优质的产品质量。这种状况说明由比较优势转向竞争优势发展的重要途径，就是对劳动密集型产业进行人力资本和技术投入，提高其技术密集度，使其由简单劳动密集型转变为智力劳动密集型。

因此，中国要创造竞争优势，必须培育更高级和专业性的生产要素，如高素质的劳动力、技术开发能力、信息化环境、现代化的基础设施等，改变过去主要以要素禀赋为导向的模式，进行由比较优势到竞争优势的转化。

2. 比较优势的关键是科技水平。

矢志不渝地重视科技，这是日本今天之所以发达的重要原因之一，研究出一件别人没有的东西，这要比劳动力成本的低廉更有优势。

纵观日本产业结构调整的历史，其比较优势部门的发展得益于重视技术引进和对引进技术的消化、吸收。根据日本有关机构的调查，在战后的30年时间里，日本差不多吸收了当时世界开发的全部先进技术，这为日本省去了大量的精力。

通过不遗余力的引进技术，日本的制造业迅速拉近了与欧美等发达国家的技术差距。在日本经济发展最快的那段时间里，日本着重引进了钢铁、化工、电机等方面的技术，这些都是当时日本制造业的主导产业。投入举国之力促进技术进步，这基本上已经成了日本政府的长久政策，而在政府的感召

下，日本企业在民间也不遗余力的投入巨资开发新技术。我们可以这样说，日本能以弹丸之地在经济上傲视西欧比肩美国，靠的就是不断的科技创新。

3. 比较优势要重点发展潜在优势部门和产业群。

产业结构的提升，这是一国的经济发展的重要表现，而产业结构的升级又源自于生产要素结构的提升。那么反过来，比较优势理论包含培育产业的竞争优势，而一旦某产业和产业群具有了竞争优势，那么它们的发展同时又会促进生产要素结构的提升。

从日本的发展经验看，政府制定产业政策是以帮助潜在优势产业的发展创造良好环境为目标，帮助企业选好潜在优势的方向，进而放弃缺乏竞争优势的产业布局。根据日本的思路，中国政府在帮助企业的时候，也应该影响企业放弃缺乏生产力的产业或产业环节，转向更高生产力的产业或产业环节。

与此同时，日本人格外重视产业群的发展。在日本，产业链条化十分突出，某一产业存在上下游企业结合的情形很常见。譬如，日本的大企业通常与多家中小型承包商与供应商形成关系网，产业集群化发展趋势明显。

一旦产业群形成，产业群内部的产业之间会形成互助关系，完整的产业群也会放大和加速市场竞争时生产要素的创造力。因此，要促进竞争优势，政府最好在促进潜在优势产业、产业群、市场和发展相关产业等政策上齐头并进。

作为邻邦和榜样，日本产业结构调整的道路已逐步完成，现在的日本，基本上已经位于国际产业链的最顶层了。而就目前来看，我们还处于国际分工的中下层，产业结构调整还有很长的路要走，在这个过程中，学习邻国的成功经验，在他们踩过脚印的道路上前进，会为我们省去很多麻烦，帮我们少走很多弯路。

世界各国的产业结构

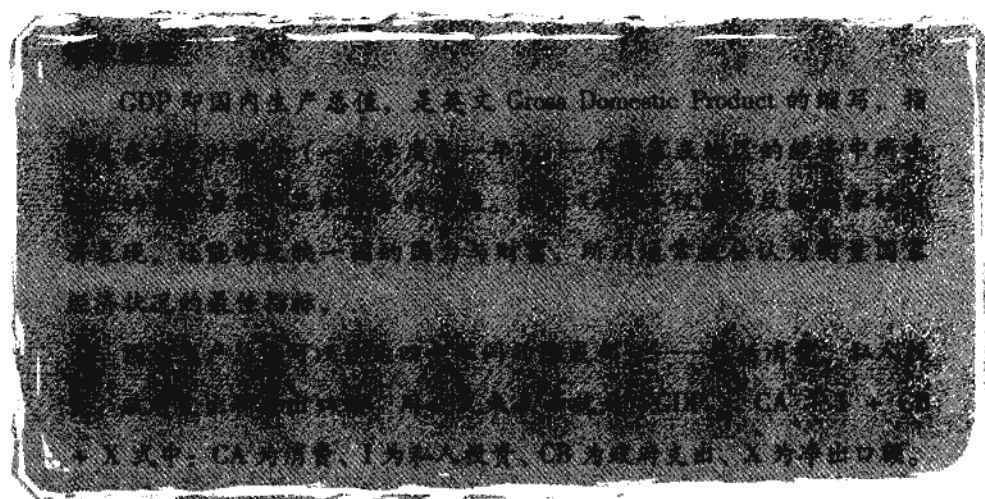
如今，中国正面临着产业结构转型的大问题，产业结构到底该向何方调整？这是整个社会都要思考的问题。想要解答这一问题，只靠凭空想象当然是办不到的，那么我们就不如借助一些现成的案例，利用西方发达国家的经验来指导自己。

不过，不同国家有不同的历史和现状，其产业结构的确定也是很多因素互相作用的结果，因此外国的经验不一定就会对我们有效。但他山之石，可以攻玉，即便我们现在面对的环境与其他国家有千般不同，分析一下别人的产业结构，看看别人是如何进行转型的，这对于我们自己来说总是不无裨益的。

以科技为导向——美国产业结构

从大方面来讲，产业结构可以分为三个板块，农业、工业和第三产业。在这三个产业的划分上面，美国是以工业为立国之本，而以第三产业为财富之源。有数据统计，在 GDP 分配上面，美国农业所占的比重仅为 1%，工业则超过 20%，其余将近 80% 的份额则为第三产业占据。

在第二次世界大战结束后，随着本国第二、第三产业的发展和国际环境的稳定，美国农业在 GDP 中所占的份额越来越小，从一开始能占 GDP 的 10% 左右一路下滑到今天的 1%。不过值得一提的是，农业占 GDP 的份额虽然在减少，但农业的产值却与日俱增，50 年内差不多增加了 5 倍，从原来的不到 200 亿美元增长到目前的超过 1000 亿美元。



美国农业的发展主要依赖于科技的投入，这使得他们可以用较少的投入得到较多的回报。如今美国农业门类中玉米、大豆和棉花产量皆在世界前列，美国已经成了世界最大的粮食出口国。

在立国的基础工业上面，制造业、采矿业和公共事业所占份额最大。而在制造业当中，尤以汽车行业、建筑业、计算机及电子制造业的影响最大。

近些年，随着美国社会的发展和国际分工的变革，美国制造业大有全面萎缩之态，汽车制造业表现尤为明显，底特律这样的汽车城已经逐渐退出了历史舞台，转而为亚洲国家的汽车产业所替代。

在进入 70 年代之后，美国工业门类除了航天工业等少数有上升的态势之外，其他行业多在稳定中有下滑的趋势。不过随着 20 世纪末信息化改革的到来，美国工业借助信息化的东风再攀高峰，以高科技为导向的信息产业得到了迅猛的发展，进而带动了美国工业的复苏，进一步捍卫了美国工业在世界上的影响力。

第三产业在美国 GDP 中占比最大，其原因是产业门类多，服务面积广，就业人口多。除了农业和工业，金融、教育、零售、医疗卫生、娱乐等等，这些门类都属于第三产业。这些产业在为美国带来大量就业的同时，也给美国经济注入了多重的活力，使得美国除了可以在经济上睥睨世界外，还可以将本国的文化、思想等软实力传播到世界各地。

而随着信息化革命的到来，第三产业更是得到了长足的进步，后续发展

动力源源不断地被发现出来，稳固了美国第三产业结构的多样化。

总的来说，美国的产业结构是以第二产业打基础而用第三产业提高高度的模式，其产业门类非常复杂，优势产业非常多。随着信息化革命的到来，这些优势又得到了进一步的体现，确保了各产业之间的均衡发展。

以金融做基础——英国产业结构

和美国一样，英国产业格局目前也是农业占 GDP 比重小，第三产业占 GDP 比重大，工业在稳定发展中略见衰退。

然而英国和美国在很多方面又有着很大的差别，其国土面积、人口数量、经济实力、工业基础都是无法与美国相比的，这就决定了英国不可能同时发展美国那么多的经济门类，因而即便是在占比最大的第三产业当中，英国的产业门类也是比较单一的。

英国农业占 GDP 比重不到 1%，从事农业的人口占经济人口比重则在 2% 以下。英国农业主要以畜牧业和渔业为主，畜牧业大概占全国农业总产值的一半。

英国的工业基础较好，但由于战后社会福利的发展导致工业生产成本不断加大，就目前来看，化学工业、宇航和防务工业是占比最大的门类，其中的化学工业位居世界第五位，使英国成为世界第二大药品出口国。

第三产业是英国的支柱产业，在 GDP 中大概占比 80%，其中尤以金融保险业最为发达。从诞生到现在，英国的金融保险业已经走过了 300 多年的历史，现在全国除了在爱丁堡、曼彻斯特、卡迪夫、利物浦、利兹和格拉斯哥有 6 个金融交易中心外，还在伦敦形成了欧洲最大的金融中心，金融保险业跨越国际银行借贷、外汇交易、国际债券发行、基金投资等多个业务领域。同时伦敦还是世界最大保险市场，最大黄金现货交易市场，船贷市场和重要非贵重金属交易中心，并拥有数量最多的外国银行分支机构和办事处。

近些年，金融业对英国国民经济的贡献始终处在 10% 上下，是单一行业中贡献最大的，因此说英国的产业结构是以金融为基础的，一点也不为过。

不过，随着 2008 年金融危机的爆发，英国的金融业也受到了极大的冲

击，进而影响到了整个国家的经济稳定，这让英国人看到单一发展金融业的弊端。因此在近些年，英国上下热议的一个话题就是产业结构转型，具体如何完成转型，就目前来看还尚未有定论。

以社会发展为基础——德国产业结构

现在我们都习惯将欧盟看作是同一的经济体，但如果把欧盟分割开来，那么德国无疑是其中的佼佼者。德国是仅次于美国、中国 and 日本的第四大经济体，其经济发展状况也是最稳健良好的，在国际经济动荡的大背景下，德国有如此的成就，原因就在于德国的产业结构十分合理。

可能有点令人难以置信，德国的产业结构不仅仅是以发展经济为目标，而是以整个社会的利益为出发点的，比如很多国家都异常重视的房地产业，在德国却被当作福利事业来发展。

与美英一样，德国的农业在 GDP 中的比重也是最小的。但与英美不同的是，德国对于工业尤其是制造业的发展则一直十分重视。

有经济学者指出，德国在构建产业结构时，着重做好了这样几方面：重视制造业，向全球提供有高附加值、高技术含量的产品；重视出口；追求共识的企业治理模式；建设良好的基础设施和教育。

以制造业为基础，这是德国不同于其他发达国家的根本之处。在全世界都在强力发展第三产业的时代，德国却不断提升制造业的发展空间，抢占别人扔下的制造业份额，因为德国人明白，只有制造才是一切的根本。

而且不同于其他国家的制造业以追求利润为单一目标，德国的制造业更多体现的是一种社会价值的实现。德国的《公司法》要求企业的管理层必须照顾好社会的利益、社会的未来和企业的未来，这无疑是很多国家都无法做到的。

重视制造业的发展，这为德国经济打下了坚实的基础，而今，无论是冶金、船舶还是汽车、机械，德国制造都可以说是世界的佼佼者。目前，几乎世界各国都有从德国这里引进社会和技术的经历，德国站在了制造的世界顶端，这无疑是给了德国经济一把保护伞，帮助它即便是在大风大浪中依然能够保持稳定。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进：<http://www.7help.net>

SANTIAN DUDONG SHIJIE JINGJI

第六章

读懂全球能源经济 ——能源就是主动权

能源是经济的血液

危机过后的国际能源现状

新形势下的世界能源格局调整

能源的安全就是国家的安全

新能源是决定未来的关键

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进：<http://www.7help.net>

能源是经济的血液

一场持续多年的经济危机，让全世界都陷入到了财政的困难中，世界各地富豪们的财富纷纷缩水，以往钟鸣鼎食之家现在也不得不学会精打细算过日子了。

富豪们不能向往昔一样一掷千金，这在很多方面都有表现，比如足球。长期关注欧洲各大联赛的球迷可能都注意到，2007 年经济危机来临之后，欧洲联赛一个明显的趋势就是大家花钱越来越谨慎了，因为玩足球的老板都没钱了！

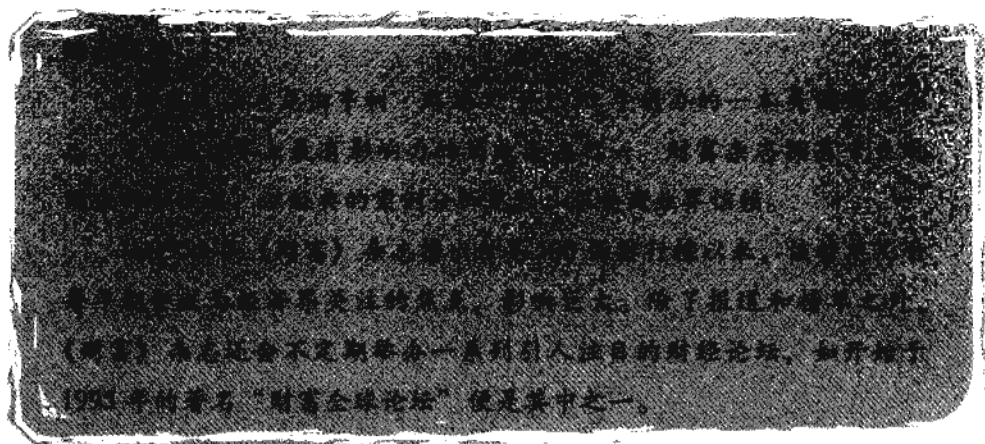
就是在这样的背景下，一群怀揣着钞票的中东老板纷纷赶往欧洲，用大笔金钱购买老牌俱乐部，譬如法国的巴黎圣日耳曼、英格兰的曼彻斯特城，都是靠这些中东老板的钱在各自联赛扬眉吐气的。为什么在全球都缺钱的时候，中东人却依然能够大把大把地向外扔钞票呢？原因就是他们手里有石油。

石油，这种在两百年前还用途寥寥的黑色液体，通过内燃机的发明而一跃成为人类社会最重要的能源。在现在的世界上，无论是哪个国家，无一不是对石油有着绝对的依赖的。没有石油，飞机飞不上天、汽车跑不了路，石油作为能源为机器提供动力的同时，也为经济提供着动力。可以这样说，能源就是经济的血液，没有能源做保证，哪一国的经济都要面临崩溃的危险。正是因为如此，为了保证自己的能源安全，世界各国才会不间断地把钱送去中东换取石油，而这也是中东的富豪们能够挥金似土的原因。

能源企业独撑发展大旗

2012 年 7 月，美国《财富》杂志 2012 年世界 500 强出炉，不出世人所料，荷兰皇家壳牌石油公司在连续两年屈居第二之后终于问鼎，长久占据世

界第一宝座的零售巨头沃尔玛集团被甩到了第三位，而第二位则是同处能源领域的埃克森美孚石油公司。



其实不仅仅是壳牌公司和埃克森美孚公司，在世界 500 强的榜单里，英国石油公司、中国石油天然气集团、中国石油化工集团等一大批能源企业的排名都有不同程度的攀升。在世界 500 强榜单里，能源企业占据了其中 5 个席位，在全球经济普遍不景气的大背景下，以石油为主的能源企业独立撑起了发展的大旗。

为什么能源企业能够有如此“高人一等”的业绩，原因是在其他行业普遍遭遇下行压力的同时，能源行业依然为各国所重视，依然能够吸引到大量资本的进入。

各国政府也好，商界人士也好，国际资本也好，对于能源的热情始终是有增无减的。2011 年时，世界首富比尔·盖茨就曾经和中国核电领域有过多次接触；股神巴菲特也曾经表示，在经济大环境普遍不好的情况下，投资新能源类企业反而有助于维持盈利能力的稳定，而他也用投资比亚迪的实际行动为我们证明了这一点。

在中国，政府对于能源产业的支持也从来都是有增无减的，就以 2012 年首次入选世界 500 强榜单的开滦集团而言。开滦集团始建于 1878 年，是一家以煤炭能源为主的企业，在国家的关怀下，开滦企业于 2002 年开始谋划转型，并在 2008 年对企业战略作出重大调整，经过几年发展，开滦集团的可控煤炭煤资源已经由十几亿吨增加到二百多亿吨。

尽管人们都认为，经济的不景气可能势必会对能源产业造成一定的冲击，但是从目前来看，能源产业确实受经济不景气影响最小的行业。原因就是能源行业关系着国民经济的命脉，无论哪个行业倒塌了，能源行业是一定不能够倒塌的，因为一旦经济开始进入上行渠道，政府还要能源来为经济提供动力，如果在经济形势不好时能源产业也萎靡下去，那么以后谁来给经济的复兴提供动力呢？这也就是在全球经济不景气的大背景下，能源产业依然能够独撑发展大旗的原因。

事关重大的能源

各国如此的重视能源，以至于我们甚至可以堂而皇之地称能源为“经济的血液”，究其原因就是能源对于经济发展实在太重要了。

首先，能源是动力的来源。无论是煤也好，是石油也好，抑或是天然气和新能源，它们一个最广泛的用途便是提供动力。在蒸汽机时代，煤炭作为主要的能源，为火车提供动力，为城市提供热量，给工厂送去代替人力的蒸汽动力。进入内燃机时代，石油在很多领域都替代了煤炭，成为目前最重要的能源。

试想一下，如果我们生活在一个没有电的世界中，如果我们的身边不再有飞机、汽车这样的代步工具，那么我们的生活将会瞬间陷入到紊乱当中，就更不用说发展经济了。我们之所以告别人力和畜力为主的时代，原因就是机器的动力代替了他们，而给机器带来动力的，就是煤、石油这些能源。

其次，能源发展关系着技术的革新。如果太阳能技术能够得到长足的进步，那么我们对宇宙的探索完全可以进入一个全新的时代。在人类的历史上，几乎每一次的能源革命都伴随着技术革新的脚步，而技术的革新又为经济的发展拓宽了一个新的领域，能为经济的发展提供源源不断的动力。

煤炭地位的提升是与蒸汽机的改良同步的，与此而来的是机器设备代替人力，蒸汽动力完善了交通，每天在提高了工作效率的同时，也使得世界迅速融为了一体，国际贸易得到了前所未有的发展。

石油地位的提升是与内燃机的发明同步的，与之俱来的是多个从未出现

的产业被拓展出来，人类在利用石油的基础上完成了多项科学技术的革新，人类社会在这一百年里的发展速度甚至已经超过了过去的数千年。

今天，我们正面临着新能源的开发和利用，我们有理由相信，在新能源的带领下，人类社会将走入到一块更广阔的天地中。因此谁抢占了新能源的高地，谁就等于是抢占了进入新天地的大门钥匙，这不仅仅能够为经济带来新的活力，对于国家和民族而言，也是具有深远影响的。

能源是小，但关系却非常重大，能源关系着一个国家的命运，关系着一个经济体的兴亡，没有能源的国家是无法屹立于民族之林的，没有能源做保障的经济，也是不配进入到国际市场上与他国竞争的。

危机过后的国际能源现状

一场波及全球的金融危机让多年形成的经济泡沫瞬间破裂，全球整体经济快速增长的趋势来了一个 180 度大转弯，多个国家都陷入到经济的衰退当中，消费市场萎缩，工业产能下降，对能源的需求量自然也陷入到了一片萎靡当中。

现在，金融危机的潮水已慢慢退去，世界各国逐渐从经济不景气中恢复了过来，而这也导致了国际能源市场的稳步复苏。那么，国际能源现状到底如何呢？

现状一：全球能源供需形势总体平衡

在全球经济整体复苏的大背景下，包括美国、欧盟、日本等主要发达经济体在内的世界绝大多数国家经济运行都出现了明显的积极信号。

如：2013 年年初，美国的 10 大经济先行指标中，除了耐用品订单有小幅下挫外，其他皆有不同程度的上扬。尤其是新屋开工和新屋销售数，更是同比增长了 20% 以上。在欧元区，制造业采购经理人指数从去年的 40 左右一路跃上过 50 大关，欧元区已经走到了荣枯分界线以上。在东方，日本的消费者信心指数从去年的 40 以下跳到了 2013 年的 45，并且在 2013 年的 12 个月中，保持了连续上升的势头。

2013 年年初，美国经济十大指标

经济指标	单位	数值	环比 (%)	同比 (%)
失业率	——	7.9%	——	——
消费者价格指数	——	230.3	0.0	1.6
生产者价格指数 (成品)	——	194.7	0.2	1.4

零售和食品服务销售额	亿美元	4166.3	0.1	4.4
建造许可证	万套	90.4	-0.6	32.2
新屋开工	万套	89.0	-8.5	23.6
新屋销售	万套	43.7	15.6	28.9
成屋销售	万套	492.0	0.4	9.1
附用品订单	亿美元	269.8	-5.2	-0.5
附用品库存	亿美元	3747.8	0.2	3.9
进口价格	——	140.4	0.6	-1.3
出口价格	——	134.0	0.3	1.1

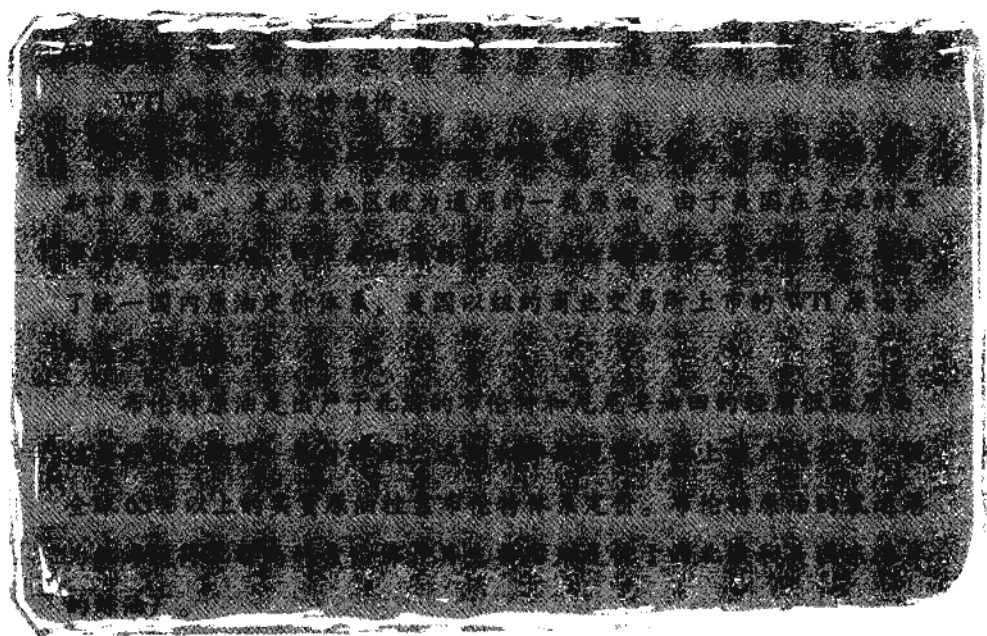
经济稳步上升，那么相应地，作为支撑经济的动力，能源的需求自然也开始有所回升并为经济复苏做积极支撑，国际能源署已经连续多个季度调高了全球石油需求，到2013年年中，全球石油需求已经超过了9000万桶/天。

不过经济危机的影响毕竟还在，以石油为代表的全球能源市场总体供应形势仍显宽松，国际能源署在其最新的石油统计报告中指出，2013年全球石油供应量总体在9100万桶/天的数量上徘徊，国际石油产能在总体与需求平衡之下仍有部分剩余。

其他主要能源品种由于石油市场的相对宽松，加上经济危机后能源需求普遍较低，因而在库存保持一定规模的条件下，全球能源市场供求关系体现了一种总体上的平衡。具体表现为煤炭的需求和供应量增长都在放缓。天然气则有不同程度的提高，尤其以欧美为主，这导致美国天然气价格在不同时间段内出现了不同程度的上下浮动，但就总体来看，天然气的供应是可以满足需求的。

现状二：国际油价大幅波动，总体有小幅回升

从2013年年初至2013年年末，WTI原油价格从87美元/桶上涨到了94美元/桶，布伦特原油价格则从110美元/桶上涨到了111美元/桶，国际油价总体上是呈上涨趋势的。



但是，在上涨趋势当中，国际油价在一年时间里却是发生了几次严重的大幅波动的。2013年2、3月份，布伦特原油价格曾一度下探到100美元/桶以下，而在8、9月份，WTI原油价格也曾经上升到110美元/桶以上。

国际原油价格之所以有如同过山车一样的起伏，其根本原因还是在于受国际形势和经济大国政策的影响。

布伦特原油价格在年初的上涨原因是受到奥巴马连任、美国“财政悬崖”缓解及美联储主席伯南克表态继续量化宽松政策（QE）等利好消息的推动。但是因为国际风传美联储退出QE、中国在2012年11月后未推出大规模刺激政策、新兴市场汇率危机等一系列利空消息的影响，在2013年的2月份，布伦特油价又直坠至96.7美元/桶的年内低点。

进入2013年4月，随着叙利亚危机不断发酵，以及日本、欧盟推出货币刺激政策，国际油价开始震荡上升。8月，叙利亚化学武器危机爆发，国家社会对叙利亚动武的传言此起彼伏，布伦特油价直触年内第二高点117.4美元/桶。

但随着叙利亚接受联合国化武销毁协议，危机缓解，布伦特油价应声下跌。进入10月，受美国政府因财务危机关门的影响，国际油价小幅上升。随

后又因美国需求低迷，经济增速过低，油价再次大幅下落。直到美联储表示将继续 QE，国际油价才实现反转。

与布伦特油价不同，WTI 价格走势从 2012 年的 12 月份便开始上涨，直到 2013 年 2 月才开始下跌。这一阶段 WTI 油价最高达到 98.4 美元/桶。而经历了 2 月份美联储退出 QE 的传言导致 10 美元/桶的大幅下跌之后，WTI 价格开始在震荡中上扬。

2013 年 6 月份，受叙利亚因素及美国有可能继续 QE 的猜测，WTI 油价快速上涨至 108 美元/桶。但在 9 月份奥巴马接受俄罗斯的叙利亚化武解决方案后，WTI 一路走低，并在年末跌回年初的水平。

从上述原油价格走势可以看出，WTI 与布伦特原油价格已发生严重背离。双方差价接近 20 美元，因此 WTI 遭到了欧佩克国家的纷纷指责，指责其价格严重背离现货市场。

而之所以两者会有如此的价差，其根本原因在于“页岩气革命”和美国经济形势变化趋势导致 WTI 价格，其反映的多是美国国内原油市场的供求关系。

目前，美国经济增速缓慢，原油市场需求不旺盛。由于“页岩气革命”的发生，天然气成为廉价能源，美国国内企业纷纷选择天然气作为化工原料和能源来源。这一转变不但影响了油价走势，甚至煤炭价格都受到了严重冲击，更有可能在未来冲击整个世界的能源格局。

现状三：以石油为代表的能源供求多样化

经过最近几年多次的环境问题大讨论，可再生能源的枯竭和环境污染两个问题越来越受到世人的关注。不过在此之外，国际金融危机却让人对世界石油市场结构的调整更加关注。

现代石油工业经历了 100 多年的发展，到上个世纪末形成了从中东、中亚到西伯利亚的石油供应区域和以北美、西欧、东亚为主的世界石油消费区域，两者供需关系屡次出现失衡，导致了以最大石油消费国美国为首的发达国家，与以世界最大石油输出国沙特阿拉伯为首的中东产油国家的控制与反

控制的矛盾突出，石油市场结构不断调整。

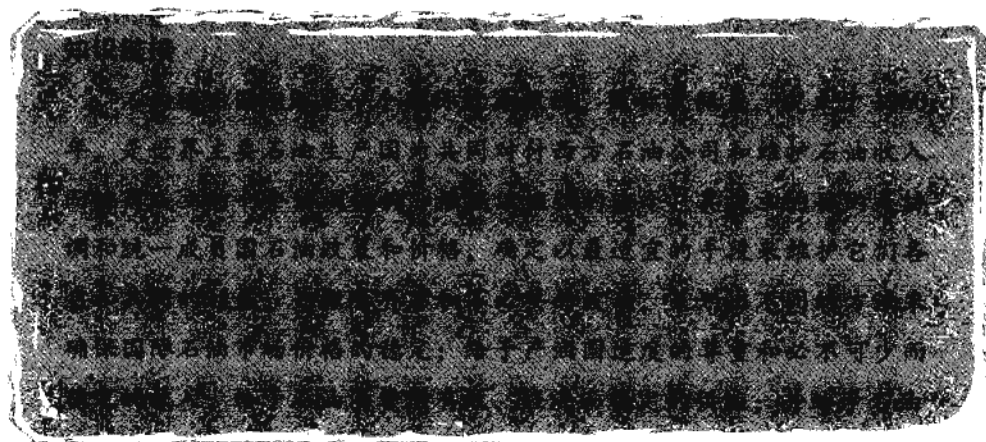
根据以往的经历，世界石油市场结构调整都是在石油地质大发现的基础上的，美国油田、中东油田、北海和墨西哥湾油田的相继发现，都使世界石油地缘政治格局为之一变，世界石油市场结构随之做出相应的大调整；进入本世纪，特别是伊拉克战争之后，世界石油供需“多元化”初露端倪，并引发世界石油市场结构的大调整。

而在最近的经济危机之后，世界石油市场结构的调整已经初见了一定的成果，其具体表现为：

石油需求多元化。虽然发达国家石油需求仍然主导世界石油需求市场，但是随着发展中国家的国民生产总值的提高，石油消费量将追超发达国家。

石油供应多元化。欧佩克（石油输出国组织）在世界石油市场仍然发挥着举足轻重的作用，但是其控制国际油价的局面正在打破，非欧佩克产油国发展势头强劲，俄罗斯的能源大国地位得以确立，挪威、加拿大等国的传统地位仍然保持，伊拉克的特殊地位将逐渐突出，石油供应国形成“群雄并立”的格局。

石油资本多元化。世界石油产业被西方几大石油公司所垄断的局面将被打破，发展中的地区大国全力支持本国石油公司在全球争取石油开发、生产和销售的分额，招商引资将是各产油国迅速提高石油效益的必然选择，联合开发将是各石油公司规避海外投资风险的最佳策略，区域合作将成了各石油需求国趋利避害的当务之急。



工业投资者公平的回报。

石油输出国组织初始成员国有5个，分别是伊朗、伊拉克、科威特、委内瑞拉和沙特阿拉伯；除此之外，又有卡塔尔、利比亚、阿尔及利亚、阿拉伯联合酋长国、尼日利亚、厄瓜多尔和安哥拉先后加入，该组织目前共有12个会员国，总部设在奥地利首都维也纳。

石油输出国组织成员国共控制的全球三分之二的石油贮备，总共占世界石油蕴藏78%以上的石油储量并提供40%以上的石油消费量。它们占全球产油量的40%和出口量的一半。参加该组织，成员国得以从石油出口得到更多收益。

新形势下的世界能源格局调整

长久以来，我们已经习惯了去国外抢能源，为什么说抢呢？原因是世界上需要能源的国家太多了，以美国为主的西方国家控制着能源市场，我们抢还不一定能抢得过他们，不抢就更没有份额了。

然而谁能想到有一天，美国会跑到国际市场上卖能源，本来抢都不一定能抢到的东西，别人却送上了门来，这实在是让人觉得匪夷所思，然而这一切就这么发生了。

自 2008 年开始的经济危机震荡了全世界，这场经济危机让世界改变了很多，其中就有能源格局。在这场经济危机已经慢慢远去之后，人们惊奇地发现，世界能源格局发生了翻天覆地的变化。以前的能源进口国，现在却变成了能源出口国，以前只能在能源市场上占小份额的发展中国家，现在却成了能源市场上的大户，这一切都告诉我们，现在已经到了能源格局调整的当口了。

对于能源格局的调整，曾有经济机构做过估计和预测，在国际能源署 2013 年的一份报告中，我们可以总结出国际能源格局以下调整趋势：

全球能源消费重心东移

由于新兴市场经济国家工业化进程的加快和西方发达国家环保主义兴起，以往占能源消费份额巨大的西方市场正在逐渐萎缩，全球能源消费的重心将逐渐东移。

2012 年，中国煤炭消费量达到 40 亿吨，占世界煤炭消费总量的 50.2%，比 2011 年增长率 3.5%，而与此同时，美国的每天消费量则下降了 11.3%，

所占份额落在了中国的后面。

2012年,中国石油消费量将近5亿吨,占世界石油总产量的13%,虽然在份额上与美国还有一定的差距,但消费的增长速度却远远大于美国。

石油是目前最受欢迎的能源,就需求量来看,在未来的一段时间里,发达国家石油需求量将不断减少,占全球石油消费量2/3的份额很可能会减少到只剩下一半。而中国等发达国家的石油消费增长却十分迅速,到2030年时,仅中国的石油消费量就将会达到1600万桶/天。而由于中国石油储量较小,这也就意味着中国将取代美国,成为最大的石油进口国。

与中国比较类似的是印度,印度的工业化还在起步阶段,其石油消费的潜力不容小觑。特别是十年之后,印度会是石油消费增长的最大贡献国。可能会令人难以置信的是,中东甚至也可能成为另一个主要石油消费地区,原因何在呢?主要有两点,一是人口增多带来了交通工具数量的暴增,这需要消耗大量的石油,其次是传统的石油开采业向石油化工行业调整,这也促进了大量石油的本地消费。

在欧美发展工业化的时候,亚洲还没有脱离农业的束缚,而今欧美工业化已经完成,到了亚洲国家走向工业化的时候了。因此可以预见的是,在这块面积第一、人口第一的大洲,以石油为主的能源将会成为未来几十年的抢手货,而国际能源消费的重心,也毫无疑问地会从欧美向东方转移。

常规能源面临产能过剩

亚洲国家能源需求越来越大,欧美国家面临能源结构调整,清洁型新能源发展加快,在这样东进西退的背景下,能源的国际总需求会呈现何种走势呢?答案是常规能源将面临产能过剩。

先说煤炭,中国是世界最大的煤炭产国也是最大的煤炭消费国,然而最近两年,中国煤炭行业却面临着严重的产能过剩。2012年年底,中国有关经济结构作出权威预测,认为2013年全国煤炭产能可能达46.3亿吨,而市场需求可能只有41.2亿吨,也就是说煤炭行业产能全部释放的话,将会有大约5亿吨过剩,产生过剩比率高达10%。

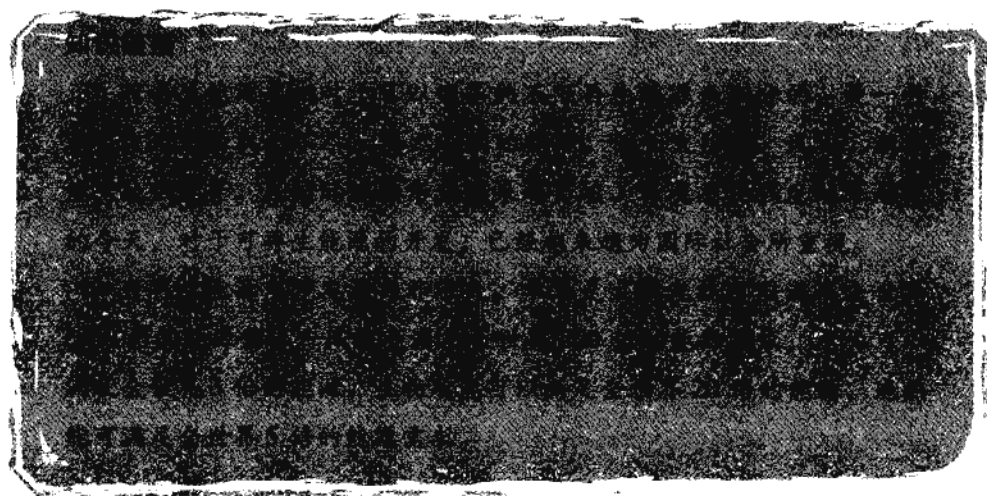
而现在我们回过头去看 2013 年的煤炭产业发展状况，因煤炭产能过剩而导致的煤炭价格下降、煤炭企业亏损确实已经到了非常严重的地步。

除煤炭之外，全球石油行业也面临着产能过剩的局面。按国际能源组织评估，全球的炼化能力和世界石油消费量的增长速度之间的对比，目前全球炼化能力已经可以满足世界 20 年之后的石油需求了，而且还有继续扩大产能的态势。

一般来讲，炼化工厂是应该靠近消费产地的，随着全球的能源消费重心不断转移，炼化工厂也应该是跟着转移的。然而实际的情况却是有很多国家希望能够扩大自己的炼油能力，因为市场对这方面产品的需求在不断增长，尤其是在我们中国。而其他国家也希望自己的国家能够生产精炼产品（比如中东国家），来满足国内的需求或者用于出口。因而国际石油产业面临的情况是，某些有需求增长的国家炼化能力在扩大，而一些需求已经衰退的国家其炼化产能也在扩大，可以预见的是，因此出现的产能过剩将越来越严重。

可再生能源的持续崛起

国际能源格局的另一个调整方向是可再生能源的持续崛起。由于面对越来越严重的环境问题，国际社会不得不在经济发展与环境保护的矛盾当中寻找一个解决之道，而这个解决之道就是发展可再生能源。



2009 年哥本哈根大会之后，国际社会达成了在节能减排方面共同努力的意向，在此后的几年里，可再生能源发展迅速，虽然在短时间内还无法全面替代常规能源，但可以预见的是，在未来常规能源在国际能源消费当中的份额将会不断下降。

在全球的能源消费结构中，可再生能源的占比为 20%，而根据国际能源机构推测，这一数字在未来的 20 年内还将提高一倍。中国的再生能源上面，水能所占的份额是最大的，就目前来看，我们水资源发电总量不仅居世界第一位，更远超欧美日等国的总和。

而在美国和日本，它们的可再生能源消费的重点是风能和太阳能，这自然有二者成本低的优势，但也要考虑风能和太阳能的电力不稳定问题。而近些年来，欧洲的可再生能源也有所增长，数目大概在 40% 以上。

可以预见的是，在接下来的时间内，各国可再生能源都有不同的发展速度，但还是取决于各个国家有什么样的补贴政策和支持机制。

能源的安全就是国家的安全

如今这个时代是一个科技的时代，而作为科技的基础，能源则显得更为重要。读者可以想象一下，如果一个国家没有了能源会怎么样呢？工厂开不了工，交通工具上不了路，即便是通讯也无法实现。

当然，在如今的社会，能源的缺乏不可能真的达到那样一个极端的境地，然而如果不能够保证自己的能源安全，把能源安全交付到别人的手中，那其实际无异于给了别人一个造成上述那种局面的机会。

回想一下第二次世界大战期间，我们的资源都要靠外国进口，尤其是石油，基本上都是美国在供给我们。当日本切断了我们的对外交通线之后，我们便陷入到了能源断绝的地步，这便是最好的例证。

因此，对于一个国家而言，能源的安全是尤为关键的，因为这已经不仅仅是保证经济不为外人所制的问题，而成为保证一个国家自身安全的基础。

新兴市场经济体能源安全隐患

能源安全是国家安全的基础，但令人遗憾的是，很多新兴市场经济体这一基础都很不牢靠，其中中国是最有代表性的。中国是新兴市场经济体中经济发展最快、最全面的，因而分析中国在能源安全领域的问题，将使我们对整个新兴市场经济体的能源问题都有所了解。就目前来看，中国能源领域存在着如下隐患：

隐患一：能源缺口大，对外依赖度很高。

中国是煤炭生产大国，煤炭生产量居世界第一位，但即便如此，中国仍需要从国外大量进口煤炭。2012年，中国煤炭进口量为2.9亿吨，位居世界

第一位，这在一定程度上反映出来中国能源的缺口情况。

和煤炭一样，石油、天然气等常规能源在中国的缺口也十分巨大。根据国际能源组织预测，此后时间，中国将超越美国成为全球第一大能源消费国。而中国目前的国情是，工业化和城市化进程快速深化的阶段，能源需求持续快速增加，自身能源的短缺和需求的加大导致中国不得不依赖进口来满足国内庞大的需求。

近年来中国能源的对外依存度正在不断攀升，石油对外依存度正以每年超过3%的速度上升。自从上个世纪90年代首度成为石油净进口国以来，中国的原油对外依存度由当年的6%一路攀升，2009年突破50%警戒线，2011年达到55%。由于进口规模增大，原油价格已与国际接轨，国内石油产业受外部因素的影响很大，风险不言而喻。

隐患二：中国缺乏能源发展长远战略，对未来估计不足。

与西方发达国家动辄作出几十年的能源发展战略不同，中国在能源战略的设计方面更多着力于眼前，很少考虑长远。

就目前来看，中国的能源战略已经和中国发展中大国的身份不相符了。根据有关部门做的能源规划，中国能源消费总量到2020年是37亿吨标准煤，这一数字到2050年则达到47亿吨，然而实际上在2011年中国的能源消耗量就已经接近35亿吨。可见，有关方面在进行能源战略规划的时候，对中国未来能源消费需求总量的增长估计是严重不足的。

如今，中国正面临着前所未有的城市化和工业化，全国有超过8亿人口要被城市吸纳，大量产能将要释放，这是一个漫长的过程，其必然带动能源的不断消耗。

根据有关部门预计，中国到2030年人口总量将超过14亿，城市化率则将达到85%，就要表示有8亿人口要进城，目前城乡人口人均能源消费相差一倍，新增8亿城市人口能源消费总量就要增加1.6倍即总量要达到90亿吨以上。而即便按照目前最能节省能源的日本的人均能源消费水平计算，到2030年中国的能源消费总量也得再翻一番，超过70亿吨。因此，中国对于未来能源消耗的估计是存在严重不足的。

隐患三：中国能源工业发展、能源技术创新面临过大的阻力。

从市场效果来看，中国能源工业的几大公司在国际上都占有了一席之地，然而需要指出的是，这几大公司之所以能够有如此成就，主要是因为它们在国内拥有无可撼动的垄断地位，但这对于中国的能源工业来说，非但没有好处，反而有很大的弊端。

从目前来看，世界石油工业结构是层层分工的，石油公司、制造公司等形成一条产业链条，各公司在同一层之间有合作和竞争，但是不同层之间没有资本纽带，因此便于灵活投资和竞争创新。但中国却不是这样，中国的石油产业结构主要是分割市场，中石油、中石化、中海油三大家将市场分割成三块，各吃各的蛋糕。这种横向关系没有竞争也没合作，服务的市场和产品的市场之间也是互相进不去的，这严重阻碍了创新。而未来面临的挑战是，转移技术越来越难，包括人力、土地和资源等成本优势消失殆尽，改革的后发优势越来越弱，而且后发的优势还掩盖了后发的劣势。

而在能源结构方面，中国过于依靠石油煤炭等高碳能源也成为能源安全一大软肋。据测算，到2020年，中国的能源依存度有可能达到70%，二氧化碳排放量有可能到2030年超过10亿吨，如果没有新技术的变革，对中国经济来说将会酿成灾难性的后果。

中国能源的战略方向

能源安全隐患大，能源问题突出，这是严重危害中国经济安全的问题，这些问题不解决，中国就永远没有健康持续发展的经济。因此在能源问题上，中国目前最紧要的问题便是调整能源战略方向，解决能源安全隐患。

解决能源安全隐患，中国应该从以下三个方面入手：

第一，参与构建国际能源新体系。

需要指出的是，能源问题并不仅是中国面临的问题，现如今世界几乎所有国家都面临着和中国一样的能源问题，因此解决好中国的能源问题，必须在全球化的大背景下来完成。

进入新世纪，特别是最近几年，世界能源格局已经发生和正在发生重大变化，出现了许多新的生产与消费中心，传统的机制开始被破坏，但新的机

制又还没有建立起来，由此造成的诸多矛盾说明，现今的世界以及中国还没有准备好应对这个突然而来的转变。

作为能源消费大国，中国有着庞大的能源需求，因此中国最需要的便是形成与世界的广泛对话，积极参与构建新的国际能源体系，在探讨和构建新的能源体系中发挥自己的作用，最终融入这种新的能源体系中去。同时，积极构建政府层面的多边能源对话机制，承担大国的责任，这不但是保证中国能源安全的要求，也是体现中国国家软实力重要的方式。

第二，将能源政策作为公共政策的一部分。

就目前来看，国际能源环境复杂多变，隐含着各种各样的不确定性，风险呈整体性、系统性、关联性等极大特点，这让单一的能源企业很难做到完全的防范和自我保护。

而且在面对涉及政治领域的能源问题时，企业更是派不上用场的。可如果全凭国家去解决，当面对市场属性或者金融属性的时候，国家又无法出面。因此，中国亟待制定的是一套面对全球性问题的、综合性的能源战略。

政策决策者应该将能源从一个部门或者少数人研究制定的一种政策变成一种公共政策，使能源成为公共政策当中的一部分内容，国家按照公共政策的规律来制定能源政策。具体来说，中国的能源战略主体是应该以“三大油”为基础，有国家、市场参与的多样主体的实体。

第三，采取多元化能源战略。

在以往，中国的能源战略比较单一，投资的对象往往是几个能源大国。但就目前来看，中国能源战略其实是应该走多元化道路的。在世界上，我们要重点关注几个战略资源国和地区，在石油输出国组织之外，俄罗斯、哈萨克斯坦、土库曼斯坦、伊朗等都是重要资源大国，需要特别指出的是伊朗，伊朗的石油资源储量全世界排第三，天然气储量全世界排第二，伊朗在1977年，石油产量曾经高达700万桶一天，居世界第二位，一年的产量是3.5亿吨，超过现在美国的水平，接近沙特。伊朗资源丰富，但由于它的政治格局和意识形态，西方国家在目前条件下，都排除考虑它，但中国则应该考虑。

关于投资中国目前最需要关注的国家和地区是，俄罗斯、中东和东北非，

这些国家和地区拥有稳定的石油储量，在这些地区投资能够为中国提供的石油供给。而非洲的乌干达、利比亚，中亚的哈萨克斯坦，南美的巴西、哥伦比亚，这些都是有石油开发潜力的国家，在其市场还没有完全形成的时候，通过投资实现对其的影响力，这对于以后也是非常重要的。

新能源是决定未来的关键

温室效应、气候持续变暖、北京雾霾……一系列环境问题的集中爆发，使得“节能减排”成了这两年的国际热点名词，以往高能耗的经济发展模式让目前的地球显得不堪重负，人类在环境和发展面前，急需寻找到一个两全其美的解决办法。

自古道“鱼与熊掌不可兼得”，这世界很难有两全其美的解决办法，能源产业也是如此吗？其实不然。在能源问题上，实现经济与环境协调发展的方法不是没有，那就是发展新能源。

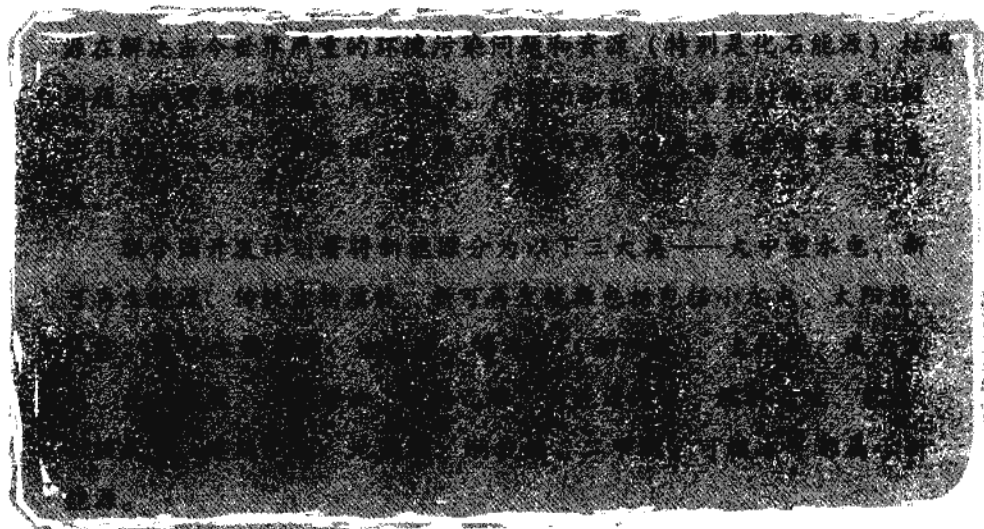
常规能源早晚会渐渐退到舞台的角落里面，低污染的新能源将是未来的主流，因此谁率先掌握了新能源，谁便是掌握了通往未来的钥匙，在未来的能源格局以至于经济格局中占据主动权。

新能源的未来之争

从全球能源结构来看，石油、煤炭、天然气这三大能源依然占据着主流地位，不过随着近几年国际能源危机频发和各国科学技术的发展，新能源逐渐有后来者居上之势，携各种优势威胁着传统能源的统治地位。

知识链接

新能源也被称为非常规能源，指的是传统能源之外的各种能源形式，换句话说就是刚开始开发利用或正在积极研究、有待推广的能源，比如太阳能、地热能、风能、海洋能、生物质能和核聚变能等。实际上，简单一点说，新能源包括了各种可再生能源和核能。和传统能源相比，新能源最大的特点就是污染少、储量大，这一特点也决定了新能



据统计,自上个世纪70年代到今天,石油的能源市场份额已经从早先的50%左右降至35%左右,而作为新能源代表的核能的市场份额则由0.9%上升至6%,2010年,风能、地热能、太阳能在全球的发电量估计可占总发电量的2%左右。

从以上数据我们可以看出,新能源到目前为止所占能源份额还比较小,还不能肩负替代常规能源的作用。不过,从趋势上来看,新能源的发展却十分迅速,其前景是很为国际专家所看好的。

正是因为意识到了新能源对于未来的重要性,有远见的科学家都纷纷提醒本国政府,要尽快抢占新能源的天王山之位。

美国总统奥巴马,上任伊始就着手改变布什时期美国的能源政策,把能源改革放在其政策的优先位置上。奥巴马政府做出计划,要在未来的10年中投资1500亿美元,以实现三个目标:刺激经济,减少温室气体排放,提高能源安全。

根据奥巴马提出的新能源政策构想,美国将在可再生能源、节能汽车、分布式能源供应、天然气水合物、清洁煤、节能建筑、智能网络等领域探索出一个能够实现利益最大化的创新战略。

2009年2月11日,奥巴马政府推出《2009年恢复与再投资法》在美国参众两院获通过,在这个新法案的预算中,有约占10%的资金是用来提高能

效和扩大对可再生能源的生产。目标是通过开发清洁能源和可再生能源，由此可见奥巴马政府对于新能源的重视。

与此同时，欧洲各国也在不遗余力地发展新能源。以瑞典、冰岛等国为主的北欧各国，在新能源的开发和使用上起步很早，已经遥遥领先于世界其他国家；而欧陆大国法国，近几年一直走在开发核能的最前沿；英国在2003年发布新能源白皮书之后，也在快速推进本国的新能源建设；而欧洲传统工业强国德国，则把目标直接定为做新能源产业的领军上面。

在新能源开发上，欧美强国牺牲的是现在，但赌的却是未来，因为他们都知道，在未来的世界中，低碳环保的新能源将逐步取代常规能源，而谁打赢了这一场新能源的天王山之战，谁就等于掌握了解决能源危机的关键，还将在未来的能源格局中握有至高的话语权。

新能源的发展趋势

没有注意到新能源重要性的国家正在渐渐关注这一领域，而已经意识到新能源重要性的国家正加紧制定自己的新能源战略，因此，新能源在世界主要经济体内发展的势头都是非常强劲的，其主要发展趋势如下：

首先，以高新技术为基础。人类使用风力、水利等清洁能源的历史可以追溯到遥远的奴隶社会时期，但是利用自然资源发展新能源却是近一百年才有的事情，这还要取决于科技水平是否达到了可以将自然资源转化为能源的地步。

风力发电、水力发电、太阳能发电，这些都是需要尖端的科学技术做保证的，因而能源工业由低技术向高技术过渡，新技术应用到研发、采集和使用等多个领域便成了现在能源领域的国际趋势。随着高新技术的推广，新能源在国际能源当中所占的份额必然得到增长，而出于发展新能源的需要，各国对于高新技术的研发则将更为重视，新能源的发展和能源技术的研发将会形成良性促进的态势。

其次，核能的开发利用重新受到重视。在风能、水能、太阳能之外，核能将成为新能源领域的一大突破。核能的开发始于上个世纪中期，在那时世

界主要大国兴建了第一批核电站，但这批核电站兴建之后，核能的发展却陷入了停滞，原因就是核能的安全性尚存质疑。

2011年，日本福岛核泄漏事故让核安全问题再一次走入了人们的视线，但可喜的是，正是由于此次事故，让全球科学界对核能的安全性展开了一次大讨论，并得出来核能的安全毋庸置疑的结论。

由于技术的进步，核电站的安全性、核废物处理等难题目前已经得到了很好的控制，在未来将有望得到彻底的解决，这无疑是发展核能最大的利好消息。正是基于此，世界主要国家目前都在着手建设新一代核电站，国际原子能机构也实施了先进核燃料计划，日、法、美、俄等国推动了核聚变能的远期商业应用。可以预见的是，随着科技的发展，核能将进入新一轮发展期。

最后，新能源的发展将带动常规能源的改善。新能源在环保上的作用和对技术的促进，最终将会作用到整个能与能源产业上来，现在我们可以看到的是，化石燃料正在向高效节能、洁净环保的方向发展，而这与新能源发展带来的能源使用技术革命是分不开的。

目前，世界各国都在通过节约能源和提高能效来降低能源需求量，发达国家的能源消耗下降了30%以上，机动车的燃油效能提高了近一倍。随着科技的发展，清洁能源技术得到了迅速的提高，世界主要能源大国纷纷推进清洁能源计划，在可以预见的未来，清洁能源将和新能源结合起来，一同为可持续发展的经济保驾护航。

天然气是常规能源和新能源的交集，因为其污染小的优点，天然气的开发和使用目前已经成了能源产业当中的热点，前景广阔。

天然气在地球上储量丰富，就已探明的储量来看，如今开采的还不过全球储量的10%，因此如果政府在导向性方面加以扶持，天然气完全可以取代煤炭补充石油，成为重要的支柱能源。

新能源的发展是历史的必然，就如同蒸汽机代替人力、电力代替蒸汽一样，总有一天新能源将会取代常规能源，成为人类动力的最大来源。到那时候，谁拥有新能源市场最大的份额，谁拥有新能源领域最高的技术，谁就同时拥有了至高无上的经济利益，因此对于中国来说，发展新能源是刻不容缓的任务。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进：<http://www.7help.net>

SANTIAN DUDONG SHIJI JINGJI

第七章

读懂粮食安全

——粮食是国家的命根子

粮食危机是世界主题

中国粮食安全主题

粮食是否会成为霸权国家的武器？

影响世界的跨国粮商

新科技对粮食发展的作用

中国的大豆之殇

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进：<http://www.7help.net>

粮食危机是世界主题

每个读者都知道，我们正经历着一次全世界范围内的经济危机，这次危机肇始于2008年，持续到今年已经6年了，现在全球正慢慢从危机中恢复过来，危机正在悄悄退去。然而，读者们可能不知道，一场比经济危机还严重的危机依然笼罩在我们头上，没有人知道这场危机持续了多久，它的结束更是遥遥无期，它便是粮食危机。

粮食危机，这个词对于我们这一代的年轻人可能有点陌生，因为随着改革开放，中国经济的快速发展，中国人的温饱问题已经被解决了，这一代的年轻人恐怕早已没有挨饿的经验了。

但是，中国人不挨饿，不代表世界上没有别的人挨饿。联合国粮食及农业组织公布的报告显示，由于各种原因影响，世界上有超过40个国家曾面临着不同程度的饥荒，全世界饥饿人口总数在10亿左右，并且还有不断扩散的趋势。因此说，严重的粮食危机实际正笼罩在地球上。

地球上会有如此严重的粮食危机吗？相信很多人都会对此产生疑问，大家疑问的原因都很简单，因为这不符合常理。

我们中国有近14亿人口，耕地面积为18亿亩，约合130万平方公里，而世界耕地总面积为1730万平方公里，按照这样的比例来算，世界耕地总面积至少能够养活200亿人口，而世界目前的人口只有60亿，还不到可供养人数的1/3，这怎么可能出现粮食危机呢？

但联合国粮农组织是不会出错的，粮食危机是确实存在的，那原因何在呢？原因就是粮食问题并不是数学计算那么简单。

知识链接

联合国粮农组织即联合国粮食及农业组织，是联合国系统内最早的常设专门机构。其宗旨是提高人民的营养水平和生活标准，改进农产品的生产和分配，改善农村和农民的经济状况，促进世界经济的发展并保证人类免于饥饿。

1943年5月根据美国总统罗斯福的倡议，在美国召开有44个国家参加的粮农会议，决定成立粮农组织筹委会，拟订粮农组织章程。1945年10月粮农组织在加拿大魁北克正式成立。1946年12月成为联合国专门机构，总部设在意大利罗马，此外还在非洲、亚洲和太平洋、拉丁美洲和加勒比、近东和欧洲等5个地区设有区域办事处。

联合国粮农组织最高权力机构为大会，每两年召开一次。常设机构为理事会，由大会推选产生理事会独立主席和理事国。理事会下设有计划、财政、章程及法律事务、商品、渔业、林业、农业、世界粮食安全、植物遗传资源等9个办事机构。该组织的执行机构为秘书处，其行政首脑为总干事。

联合国粮农组织的主要功能有：搜集、整理、分析和传播世界粮农生产和贸易信息；向成员国提供技术援助，动员国际社会进行投资，并执行国际开发和金融机构的农业发展项目；向成员国提供粮农政策和计划的咨询服务；讨论国际粮农领域的重大问题，制定有关国际行为准则和法规，谈判制定粮农领域的国际标准和协议，加强成员国之间的磋商和合作。

国际粮食危机的成因和解决

对于严重的粮食危机，全世界几乎没有疑议，但对于该危机形成的原因，世界上还没有统一的看法。在这个问题上，发展中国家责备发达国家控制国际粮食产业，发达国家推卸说责任在发展中国家自己身上。对于这个问题，世界贸易组织官员王晓东也提出了自己的看法。

王晓东认为如今严重的粮食危机是由多种原因共同作用形成的,其原因分别为:

1. 各种工业原料价格不断上涨,直接作用在农业生产上,造成了农业生产成本的增加,农业利润被压缩,从而导致了饥荒国家对农业失去热情。譬如石油价格的上涨,就导致了肥料和柴油价格的上扬。

2. 气候问题造成主要粮食生产国减产。受环境问题影响,全世界正面临前所未有的气候难题,多变而诡异的气候使得各粮食主要生产国都或多或少遭遇了减产。譬如由于连续数年遭受干旱气候,澳大利亚的小麦产量锐减,仅2007年的出口量就减少400万吨。

3. 活性化能源的发展,使得大量粮食用在了生产生物燃料上面。据统计,美国20%的玉米已被用于生物燃料生产,而欧盟65%的油菜籽、东盟35%的棕榈油也被用于生物燃料生产。大量食物被转变为燃料,这使本就捉襟见肘的世界粮食供给变得更加无法满足需求。

4. 主要粮食生产国减少出口。出于对自身安全的考虑和对粮食危机的恐惧,世界各主要粮食出口国在近些年纷纷减少粮食出口,限制出口政策让粮食无法走入国际市场,造成了世界粮食供给的不平衡。如印尼、菲律宾这样的国家把原用于出口的粮食存在库中,而一些严重饥荒的国家却无粮可买。

5. 发达国家控制粮价。以美国为首的发达国家长期实行以巨额补贴发展农业的现象,这严重扭曲了粮食的市场化,人为压低了国际农产品价格,致使发展中国家的中小粮食生产者和农民不得不放弃农业生产,转而生产其他经济作物。这样导致的直接后果是许多中小发展中国家的粮食自给能力严重不足,原本有能力生产够自己所需粮食的国家,也开始大量依赖进口来维持国内粮食供应。

严重的粮食危机,带给世界的是长久的纷争和国家贫富差距越来越大,苏丹饥荒导致种族大屠杀的惨剧还历历在目,因此国际社会是应该肩负起责任,改变粮食供给局面,挽救粮食危机的。那么,粮食危机的解决之道在哪呢?

1. 增加对农业投入,发展农业科技以及与农业有关的科技。

荷兰全国大部分面积是湿地,但荷兰人用风车创造了良田,这便是农业科技带来好处。现阶段,很多国家还面临着土地无法耕种,或者不适宜耕种的情况,这个问题的解决,其实只需要加大对农业的投入,研发相应

的科技就可以了。

2. 统一协调农业补贴指标。

对农业补贴，这是很多国家都有的行为，毕竟农业生产利润低下，如果不补贴的话，农业生产很难维系。然而，如果某国补贴过多，让本国粮食生产成本远远低于他国，这对于他国来说无疑是不公平的行为。

譬如美国大量补贴小麦生产，让其小麦成本急剧下降，出口粮食的价格还不到哥伦比亚的 1/3，在这样的情况下，哥伦比亚的小麦自然就会被淘汰出市场，甚至本国人也不会再去种植，这样长久下去，发展中国家的农业如何不崩溃？

3. 反对将粮食作为国际斗争的武器。

当甲国缺粮时，乙国以限制粮食出口为要挟，迫使甲国做出对乙国有利的政治让步，这时甲国就只能就范。如果将粮食作为武器，这样的局面无疑会出现在国际市场上。而如今，各主要粮食生产国都大量囤积粮食、限制出口，这在一定程度上也是出于把粮食作为武器的考虑。

对于某一个国家而言，如果相对国内市场囤积粮食，是有一定意义的。这样做可以限制国内的粮价，令恐惧粮价的民众安心。但在国际上，这样做却是非常不人道，以饿死他国人民为要挟，这无疑是应该被国际社会摒弃的行为。

粮食问题是大问题，国际粮食危机更是关乎世界和平地区稳定的隐患，因此对于解决粮食危机，世界各国应该达成一个共识，应由国际社会共同努力。为了自己一国的利益，置他国人民死活于不顾，这是一种非常不负责任的行为。退一步讲，即便因为控制粮食而实现了本国的利益，但因此爆发了整个世界的动荡，其结果是该国也必然遭受影响，毕竟，全世界早已成为一个有机的整体，别国今天的灾难很可能在他日落到自己的头上。

中国粮食安全问题

中国著名经济学者茅于軾先生曾经有这样的论断，即中国不会出现粮食危机，此论一出，立即引起社会的广泛讨论。俗话说“民以食为天”，粮食是国家的命根子，一个国家如果有严重的粮食安全隐患存在，那其根基是不可能牢靠的。

中国是人口大国，人口总量占世界的 1/4，如此多的人口，其粮食需求量也是一个天文数字。如何为养活如此多的人口创造粮食，这是中国的头等大事，而一旦中国出现粮食危机，其后果也肯定是灾难性的，因此茅先生的话才会引来诸多的非议。

那么，中国到底存不存在出现粮食危机的隐患呢？中国粮食安全领域又有哪些问题存在呢？茅于軾先生的说法到底是对还是错呢？解答这些问题，我们先要看一看中国粮食安全的现状。

中国粮食现状

2013 年年末，中国国家统计局公布粮食数据显示，此年中国粮食增长 2.1%，全国粮食总产量达到 60193.5 万吨，比 2012 年增加了 1235.6 万吨，中国粮食产量实现了自 2004 年至 2013 年的“十连增”，也因此被相关评估组织列入粮食状况良好的国家中，粮食安全状况甚至排在很多发达国家之上。

粮食产量是衡量粮食安全状况的标准之一，但却不是唯一的标准，因为还要考虑粮食的需求量。如果产量是 1 万吨而需求在 10 万吨以上，粮食状况便不能说是好。那么，中国粮食安全状况良好，是不是说中国粮食的需求可以通过自给来满足呢？其实并非如此。

2013 年下旬数据显示，中国粮食进口数量同样极其庞大。当时的估计是

中国三大主粮时年净进口总数应该在 1900 万吨上下。不仅如此，继玉米在 2011 年进入“全面进口元年”后，中国亦有望于时年超越埃及，成为全球最大的小麦进口国，根据国家粮油信息中心预测，进口总量将达到 650 万吨。

一边是粮食大量增产，一边是粮食大量进口，这说明中国粮食供给问题并不如想象当中的那么平衡。实际上，中国粮食产不足需的状态已经保持很多年了。2008 年，中国曾短暂出现过粮食产大于需的局面，但仅仅一年之后，供求关系又开始变得越来越紧张，时年产量仅大于需 782 万吨。进入到 2010 年，中国又重新进入产不足需状态，当年粮食缺口数目在 350 万吨以上。

正因为如此，有经济学家总结出中国粮食领域面临着如此现状：脆弱平衡、强制平衡、紧张平衡。

这里所谓的脆弱平衡指的是保障的资源条件贫乏；强制平衡指的是经济社会要素投入大，政府强力主导粮食产业；紧张平衡，是总供给保障所有人口的食物及粮食安全的能力不宽裕，容易因供给问题而引发粮食安全问题。

粮食供给越发紧张，但与此同时，中国的粮食需求却在与日俱增。引发粮食需求量增加的原因主要有以下几点：

第一，人口总量的增加。中国人口基数大，在人均寿命不断变长的基础上，人口的大规模增加是必然的事情。根据中国相关部门预计，计划生育给中国人口带来的影响可能还要几十年才体现出来，而现阶段中国人口发展的趋势还是以增长为主。到 2030 年，中国人口可能会超过 15 亿到达 16 亿，大量增加的人口必将带来粮食需求的增长。

第二，人们收入水平快速提高。随着人民收入水平的提高，生活质量必然也会跟着提高，人民饮食结构的改变导致肉蛋奶等食物的需求大量增加，而这无可避免地会带来饲料粮需求的增长。

第三，城镇化水平持续提高。据有关部门估计，2011 年至 2030 年的 20 年是中国城镇化快速发展的 20 年，这 20 年间，中国将新增超过 3 亿的城镇人口，大量农民进城所带来的影响不仅是农村劳动力减少，还必然带动粮食消费的增长。

综上所述，中国粮食状况目前良好，但内部却存在着非常大的隐忧，这些隐忧如果不加以控制和解决，很可能会导致粮食安全状况出现问题。

增产成本高，难以平衡粮食供给

中国人口众多，粮食需求量大，这是客观事实。然而中国国土面积大，耕地面积大，18 亿亩耕地红线受政府保护，这也是事实。中国耕地面积在世界上排名第 3 位，是巴西的 2 倍多，澳大利亚的 3 倍多，印尼的 5 倍多。如此大的耕地面积，为什么无法平衡供给呢？答案就是增产成本太高了。

对于平衡粮食供给这个问题，有关学者曾经在粮食增产成本这个问题上做出过研究，并得出了中国粮食增产成本越来越高的结论。学者们认为，中国粮食增产成本高的问题主要在以下几个方面：

第一，粮食增产方式以牺牲自然为代价，造成极高的生态成本。

2004 到 2013 年，中国粮食产量连续 10 年增长，这是值得高兴的，但与此同时，我们也要看到，中国粮食的增产是以资源和要素投入的大量增加为支撑的。因此，为了粮食增产，中国实际上付出了巨大的生态和环境代价。

根据世界银行数据库，中国每公顷耕地的化肥使用量在 400 公斤以上，这一用量相当于美国的 4.5 倍，德国的 3 倍，英国的 2 倍，就连同样需要养活大量人口的印度，其化肥用量也不过是中国的 1/3 而已。

而与化肥类似，中国农业用水也存在着巨大的问题。中国是世界上最大的贫水国之一，人均水资源占有量仅有世界水平的 1/4。水储量不足，给农业用水造成了严重的困难，但即便如此，中国农业用水的效率却仍然非常低下。

据有关数据显示中国农业用水的有效利用率仅为 40% 左右，远低于欧洲发达国家 70% ~ 80% 的水平。由于水资源短缺，加之水资源利用效率不高，近年来中国许多地方的农业发展过度依赖地下水。农业大量使用地下水，导致地下水位迅速下降，以至于大部分产量区都出现了不同程度的地面沉降，形成了严重的环境问题。

第二，工业化、城镇化与农业发展争夺资源的竞争日趋激烈。

近些年，中国经历了举世瞩目的经济增长，经济增长带来了人民收入水平的提高和消费结构升级，中国经济社会发展对农产品的需求，将呈现出数量扩张、质量提高的态势。由此不仅会导致农业发展的环境要求不断提高，

还会导致现有农业发展方式的运行面临资源和要素投入供给不足的制约。

而与此同时,工业化、城镇化的深入推进,导致社会资源成本大幅提高。以用工为例,工厂的用工导致大量农村人口外流,在农业生产没有形成大规模机械化的当前,农村人口外流必定会导致大量耕地撂荒。

由此可见,农业生产中资源和要素成本的上升,提高农业发展的机会成本,都制约着农产品供给的增长。由于农业比较利益低、创造地方财政收入的能力弱,在与城市和非农产业争夺耕地、水资源的竞争中,农业不利地位将会不断凸显。

第三,粮食生产经济效益低,导致农民积极性下滑。

在农村辛辛苦苦一年,还不如出去打工三个月赚的钱多,这是当前中国农民面临的矛盾现状。经济账是每个人都会算的,在农业生产尤其是粮食生产带来经济效益低下的前提下,农民还愿不愿意种粮,还愿不愿意在粮食生产上面加大投入,这是中国社会目前不得不面对的重要问题。

虽然,随着农业产业化的推进,大量资本可能会被引入到农业生产领域当中来。但是,从国际经验来看,工商资本、社会资本投资农业,往往更热衷于利润高、收益高的非粮项目。粮食生产因为经济效益低下而受到排斥这一问题,将会给中国粮食供给造成长期的困扰。

知识链接

农业产业化是指以市场为导向,以经济效益为中心,以主导产业、产品为重点,优化组合各种生产要素,实行区域化布局、专业化生产、规模化建设、系列化加工、社会化服务、企业化管理,形成种养加、产供销、贸工农、农工商、农科教一体化经营体系,使农业走上自我发展、自我积累、自我约束、自我调节的良性发展轨道的现代化经营方式和产业组织形式。农业产业化实质上是指对传统农业进行技术改造,推动农业科技进步的过程。这种经营模式从整体上推进传统农业向现代农业的转变,是加速农业现代化的有效途径。

农业产业化的基本思路是确定主导产业、实行区域布局、依靠龙头带动、发展规模经营、实行市场牵龙头、龙头带动基地、基地连农户的产业组织形式。它的基本类型主要有市场链接型、龙头企业带动型、农科教结合型、专业协会带动型。

粮食是否会成为霸权国家的武器？

德国经济类作家威廉·恩道尔写过一本名为《粮食危机》的书，在这本书中，恩道尔将粮食喻为霸权国家控制世界的武器，指出霸权国家通过操纵国际粮食供给和国际粮价，最终实现了操控整个世界的目的。

《粮食危机》一书一经进入中国，立即在社会上引起了广泛的反响，一时间关于“霸权主义粮食武器”的说法不绝于耳，很多当代中国热血青年都相信，如果中国失去了粮食的自主权，就等于掉入了霸权国家的陷阱当中。

对于恩道尔的说辞，很多经济学者是不甚赞同的，他们认为恩道尔过于危言耸听，有散播阴谋论之嫌。笔者对于恩道尔的说法也是持一个谨慎的态度的，但是兼听则明，我们不妨也听一听恩道尔及其支持者的道理，把道理摆出来，至于得出怎样的结论，那就是仁者见仁智者见智的事情了。

以粮食为武器

1979年12月，苏联武装入侵阿富汗，引起国际社会的一片愤慨，在这样的背景下，以美国为首的西方决定对苏联进行经济制裁。制裁的主要方向是粮食禁运和限制高技术及设备向苏联出口。

1980年1月4日，美国时任总统卡特宣布对苏联实行谷物禁运，同时决定不予交付根据1976年谷物贸易协定原本应向苏联出售的1700万吨粮食。

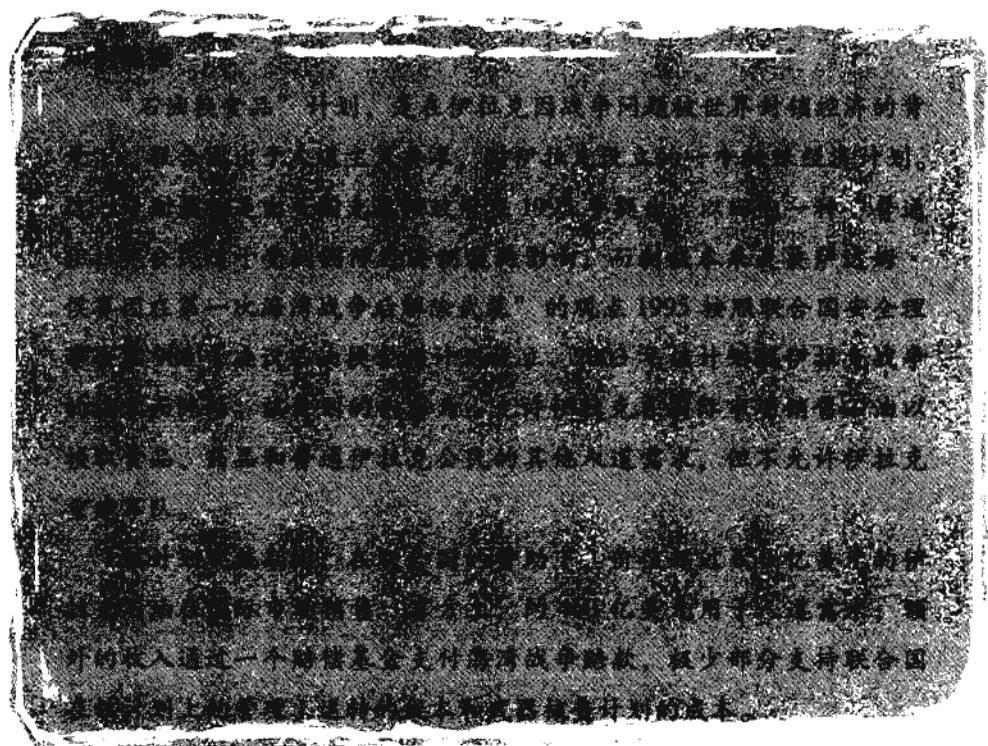
与此同时，加拿大、欧洲共同体等粮食输出国一致对美国的禁运措施表示支持，使得苏联依靠这些国家填补美国对苏禁运造成的差额的想法落空。按照美国的想法，1980年苏联将至少缺粮2000万吨，而这无疑给了美国与苏

联就阿富汗问题讨价还价的筹码。

不过，美国人的计划最终落空了。因为在欧美国家向苏联实行该措施之后，苏联立即转道求助于拉美和东欧国家，虽然遭遇了这些国家借机抬高粮价，但苏联到底没有遭受到缺粮的困扰。

1990年8月，伊拉克悍然入侵邻国科威特，与苏联入侵阿富汗一样，伊拉克也立即遭到了来自世界的指责。同年，联合国宣布实行对阿富汗的经济制裁。经济制裁中食品禁运是重要的一环，1990年开始，世界各国开始停止对伊拉克的粮食出口，伊拉克陷入到了严重的粮食短缺当中。

粮食禁运在一开始曾经取得一定的效果，但不久之后就宣告无效。原因是中东大部分国家并不配合，粮食依然能够从各种渠道源源不断地运至伊拉克。再加上后来联合国出于人道主义提出“石油换食品”计划，伊拉克成功度过了粮食危机，美国依靠粮食制裁伊拉克的计划再次落空。



除了美国以粮食禁运为武器制裁苏联和伊拉克，在国际历史上，著名的粮食禁运禁售问题还出现在古巴、苏丹等地，由此人们或许可以得出一个结

论，那就是粮食确实可以作为武器存在。

粮食如何变成武器

“如果你控制了石油，你就控制了所有国家；如果你控制了粮食，你就控制了所有的人。”这是美国前国务卿基辛格的一句名言，在基辛格看来，拥有粮食就等于拥有了权力。粮食成了主导世界格局的一种重要武器，而且是最重要的武器，一个国家什么都可能不惧怕，但唯独惧怕缺粮。因此，制造粮荒这种武器，是任何国家都抵挡不了的。那么，粮食如何才能变成武器呢？

国际有关学者认为，粮食作为一种商品，它在国际市场上面的流通也是遵循着一定规律的，因此想要让粮食成为武器，就同样需要满足一定的市场结构条件，其主要有以下几点：

1. 稀缺性。商品的价值在需求高而供应有限时增加，而价格反映了商品的重要性，即其作为武器的潜力。如果粮食在市场上成为稀缺品，这必将是让粮食成为武器的基础，试问一个不缺粮的国度，怎么可能在乎别国的粮食禁运呢？

2. 垄断性。供应掌握在少数的粮食出口国手中，如此才可以限制市场竞争或控制价格，如果全世界粮食出口国太多，那么无疑是难以协调一致的，这样的话，粮食就不能够成为武器。毕竟，从甲国买不到，从乙国还可能买到，不过是价钱高一点罢了。

3. 分散性。分散性指的是需求的分散，国际上缺粮的国家多，这样一来拥有粮食的大国便可以面对一个需要国互相竞争、提高价格的局面，在这样的局面下，粮食供应国可以提出条件限制，这有利于把经济粮食作为武器。

4. 统一性。将所有粮食出口国统一起来，这是粮食成为武器的必要条件，因此粮食出口国为了确保粮食武器的作用，必须控制货物的生产过程等方面，确保能维持或扩大对粮食的控制权。

需要指出的是，粮食成为武器必须是要求上面四项条件同时出现，并不是满足其中一条便可以将粮食作为武器。而且，即便上述四项条件同时出现，也不一定意味着经济粮食会被当作武器，粮食出口国还需要考虑其他进一步

的条件是否存在，例如性质、目标、其他方法可行性和评估效用。

那么，世界上可能会满足以上四个条件的国家都有谁呢？毫无疑问，只能有一个，那就是美国。

美国、加拿大、澳大利亚和新西兰，这是世界上主要的四个粮食出口国，在这四国当中，美国又拥有其他国家无法比拟的影响力和国家实力，因此美国是唯一的一个可以操控粮食作为政治武器的国家。

美国又如何操控粮食呢？对于这个问题，中国著名经济学者，中国人民大学农业与发展学院副教授周立曾做过详细的研究。

周教授认为，美国将粮食变为武器主要依靠的是粮食政策和控制粮价。

美国的粮食政策屡遭国际诟病，因为该国政府一直对粮食生产予以高额补贴，这导致美国的粮食生产成本远低于其他国家。而推行粮食自由贸易，让美国粮食大量走出国门，这又挤占了别国粮食生产的空间。

以曾爆发严重饥荒的海地为例。20 世纪中期以前，海地本国生产的大米可满足 95% 需求，因此海地是不存在粮食问题的。然而 1995 年海地向美国敞开大米贸易之后，比海地米便宜一半的美国米迅速占领了该国市场，价格不占优势的海地大米卖不出去，农民们于是改种其他作物，这导致海地大米开始严重依赖美国的进口，美国掌握了控制海地的粮食武器。

因为美国是世界第一大粮食产地，也是世界第一大粮食出口国，这又给美国控制粮价带来了便利。国际大宗农作物交易，如小麦、大豆等，其价格都受美国公司制定或影响，这又给美国掌握粮食武器提供了条件。

根据如上道理，粮食确实可以作为美国的一项武器。但既然如此，美国的粮食禁运为什么还在苏联和伊拉克面前相继败北呢？而且即便是近在咫尺的古巴，美国长久以来的粮食禁运也没有起到预想中的效果，这不是很矛盾的事情吗？

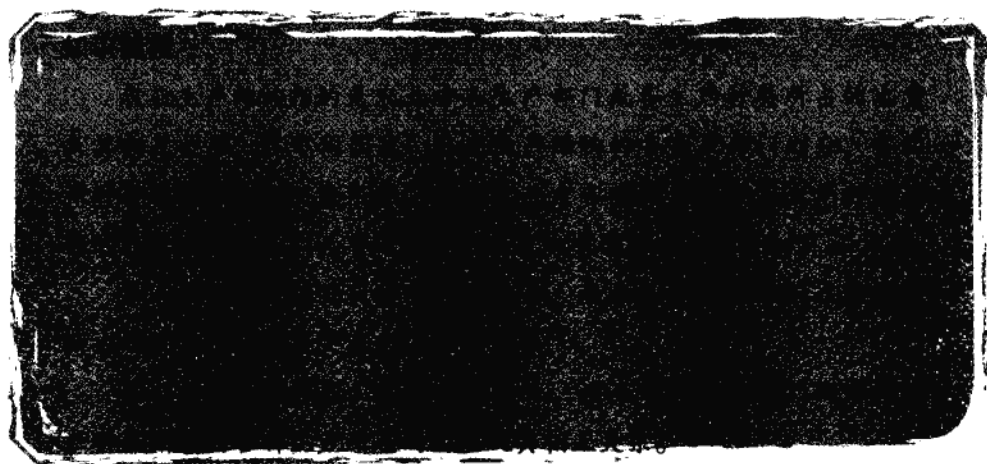
因此说，让粮食成为武器，我们不可不说美国没有这种企图，但就目前来看，美国似乎还没有这么大的能力。不过未雨绸缪有备无患，为了保证自己的国家安全，中国也应该提高自己的粮食自给能力和粮食产业的控制能力，这样即便美国有了粮食做武器，至少也能够保证它无法在中国的身上起作用。

影响世界的跨国粮商

在上一节中我们讲过，西方大国控制粮食以实现自身政治目的，其重要的方法就是粮食领域的跨国合作。我们所在的世界是一个经济占主导的世界，市场经济是大多数国家的选择，而在世界市场上，起最显著作用的是企业而非政府。无论哪一国政府有如何的政治目的，只要涉及经济领域，一般都是要市场来完成，粮食领域也是如此。

在如今的粮食国际贸易当中，寡头企业控制全局是最突出的表现形式。所谓寡头企业，指的是在市场上占绝对优势地位的企业较少甚至只有一个，这些企业通过相互勾结实现对世行的控制，进而满足自己的垄断利益。

粮食领域的寡头企业，他们掌握着粮食生产加工领域主要的科技，并握有粮食市场的大量份额，因此他们在国际粮食市场上有着极大的能力，说他们动辄可以让一个农业生产结构单一小国的农业陷入崩溃一点也不夸张。正因为这些粮食领域中的寡头企业有如此大的影响力，我们在研究国际粮食问题的时候，就不能不对他们加以必要的了解。



例如,种植业内部可分为粮、棉、油、麻、烟、糖、蚕、茶、果、蔬菜、药材等各种生产,它们在种植业中所占的比重及其相互关系,就是种植业的生产结构。

有的还可以进一步做第三层次的划分,例如,粮食中又可分为水稻、小麦、玉米等在粮食中所占的比重及其相互关系。

孟山都公司与杜邦先锋种子公司

在农业生物科技领域,有这样两家齐名的跨国企业,孟山都公司与杜邦种子公司,国际上影响力巨大的农业科技突破,基本上都是由这两家企业推向市场的。

孟山都是一家美国跨国农业生物技术公司,成立于1901年,总部设在美国密苏里州。孟山都公司主要业务遍及种子技术、转基因技术、植物保护技术等多个领域。其主要产品抗农达是全球知名的嘉磷塞除草剂,亦是除草剂在全球的最高占有者。

目前,孟山都公司主要的研发对象是转基因育种,在该领域的研究,孟山都遥遥领先于世界其他公司甚至于国家研究所。在目前市场上销售的转基因种子当中,孟山都所占份额在70%~100%,而在美国本土,孟山都更是占有了整个市场的90%。

孟山都将大量资金和人力投入到产品的研发领域,然后通过农民的使用,收取生物专利的执行费用。孟山都这种在生物科技领域具有开创性的经营模式,让该公司在短时间内成了全球最赚钱的生物科技公司之一,并逐步扩大了它的国际影响力和市场份额。但与此同时,因为其种子专利模式被认为是一种生物剽窃以及对其新研发的种子对生物多样性的威胁,孟山都公司在世界各地也引发了许多争议。

杜邦先锋种子公司是孟山都齐名的跨国生物技术公司,其前身是1926年由“美国杂交水稻之父”亨利·沃莱特创立的先锋种子公司。它是世界上第一家玉米杂交种子公司,也是目前世界上最大的玉米杂交种子研发和销售

公司，在全球玉米种植领域有不可替代的地位。

先锋公司于1999年3月被美国杜邦公司并购，并更名为杜邦先锋种子公司。目前杜邦先锋种子主要的经营模式是在世界各地成立分支机构或者合资公司，进而推销自己的育种产品。该公司在向日葵、大豆、苜蓿、油菜、水稻等领域都有很好的成果，并占据绝对优势的国际市场份额。

杜邦先锋公司在2000年左右进入中国，并迅速成为中国种子领域的一匹黑马，因为中国对转基因育种基础持谨慎态度，因此杜邦公司的老对手孟山都公司的发展在中国受到了阻碍，使得杜邦先锋公司很快便在中国市场独占鳌头。而在世界范围，杜邦先锋公司占育种领域全球的市场份额约在20%左右，这一数字到了美国则要提高一倍。

孟山都和杜邦先锋，这两家公司在国际育种领域分庭抗礼，孟山都在转基因育种领域一路领先，杜邦先锋则在传统育种领域大力扩张，因为这两家企业同属美国，这就不能不让我们产生全世界都离不开美国种子的感慨。

垄断市场的四大粮商 ABCD

在国际粮食市场上，有所谓的“ABCD 垄断粮食贸易”一说，这里的 ABCD 指的是国际著名的四大粮食企业，美国 ADM、美国邦吉、美国嘉吉和法国路易达孚这四家企业的首字母分为 A、B、C、D，因而得名。

美国 ADM 公司成立于1902年，总部设在美国伊利诺伊州。该公司经营业务主要以食物加工和贸易为主，在油菜籽、小麦和玉米的加工上占有绝对的市场份额，其旗下的企业包括食品、饮料、食疗以及饲料等，共约270家各种各样的制造工厂，分布在世界各地。

ADM 是当今世界第一谷物与油籽处理企业，是美国最大的黄豆压碎处理企业和玉米类添加物制造企业，是美国第二大面粉企业。

2000年 ADM 正式进入中国，并于次年成立合资企业益海公司，目前益海集团在国内直接控股的工厂和贸易公司已接近40家，贸易能力遍及全国，在中国大豆领域具有无与伦比的影响力。

美国邦吉成立于1818年，总部从最初的阿姆斯特丹到后来的比利时几经

易地，最终搬迁至美国纽约州。

邦吉的业务涵盖化肥、农业、食品业、糖业和生物能源。这些产业之间本就有密切的关联，邦吉公司将天麻结合起来，形成了一体化的产业链运营模式，使它能够把产品和服务从农田一直延伸到零售货架。

目前，邦吉公司在全球 30 多个国家拥有超过 400 家工厂，是世界第四大粮食出口公司。而据公开数据显示，邦吉公司是目前巴西最大的谷物出口商，美国第二大大豆产品出口商、第三大谷物出口商、第三大大豆加工商，全球第四大谷物出口商、最大油料作物加工商。

美国嘉吉公司成立于 1865 年，总部设在美国明尼苏达州。嘉吉公司的业务涵盖农产品、食品、金融和工业产品及服务等多个领域，在农业方面主要进行粮食输出、加工和销售，在动物食品领域，嘉吉也有一套完整的从技术到市场的产业链。

嘉吉公司是美国最大的玉米饲料制造商，第三大面粉加工企业和屠宰、肉类包装加工企业，它拥有全美最大的养猪和禽类养殖场。

嘉吉公司的粮食输出和交易业务排名世界第一位。它拥有全美最多的粮仓，从食品的生产、包装，到市场的每一个环节，无一一手包办。嘉吉公司业务横跨五大洲及 66 个国家，目前嘉吉公司已经将目光转向了第三世界国家，其近年来的主要发展战略为开发第三世界的潜在市场，但也因此在环保等领域备受非议。

法国路易达孚成立于 1851 年，总部设于法国巴黎，其主要的业务范围是欧洲谷物出口贸易和谷物加工，在全球活性化燃油领域非常活跃，并占有重要地位。

目前，路易达孚公司是世界第三大粮食出口商，同时也是法国第一粮食输出商，在输往俄罗斯的粮食中，路易达孚也占有了绝对优势份额。

路易达孚现在主要拓展的领域是活性化燃油，主要业务是制造和交易经由发酵或合成方式生产的乙醇，它以谷物和甘蔗等农作物为原料，大量制造发酵式乙醇作为工业替代燃料。因为路易达孚在国际粮食领域所占份额巨大，可调动资源雄厚，因而此项业务的展开，对国际粮食市场的供给影响十分大。

以上这 ABCD 四大粮商，占据了国际粮食市场的主要份额，这四家公司如果联手，是完全可能实现对国际粮食供给与粮价的操控的。而这四大粮商中有三家总部设在美国，这就难免让人产生联想，因此当有中国经济学者发出“美国操控中国粮价”的声音时，我们也就不足为奇了。

新科技对粮食发展的作用

在 2005 年以后,随着高产玉米新种在中国种植面积逐渐扩大,大量“吨粮田”出现在河南、东北、安徽等多个粮食产区,而到了今天,“吨粮田”早就已经成了家常便饭,随便哪个重要的粮食产区,都能找到成片成片的“吨粮田”。就在大明朝玉米传入中国时,其产量还仅仅不过几百斤,而现在 500 年过去了,亩产 2000 斤的“吨粮田”出现了,这要归功于谁呢?功臣就是农业科技的进步。

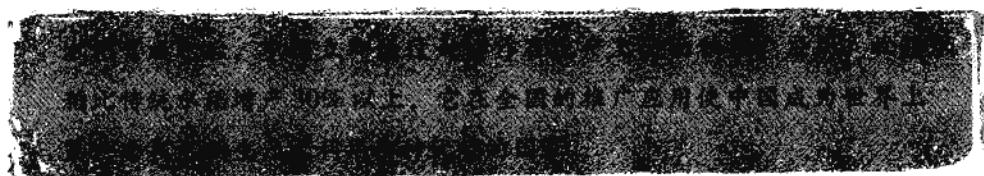
将科技应用在农业上,这我们早就屡见不鲜了,别的不用说,只说中国的骄傲袁隆平先生的籼型杂交水稻,这便是科技的最好体现。而在人们的生活中,小到化肥、农药,大到滴灌技术、收割机器,这也都是农业科技进步的产物。而随着人类科技的更快进步,如今农业科技也正以飞快的速度发生着日新月异的变化。

知识链接

籼稻杂交水稻为水稻品种,是现代培育的新型籼稻杂交水稻。水稻品种分为籼型、粳型和糯型,加工成籼米、粳米和糯米,中国大米主要是籼米和粳米。

杂交水稻,是由两个具有不同遗传特性的水稻品种或类型,一个作母本,一个作父本,经有性杂交以后而产生的一种新的杂合体。这种杂种的第一代,在生产优势、适应性及经济性等方面胜过母本和父本,这种现象称为杂交优势。

籼稻杂交水稻在 1972 年由我国农学家袁隆平率先育成第一个不育系,并于次年育成第一个强优组合。该杂交水稻根系发达、分蘖力强、茎秆粗壮、穗大粒多、适应性广、抗逆性强、米质优良,在籼稻杂交



然而，在农业科技飞速发展的同时，一些争议声音也不可避免地出现了。新科技可能带来环境的破坏、将会对人类造成难以估量的恶劣影响，类似这样的声音不绝于耳，而最突出的科技领域，便是转基因技术的研发和应用。

是是非非转基因

如果说哪项农业技术是如今争议最大的，那么转基因毫无疑问会“拔得头筹”。转基因自进入中国社会伊始争议声就没有中断过，近两年，随着关注人群越来越多，关于转基因的争论更是渐渐演变成了复杂的社会问题，挺转派和反转派更是依靠网络这个平台“打”得不可开交，大有不争个“你死我活”便不罢休之势。

转基因作为一种农业技术，其推广弄成了今天这个样子，这就使我们不能不对其做一番研究了。

转基因技术是从上个世纪 70 年代开始发展起来的，到今天，已经在多个领域取得了突出的成果。转基因技术的方法大抵是将基因片段转入特定生物中，并最终获取具有特定遗传性状个体的技术。

而应用到农业方面的转基因技术，便是通过原生质体融合、细胞重组、遗传物质转移、染色体工程技术的等获得基因组，基因组被转入到植物当中，有可能改变该植物的某些遗传特性，培育高产、优质、抗病毒、抗虫、抗寒、抗旱、抗涝、抗盐碱、抗除草剂等作物新品种。

举一个通俗一点例子：大豆并不是耐旱的农作物，大豆的生长需要灌溉条件充足，这就导致了种植区域受到限制。而玉米是耐旱的作物，即便是非常干旱的条件下，玉米依然能够保证存活并结出果实。那么，科学家就想办法将玉米当中耐旱的基因组提取出来，将其转入大豆的基因当中，进而培育出耐旱的大豆，这样一来，大豆受灌溉的影响不就小了很多吗？这对大豆

的推广种植是非常有好处的。

通过转移某种农作物当中的特定基因到另一种植物中,使该植物能够具有以往所不具备的优点,这样的做法,对于农业的发展无疑是非常有利的。

通过转基因技术的发展,农业科学家们成功地改良了棉花、玉米、水稻、大豆、马铃薯等几十种作物,在抗虫、抗药、抗旱、抗寒、增产、优质等多个领域都有了显著的突破,让全世界无数农民受益。

那么,照这样看来,转基因技术是利国利民的先进技术,应该大力推广才是,为什么却在中国遭到了很多人的反对和非议呢?原因就在于,转基因技术在带来好处的同时,很可能也存在着令人恐惧的“副作用”。

“挺转派”提倡发展转基因技术,毋庸置疑是由于他们认为转基因技术确实能够带来农业的进步,造福中国农民以及整个中国。而“反转派”批评和否定转基因,则是由于他们确信转基因技术存在着难以估量的安全隐患。

对于转基因技术的优点,上面已经提及,那么转基因技术又到底有什么安全隐患呢?“反转派”的意见如下:

1. 转基因技术违反自然规律,因而是有害的。
2. 转基因作物未经过试验,无法证明其安全可靠。
3. 在植物中引入了具有抗除草剂或毒杀害虫功能的基因后,这些基因不会通过食物转移到人体当中,这对于人体可能是非常不安全的。
4. 过于盲目地推广转基因植物是否可能影响农业和生态环境?
5. 转基因技术可能会对人类的遗传造成影响,因此需要用至少三代人来证明其安全性。
6. 转基因技术可能会带来其他不明的恶劣影响,导致人发生病变。
7. 转基因是美国的阴谋,他们不在本国销售转基因作物,而将转基因作物卖给中国等发达国家人民食用,这无疑更证明了转基因技术的不可靠。

以上几条是社会上“反转派”常见的观点,在“反转派”提出质疑的同时,国内的“挺转派”也做出了相关回应。

譬如说违反自然,“挺转派”的意见是,现如今的很多农作物都不是纯天然的,譬如嫁接的果树结出的水果,这也是对自然的一种违反,但事实证明了嫁接水果有益而无害。

关于转基因作物试验的问题，“挺转派”声称转基因作物在被应用于市场之前，已经做出相关的实现，其安全性毋庸置疑。

关于第三条抗虫、抗草剂遗传的问题，“挺转派”的意见是现在还没有证据显示这一问题出现，因此不能做“有罪推定”。

关于第四条，这是很多“挺转派”也无法回答的问题，因为转基因破坏环境这件事，似乎是有实例可查的。

2002年，一款名为“保铃棉”的转基因棉花种子在印度上市，该转基因棉花给印度棉农带来了可观的经济效益，使印度的棉花产量翻了一番。2005年，这种棉花的种植使杀虫剂的使用量减少42%，种植转基因棉花每英亩的收入比非转基因棉花高出373美元。

然而好景不长，随着转基因棉花种植时间越来越长，各种弊端也随之显现。首先，该转基因棉花比印度本土棉花需要更多的水，这对于没有完善灌溉系统的印度农村来说，无疑是加重了他们的负担。因此在种植了转基因棉花之后，印度棉农更加“靠天吃饭”，棉花收成很大程度取决于当年的降雨量。

而且更糟的是，印度中央棉花研究所经过5年的研究发现，已经有少量棉铃虫对转基因棉花的毒素产生了抗性。科学家预测，经过10代棉花种植，棉铃虫就必将普遍获得抗性。为应对害虫产生的抗性，通用的做法是“生物避难所策略”。在美国，规定转基因棉花种植中必须有20%的区域种植普通非转基因棉花作为棉铃虫避难所，但这只适用于大农场作业的转基因作物种植。对于印度小规模棉花种植很难推广。就这样，在种植了转基因棉花不到10年之后，印度棉铃虫灾大面积爆发，很多棉花田一夜之间被棉铃虫血洗，致使棉农倾家荡产血本无归。

转基因棉花给印度棉农带来的灾难是发生在眼前的事实，任何人也无法否定。但对于此，挺转派也有意见，他们的意见是印度转基因棉灾的发生，很大程度上是因为印度棉农自身操作的失误，没有按照正确的种植方法。而且，与转基因带来的环境破坏相比，因转基因推广而省下的除草剂、除虫剂对环境的保护则更为客观。

除了以上四条，挺转派对反转派其他理由也一一做出了回应，譬如用事

实证明美国人也吃转基因，用事实证明所谓的转基因病变研究成果不过是弄虚作假。那么从这个角度看，挺转派似乎更有道理一些。

不过必须要指出一点，那就是社会大众对于转基因技术的质疑，大多是主观的判断而并不是科学的怀疑。因此，对于社会上对转基因技术的批评之声，我们既不能就此判定转基因技术绝对安全，也不能就认为其没有道理。转基因技术到底如何，还需要科学界给公众一个统一而准确的声音。转基因技术有益无害，那就赶快推广，让其为中国农业造福；转基因技术有益有害，那就想办法趋利避害，无论如何，发展中国农业，这才是整个社会共同的福祉所在，在这个前提下，一切的讨论都是应该也必须的。

中国的大豆之殇

“大豆种子白送都没人要”，这是2012年春耕密集期，黑龙江农资销售员时晓晶接受中国证券报采访时说的话，“大豆种子卖不动，大豆肥也是如此。到目前为止，卖出的700多吨化肥中只有1吨大豆肥，可见几乎没人种大豆了。”

2012年，中国大豆播种面积再创新低，与此同时，进口量却在不断地增长，据农业部门统计，中国大豆消费外贸依存度在80%以上，而且仍有不断扩大的趋势。因此笔者可以得出这样的结论，中国大豆的市场已经被外国大豆所占据，中国的大豆产业已接近崩溃。

“进口就进口呗，中国进口的农产品多了！”对于大豆需要大量进口，社会上不少人持如此的观点。然而我们必须知道，中国是大豆的原产地，全世界的大豆种植几乎都是从中国这里传播出去的，大豆的故乡却依靠外国供给，这是一种莫大的讽刺。

作为大豆的祖国，中国大豆市场却被挤压的几近崩溃，中国大豆非但无法走出国门，连满足自己的需求都成了问题，为什么中国大豆产业会落得如此下场，这是我们必须搞清楚的问题。

大豆产业为什么崩溃

中国大豆产业为什么崩溃，说深了可能是由于多种原因共同作用造成的，但简单来说就一句话，价格差距太大。

笔者这里有一组2010年的数据，虽然已略显过时，但多少仍能让读者看到中国大豆在价格上的劣势。时年中旬农业部大豆市场监测信息显示：

1. 国产大豆价格基本稳定。8月份，黑龙江国产大豆平均收购价为3495

元/吨；山东国产大豆入厂价 3700 元/吨；山东四级豆油出厂价 7640 元/吨；山东中等豆粕出厂价 3154 元/吨。

2. 国际大豆及制品价格上涨。8 月份，美国芝加哥期货交易所大豆均价 375.1 美元/吨，同比涨 1.8%；豆油 918.2 美元/吨，同比涨 10.5%；豆粕 324.6 美元/吨，同比降 2.2%。

3. 进口大豆到岸税后价低于国内。8 月份，山东地区进口大豆到岸税后价 3582 元/吨，比当地国产大豆价格低 118 元；墨西哥湾大豆离岸价 407 美元/吨，折人民币 2764 元/吨，比山东地区国产大豆采购价低 936 元/吨。

从以上数据我们可以清晰的读出信息，即在国际市场大豆价格上涨的情况下，国内大豆价格还是显得过高，进口大豆到岸价格都远低于国内，这就难怪国产大豆会丧失市场了。

那么，国产大豆的价格为什么会这么高？或者说国际市场大豆价格为什么会这么低呢？对于这个问题，不同人有不同的解释，我们先来听一听知名人士郎咸平先生的说法。

郎咸平认为，中国大豆产业是美国资本有意搞垮的，是美国的阴谋。他认为：“2003 年，我们开放大豆进口。当时进口的大豆叫做转基因大豆，比我们东北的黄金大豆便宜百分之十几，出油量又多了六分之一，你开放进口的结果就是迅速淘汰东北黄金大豆。我们真的开放了，然后东北黄金大豆真的被淘汰了。”

那么，进口大豆为什么“比我们东北的黄金大豆便宜百分之十几”呢？郎咸平认为，是政府补贴在起作用。美国政府高额补贴本国农业，这是世人皆知的事实，政府补贴导致生产成本降低，美国大豆生产成本远低于中国大豆的生产成本，进而完成对中国的大豆倾销，挤压中国大豆的生存空间。

郎咸平是活跃在中国经济领域的重要人物，在公众群体中争议很大。对于中国大豆价格劣势是因为美国政府补贴，中国大豆产业是被美国恶意搞垮的观点，有待考证。

道理很简单，因为郎咸平自己也承认，中国进口大豆并不完全来自于美国，拉美国家如巴西、阿根廷也是中国大豆的重要来源。郎咸平说：“目前（2010 年），我们每年消费的大豆约 5000 万吨，其中的 70% ~ 80% 为进口大豆，主要来自美国和南美洲国家。”

美国大豆有高额政府补贴，难道巴西和阿根廷也有么？要知道，巴西和阿根廷是远远没有美国那么富裕的，高额补贴大豆用来出口，结果补贴出去的钱比大豆所创造的利润还多，这么讲的话，巴西政府和阿根廷政府对本国农民未免有点太过慷慨了。

而且，对于大豆产业的政府补贴，中国也不是没有。2013年数据显示，中国对东北种大豆每公顷补贴900元，相当于150美元上下，这补贴也并不算少。

拉美国没有巨额的补贴，其大豆价格依然在中国国产大豆价格之下，这就说明补贴不是导致中国大豆失去市场的原因，最起码不是主要原因。那么，使中国大豆价格劣势明显，大豆产业面临崩溃的罪魁祸首到底是什么呢？答案就是大豆品种。

2013年，中国农业部宣布批准三种转基因大豆进口，一石激起千层浪，关于转基因的利弊又陷入到了一场全社会的大争论当中。其实，转基因大豆的进口绝不是近些年才有的事，郎咸平不是也说“当时（2003年）进口的大豆叫做转基因大豆”。因此，我们可以说，国内大豆价格的严重劣势，其实是中国大豆和转基因大豆比较下的劣势。

资料显示，美国超过90%的大豆为转基因大豆，拉美国出口的大豆也以转基因大豆为主。转基因大豆有哪些好处呢？农业学家称，转基因大豆目前主要有抗虫害和抗除草剂两种。抗虫害可以减少杀虫剂的使用，抗除草剂可以节省除草费用和减少除草剂的用量，而这些都能够大幅度减少大豆的生产成本，并间接提高了产量。

有数据显示，2013年美国大豆种植的化肥、农药成本为102美元/公顷，而中国大豆化肥、农药成本则为1700元/公顷，是美国的两倍还多。但就这一项，中国大豆便败下阵来，更不用说高产和高出油率方面的比较了。

那么，既然转基因大豆这么好，中国也种植不就行了吗？但问题在于，中国农业部对于转基因大豆的态度是只准买，不准种。之所以不准种，原因是国内对转基因技术的争议声太大，在如此大的争议之中，农业部不得不谨慎对待转基因技术的国内推广，以至于到今天，中国大豆产业依然保持这一片“净土”，虽然这片“净土”实际上已经是“残山剩水”了。

国内大豆成本居高不下，却放成本低廉的转基因大豆进入中国，那么中国大豆产业焉有不崩溃之理？但如果按照这个思路，中国想要挽救国产大豆，只要把转基因大豆挡在国门之外不就可以了吗？但这是不可能的。

且不论加入世贸组织之后的贸易放开，但就成本而言，转基因大豆也不可能被排斥在国门之外。相对于国产大豆，转基因大豆的成本优势非常大，而直接作用到大豆加工的榨油和上面，大豆油和豆粕的价格也得到了相应的减少。



如果不准转基因大豆进入中国市场那直接的结果就是榨油成本大幅提升，市场上出现的大豆油价格和豆粕价格跟着抬升。但事实又证明了，中国的消费者不愿意以更高的价格去消费高于市场价的大豆油。

当初在讨论转基因大豆存废的问题上，有人就提出，拒绝转基因大豆的方法很简单，大家都去市场上买高价的非转基因大豆油不就可以了，用消费让转基因大豆油退出市场，这样一来中国大豆产业自然就“起死复生”了。

方法摆在那里，可是有几个人去做呢？答案是很少，市场仍然是转基因大豆油天下，非转基因大豆油所占份额寥寥无几，因为相比较起来，非转基因大豆油实在是太贵了。因此，矛盾便出现了，一方面是国内对于转基因大豆排斥声音极大，一方面是国内的消费者又不能以切实的行动支持国产大豆的生产和销售，那结果就必然是，反对归反对，但国内市场仍然要让转基因大豆占领，毕竟以价格影响市场的经济规律才是硬道理。

对于转基因大豆，作为反对转基因大豆、支持中国本土大豆的人，是不是应该拿出一些更切实有效的办法出来呢？毕竟，光靠文字和声音是无法将转基因大豆赶出中国从而振兴本土大豆产业的。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进：<http://www.7help.net>

SANTIAN DUDONG SHIJIE JINGJI

第八章

读懂跨国企业

——来自民间的国际影响力量

跨国企业主导的经济全球化

跨国企业是怎样炼成的？

是是非非跨国企业

跨国企业与寡头市场

跨国企业对新兴市场经济体的隐患

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进：<http://www.7help.net>

跨国企业主导的经济全球化

自上个世纪 80 年代经济全球化这一名词被经济学者提出之后，到今天已经过去 30 多个年头了，这 30 年里，国际社会对于经济全球化的讨论从来就没有停止过，而经济全球化进程也在讨论声中悄然推进了。

时至今日，我们可以说经济的全球化已经几近完成了，整个世界已经被结合成了统一的整体，其中 2008 年美国次贷危机很快影响世界进而酿成整个世界的经济危机便很好地为我们证明了这一点。

经济的全球化是伴随着科技的进步和国际组织的发展渐进开来的，想当年哥伦布横越大西洋用去一个多月的时间，现在从北京到纽约却可以朝夕至，科技的进步拉近了地理距离，让空间不再成为联系世界的阻隔。而国际组织的发展加强了国与国之间的合作，给全球性贸易创造了有利条件，这更加深了经济全球化的进程。

短短 30 年，地球村从一个个自然的村落，升级成了有机的整体，整个世界变得密不可分，以科技全球化、贸易全球化、生产全球化和金融全球化共同构成的经济全球化居功至伟。

所谓科技全球化，其核心内容主要包括三个方面：一是科技研究开发资源的全球配置，即按照比较优势原则在世界范围内配置研究开发资源，以求得研究开发产出的最大化；二是科学技术活动的全球管理，即不仅研究开发的组织形式是向全球开放的，而且各国均须在统一的制度框架和标准下进行科技研发；三是研究开发成果的全球共享，即在一定的规则和条件下，科技研究成果的应用是全球性的，科学技术知识的溢出和扩散成为世界经济中的一个重要现象。

科技全球化最突出的表现形式便是科研机构或企业之间的跨国合作，譬

如我们知道的美国 IBM 公司与德国西门子公司组建共同实验室，就是最著名的一例。

知识链接

IBM 即 International Business Machines Corporation，中文译国际商业机器公司，简称 IBM。该公司创立于 1911 年，总部设在美国纽约州阿蒙克市。IBM 公司是全球最大的信息技术和业务解决方案公司，目前拥有全球雇员 30 多万人，业务遍及 160 多个国家和地区。该公司创立时的主要业务为商用打字机，后转为文字处理机，然后到计算机和有关服务。

西门子即西门子公司，该公司创立于 1847 年，创始人是德国人维尔纳·冯·西门子，总部设在德国慕尼黑。西门子公司是全球电子电气工程领域的领先企业，其业务遍及全球 190 多个国家，在世界各地拥有大约 60 家工厂、研发中心和销售办事处。公司的业务主要集中在工业、能源、基础设施和城市管理、医疗。

所谓贸易全球化，是在科学技术的发展的技术上，各国之间贸易往来更加频繁，流通领域中国际交换的范围、规模、程度得到增强。贸易全球化的突出特征是贸易壁垒的消除、跨国企业的发展以及贸易和投资的多边框架不断发展。

贸易全球化的主体是国家，但主导者却是跨国企业，譬如中国的中储粮集团可以将粮食运往拉美和非洲，也可以从澳洲和欧洲采购粮食，这就是典型的贸易全球化。

所谓生产全球化，是在国际分工发展的基础上，跨国企业将一些成熟的技术和关联性技术扩散到世界各地，加强了各国之间的经济联系，从而引发了世界范围内产业结构的调整，产业在各国之间进行梯度转移。

生产全球化所导致的最直接现象便是国际产业链分级明显，国际分工明确。譬如我们熟悉的苹果产品，其核心技术来自于美国，材料来自于日本、中国台湾和欧洲，组装却在中国完成，这便是生产全球化的典型。

所谓金融全球化，指的是一国的金融活动超越本国国界，脱离本国政府

金融管制，在全球范围展开经营、寻求融合、求得发展的过程。金融全球化的主要表现形式为金融市场国际化、金融交易国际化、金融机构国际化和金融监管国际化。2008年美国次贷危机爆发，进而迅速扩展到全世界，究其原因就是因为很多国家的投资机构都在美国的金融市场上保有巨额投资，这便是金融全球化最突出的表现。

在经济全球化的大背景下，经济要素在全球范围内高速的转移，资源被更合理地在国家间获得配置，世界经济不再是简单的区域经济加总，而成了一块拼接的整体。短短30年，国际间就完成了翻天覆地的变化，是什么在其中起了主导作用呢？答案就是跨国企业。

联合国相关调查报告称，作为全球经济的核心，跨国企业在推动经济全球化上起了主导作用。作为经济全球化的载体，跨国企业的突出地位主要表现在：

1. 跨国企业在世界经济中占有极高的地位。就目前来看，全球共有接近10万家跨国企业及其所属近100万个海外分支机构，这些跨国企业及下属机构所创造的价值占世界总产值的30%以上。

2. 跨国企业在世界贸易中地位不可撼动。目前，跨国企业控制着国际贸易的主要流向，其内部贸易约占世界贸易的一般左右，再加上外部贸易，国际贸易的80%都是由他们完成的。

3. 跨国企业在世界投资中地位重要。国际间投资的主要载体便是跨国企业，目前，除了国际间援助，国际间直接投资基本都是由跨国企业完成的。

4. 跨国企业在全球技术研发和转让中地位重要。由企业主导研发，这是科技发展的潮流，由于跨国企业在组织人才和资源上面具有先天的优势，因而在全球科技研发和转让中占有重要地位，就目前来看，全世界超过一半的新技术和新工艺专利都掌握在跨国企业的手中。

在全球生产、贸易、投资和技术开发中所占的重要地位，充分地表明了跨国企业在经济全球化中的巨大作用。因此，跨国企业的发展变化，尤其是跨国企业的战略调整和业务重组，就势必对国际市场乃至世界经济产生重大影响。

进入新千年，西方国家的跨国企业开始逐渐转变战略。一些原本从事劳

动密集型、资源密集型产业的跨国企业，逐渐向资本密集型、知识技术密集型转变；一些原本从事制造业的跨国企业，逐渐向服务业和研发领域转变。跨国企业生产结构的转变，带动了全球产业结构调整和产业跨国转移，最终形成了今天的国际分工。

而跨国企业通过在海外投资，设立子公司、合资企业的方式，绕过和打破了许多贸易壁垒，迅速掌握当地市场需求，有效地利用了当地资源，让资本所创造的经济效益得到了显著的提高。可以说，跨国企业的全体投资，促成了生产、流通和消费的全球化，使经济具有了实际意义上的全球化。

综上所述，跨国企业本身就是经济全球化的产物，同时其自身的发展又推动了经济全球化的进程，尤其是近些年来，国际间安定的大环境给跨国企业的发展创造了有利的条件，让跨国企业能够将全世界作为市场发展自己，因此近 30 年的经济全球化飞速进行，实际上就是伴随着跨国企业 30 年的飞速发展的，所以说“如今的经济全球化是由跨国公司主导的”，这句话一点也不为过。

跨国企业是怎样炼成的？

经济全球化由跨国企业主导，而跨国企业又从经济全球化当中受益，这两者相辅相成，共同推动了全球市场经济的扩散。

然而，国际市场不是今天才出现的，从古代国与国之间的货物交换开始，国际市场就已经出现，但在那时的历史上，我们却并未发现跨国企业的身影，那么我们就禁不住要问，跨国企业到底是如何炼成的呢？

跨国企业的诞生与发展

对于跨国企业的诞生，经济界有一个共识，那便是跨国企业是垄断资本主义高度发展的产物。跨国企业的出现是伴随着资本输出而出现的。

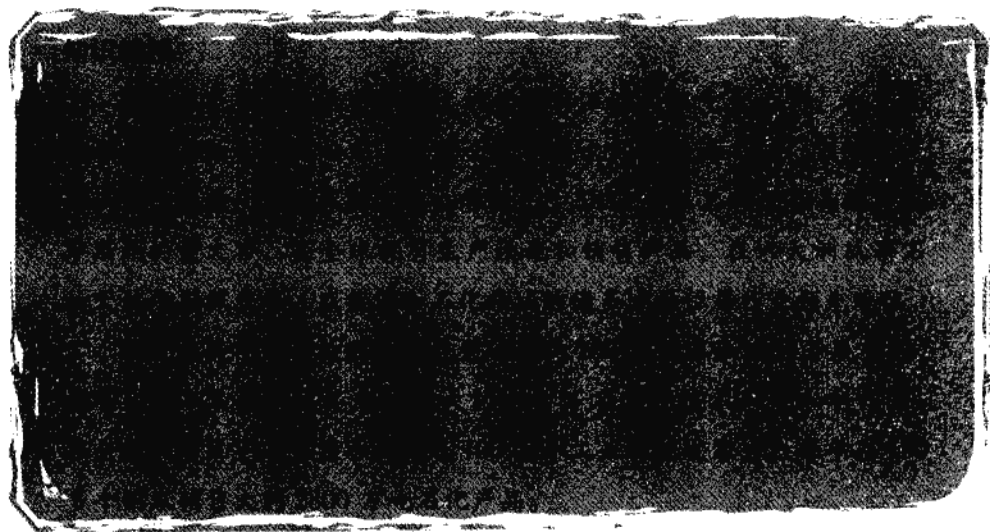
19世纪末，资本主义经济进入垄断阶段，资本输出快速地发展了起来，这时少数的跨国企业开始出现。在当时，西方资本主义国家的某些大型企业通过对外直接投资，在海外设立分支机构和子公司，开始跨国性经营。比较著名的有美国爱迪生电器公司、英国帝国化学公司等，这些公司先后走出本国国门在国际市场上活动，造就了跨国企业的雏形。

两次世界大战期间，随着科技的进步和国际间联系的更加密切，跨国企业也得到了迅速的发展，在数量和规模上都取得了客观的进步。第二次世界大战结束后的一段时间里，国际世界关系得到快速缓和，国际间贸易迅速繁荣，这又给跨国企业发展提供了优良的环境，现在很多的跨国企业都是在那一时期出国门的。

而跨国企业发展到今天，无论从数量还是创造效益上看，美国都是遥遥领先的，美国跨国企业的数量、规模、国外营业额均居世界之首。而在2013

年的世界财富 500 强榜单中，美国的人选企业数量以 132 家占据第一位，并遥遥领先后面的中国和日本。

而从经济效益上面看，美国跨国企业的利润在平均水平以上。在 2013 年度世界最赚钱公司的排名上面，美国跨国企业在埃克森美孚石油公司的带领下，居然把榜单的前十位全部占据了。



跨国企业发展到今天，可以说它已经代表了一个国家的经济发展水平和整体经济实力，而美国作为世界第一大经济体和世界最强大的国家，其跨国企业在国际上有如此骄人的“战绩”也就不足为奇了。

在了解了跨国企业的发展历史之后，我们还要了解一下一个企业成为跨国企业的条件和跨国企业的经营特点，从头到尾的解构跨国企业，如此才能帮助我们更好地了解它们。

结构跨国企业

一个企业，参与到国际经济市场的方式可能有很多种，而在如今这个“越来越小”的世界上，跟国际市场毫无瓜葛的企业也可以说是寥寥无几。但是，我们要明白，不是所有企业与国际市场发生联系就变成了跨国企业。

在对跨国企业的定义中，有这样三个条件是必须要满足的：

一是该企业必须是一个工商整体，而且组成这个企业的实体在两个或两个以上的国家内经营业务，不论其采取何种法律形式经营，也不论其在哪一个经济部门经营；

二是该企业有且只有一个中央决策体系，因而具有共同的政策，此等政策可能反映企业的全球战略目标；

三是该企业的各个实体相互分享资源、信息以及分担责任。

在满足了以上三个必须条件之后，我们在判断一个企业是否为跨国企业，还可以从其经营特点上面入手，一般而言，跨国企业多具有如下经营特点：

1. 具有全球战略目标和高度集中统一的经营管理。

跨国企业作为在所在国内外拥有较多分支机构、从事全球性生产经营活动的企业，与本土企业相比较，是有其一些区别的。这些区别表现在：跨国企业的战略目标是以全球市场为导向的，目的是实现全球利润最大化，而并非单单是本国市场；跨国企业多是通过控股的方式对国外的企业实行控制，而本土企业的控制方法则多以契约为主。

除此之外，本土企业也是有涉外活动的，但其多不涉及在他国建立经济实体的问题，国内外经济活动互相影响不大，其涉外经济活动往往在交易完成便立即终止，不再参与以后的再生产过程；而跨国企业则在世界范围内的各个领域，全面进行资本、商品、人才、技术、管理和信息等交易活动，并且这种“一揽子”活动必须符合企业总体战略目标而处于核心企业的控制之下，其分支企业也像外国企业一样参加当地的再生产过程。因此，跨国企业对其分支机构必然实行高度集中的统一管理。

2. 跨国企业的业务形式更加多样，多种经营是最突出的表现形式。

跨国企业进行多种经营可分为两种形式：水平型多种经营和垂直型多种经营。进行水平型多种经营的企业，其主要从事单一领域的生产经营，核心企业和分支企业很少有专业化分工，但企业内部转移生产技术、销售技能和商标专利等无形资产的数额较大。

进行垂直型多种经营的企业又可分为两种，一种是核心企业与分支企业生产和经营不同行业的、但却相互有关的产品，譬如大多数炼油企业和采矿企业都属于此类。另一种则是核心企业和分支企业生产和经营同一行业不同

加工程度或工艺阶段的产品，譬如大多数汽车企业和电子企业都属于此类。

当然，有些跨国企业可能会同时采用两种经营形式，这便形成了混合型多种经营。进行混合型多种经营的企业，核心企业和分支企业多生产不同的产品，经营不同的业务，而且它们之间互不衔接，没有必然联系。

譬如我们都熟悉的日本三菱重工业集团，其前身原是一家造船企业，后改为混合多种经营，经营范围涵盖汽车、发电系统产品、造船和钢构件、化学工业、飞机制造业等多个领域。

跨国企业发展到今天，在国际市场上已经占有了举足轻重的地位，因而多了解一些跨国企业的内部构成，这对于我们更好地分析国际经济和发展中国家的跨国企业都是不无裨益的。

是是非非跨国企业

跨国企业主导经济全球化，帮助世界各国建立起国际贸易沟通的渠道，这无论对于发达国家还是发展中国家来说，都是善莫大焉的。正因为如此，对于本国的跨国企业，各国政府都是无一例外选择支持的，而对于外来投资的跨国企业，各国也能够相互提供帮助。

然而，跨国企业在带来经济实惠的同时，一些复杂的社会问题也与之俱来，这又使得我们不能不从正反两方面去评价跨国企业。在中国，一家著名的跨国企业富士康科技集团，就处在这样的矛盾当中。

既爱又恨的富士康

2010年，富士康科技集团放出风声，要从驻地广东省深圳市向内地搬迁，此言一出，立即引来了全国各地政府前来“求亲”，恳请富士康“落户”在当地。

富士康自上个世纪80年代末在深圳建厂，到2010年已经走过了20多个年头，从原来100余人的工厂发展成了今天超过2万平方公里的航母级工厂。富士康如此大的规模，一旦动迁耗费良多，再加上深圳守着开放口岸的招牌，有很多优越的地理条件，富士康乍一搬迁，对其生产的影响一定非常巨大，富士康为何苦苦要搬呢？

富士康的搬迁，原因与深圳政府对富士康的不满越来越多很有关系。有相关学者认为，近些年来，深圳正在谋求产业结构升级和调整经济发展方式，富士康这样劳动密集型产业雄踞深圳，无疑会对深圳的产业结构升级产生不利影响。

而且更深层次的原因是，随着富士康规模的扩大，其带来的社会问题也越来越多。富士康“连跳”事件轰动一时，让整个深圳都陷入到了负面影响当中，加上以前各种各样的社会问题，深圳市发出了“将富士康赶出去”的声音。

富士康如此快速的发展与当初深圳市政府的大力支持是分不开的，而如今面对即将失去深圳市政府支持的局面，富士康除了搬迁别无选择。

富士康离开深圳，这并不出人意料，但出人意料的是，很多内地省份却对这个深圳弃之不顾的“鸡肋企业”趋之若鹜，这又是什么道理呢？难道他们没有看到深圳的前车之鉴吗？

当然不是，富士康所带来的负面影响，这些地方政府心知肚明，但与负面影响相比，他们更看重富士康能带给他们的经济效益。

“一旦富士康在我们当地建厂，意味着提供数万工作岗位，直接拉动当地经济腾飞。”这是去深圳富士康谋求其内迁的内地某市招商人员的话，从话中我们不难读出他对于富士康背后的经济效益的渴望。

据统计，在富士康内迁之前，其大陆员工在80万人以上，其中深圳就超过40万多。过去多年，富士康产品出口量一直占深圳外贸出口总数的20%以上，每年为深圳创造出超过百亿元的税收。

在如此庞大的经济效益面前，那些经济实力不如深圳的地方政府自然乐于咽下富士康可能会带来的负面效应，毕竟在经济大局面前，其他社会问题都是可以商量的。

富士康因为其庞大的经济效益让人爱戴，但同时，各种负面问题又让人不无恨意，既爱又恨，这就是不发达地区在面对跨国企业时的心态，这种心态出现在内地省市面对东南沿海的转移企业上面，也出现在发展中国家对待发达国家的跨国企业上面。

跨国企业的利与弊

跨国企业是根植于市场经济的土壤中发展起来的，它是全球经济市场化的产物，因此，跨国企业的成长与扩张，又必然会带动市场化的扩张。

可以这样说,跨国企业走到哪里,就将市场经济的因素传播到哪里,促进该地区向市场经济转移,并对当地经济活动和社会生活产生影响。这种影响更多是积极的,但也并非完全没有消极的一面。

跨国企业的积极的影响主要表现在有以下几点:

1. 弥补发展中国家资源尤其是资金的不足。缺乏发展资金,这是发展中国家普遍存在的问题,也是阻碍发展中国家经济发展的重要原因之一。

固定资产投资特别是基础设施建设方面的供求矛盾无法解决,重点产业技术改造和升级均缺乏长期大量的投资,这是很多发展中国家倍感头疼的问题。譬如在上个世纪末,以重工业为主的东欧国家需要进行产业技术改造,但却缺乏必要的资金,这就需要引进发达国家的跨国企业了。

跨国企业在资金方面是具有优势的,它们对外直接投资弥补了发展中国家的资金不足,这对于发展被投资国的经济是非常有利的。

2. 促进产业结构调整 and 产业升级,帮助完成产品结构的升级,增强发展中国家出口能力。发达国家的跨国企业一般是要领先于发展中国家国内企业的,因此跨国企业的进入,能够有效帮助发展中国家改善产业结构,完成产业升级。

3. 引进竞争机制。跨国企业的进入,必然会对发展中国家原有的市场格局造成一定的冲击,进而促使发展中国家的市场经济更加规范,竞争机制更加公平合理。

4. 创造新的就业机会。跨国企业尤其是跨国制造业的转移,必然会带来发展中国家就业市场的增长,不过需要指出的是,跨国企业所创造的就业机会不能完全解决东道国现有失业人员的再就业问题,因为它所需要的雇员结构和档次较高,即便是熟练工种也需经过培训才能上岗。

5. 技术和知识的扩散。跨国企业大多对员工有定期的职业技能培训,这会提高发展中国家劳动力素质,包括管理技能和适应新兴技术的能力。而将某些产业转移到发展中国家,也必然引起相关领域技术的扩散,虽然不包括核心技术,但对于正缓慢起步的发展中国家而言,依然是至关重要的。

以上是跨国企业带给发展中国家的正面影响,而在负面影响方面,则主要表现在有以下几点:

1. 占用发展中国家资源，挤占发展中国家民族产业的生存空间。跨国企业进入发展中国家，可以预想的是必然会引发与该国企业对于市场和资源的争夺，这会加剧该国市场竞争，冲击或挤垮部分竞争实力不强的当地企业。

2. 阻碍发展中国家的技术开发。跨国企业向发展中国家转移的是下游产业，其核心技术部门一定会牢牢地为其母国所控制，因此必然导致的情况是，一般技术转移到发展中国家，使东道国始终处于技术下游和从属地位。

而且，发展中国家迫于经济增长的大局考虑，必然采取急功近利的发展方式，对跨国企业转移的技术全盘接受并移种，这就让发展中国家失去独立开发的紧迫感，致使技术开放能力持续降低。

3. 对国际收支产生负面影响。跨国企业不可避免地带来资本的流动，因而当跨国企业的利润以红利、特许权和利息支付，或者通过商品进出口的价格转移，汇往其母国时，多少会造成发展中国家收支上面的不平衡。

4. 破坏发展中国家的环境。跨国企业拥有比较先进的技术，包括保护环境的技术，但由于发达国家环境标准较高，投资成本较大，便出现了“追低”趋向，对环境的破坏被以“公害输出”的形式转嫁到了发展中国家头上。

知识链接

公害输出又称污染转移，指的是经济发达国家将本国的污染转移给其他国家的行为。

公害输出的方式主要有三种：一是将本国无能力开发的污染企业和污染产业转移到其他国家或地区；二是将本国不能处理的污染产业转移到其他国家；三是将本国难以处理的废弃物转移到其他国家。

公害输出的实质是使发展中国家人民遭受公害，即污染转移到了发展中国家。为了防止公害输出，国际环境法中已经制定了许多限制法规，许多国家也制定了法律明确禁止将本国污染产业输入本国。中国亦在多项法律中规定了防止国外污染转移到中国境内的原则。

值得注意的是，在一般意义上，也存在着“公害输出”的可能性，即把污染从经济发达地区转移到经济落后地区，从城市转移到农村。其转移方式一般是在城市中淘汰的污染严重的设备、设施转移到农村。

像经济能力弱的地区或单位使用，或者将在城市难以处理的废弃物转移到落后地区或农村处置。一国境内的“公害输出”会引发污染发生的范围扩大，也使污染更难治理和控制。

而发展中国家受经济条件所限，在经济利益面前，不得不选择暂时牺牲环境，选择较低的环境保护标准，制定相对宽松的环境保护法规，这就给了跨国企业转移资源环境消耗型企业的空间。

需要指出的是，跨国企业在发展中国家进行直接投资时，受限于国际舆论，很可能一并带来环保技术设备，但由于发展中国家环境措施不够完善或比较宽松，加之实施不力，有时往往会使这些设备成为摆设，发挥不了应有的作用。

跨国企业的转移，对于发展中国家总体上来说是有利有弊、利弊共存的，发展中国家想要发展，不可能闭门造车，引入跨国企业是加快发展的必然需求。但在跨国企业进入的同时，发展中国家也要注意发展本国的民族产业，否则一旦因国际环境发生变化而造成跨国企业的大量撤离，那么等待发展中国家的就很可能是一场灾难。

跨国企业与寡头市场

列宁曾经说过一句话，跨国企业继承了整个地球。列宁那个时代跨国企业还没有今天这样的规模，但列宁能够说出这句话，就可以看出他对于世界经济敏锐的观察力，而如今，列宁的预言正慢慢地变成现实，甚至在有的经济领域，跨国企业的独霸地位已经形成了。

发展、发展、再发展，这是跨国企业的最终目的，而发展到什么程度是一个结束呢？那就是完全占领市场。完全占领市场，这是不可能实现的，经济学领域有一句名言“没有竞争的市场只存在于理论中”，在现实中，无论跨国企业多么强大，他们都无法独霸市场。

但虽然不能独霸，跨国企业却能够不断地扩张自己的市场份额，然后通过企业之间的联合形成寡头市场，这样虽然没有完全垄断市场，但仍可以保证自己在市场上占据支配地位。

跨国企业之间联合形成寡头市场，进而实现对市场的操纵，这样的事情我们近些年屡见不鲜，比较著名的有全球几个铁矿石企业共同抬价打击中国铁矿石生产、沃尔玛和家乐福双寡头定义市场规则等。而在我们身边最显著的例子，莫过于美国两大饮料品牌百事可乐和可口可乐对市场的联手控制了。

百事可乐与可口可乐的默契

如果说百事与可口是不共戴天的“仇敌”，这句话似乎一点也没有错，这两大饮料品牌为了抢占可乐以及软饮料市场明争暗斗，谁都有想要压过对方的气势。然而，很多人不知道的是，这两大品牌在竞争之余，还有着非常惊人的默契。

国内某科普网站曾发表过一篇名为《可口可乐和百事可乐是怎么合作的》的文章。在文章中,作者分析了两家企业在促销方面的策略,并依次推算出两家企业在竞争的背后,其实是有着类似于默契的联合的。

该作者这样写道:当你去逛沃尔玛这样的大型超市时,能看到可口可乐和百事可乐在同时促销吗?相信绝大多数人的答案是不。有人统计发现 在连续的 52 周内,这两个牌子每隔一周进行促销,从不同时促销,也没有哪一周都不促销。与其说这是巧合倒不如说是默契。为什么这种不共戴天的竞争对手也能走到一起?因为——没有永恒的敌人。

两家可乐为什么要错开促销时间呢?因为如果两家一起促销的话,就会陷入到降价促销的竞争当中,这样非但不利于销售,还会让促销的成本大大增加,得不偿失。为了解释自己的观点,该作者引入了一个博弈论的模型。

该作者将百事可乐和可口可乐不促销的收益设为 0,一家促销而另一家不促销的话,促销者的收益为 4 而不促销者的收益为 -2,如果两家都促销,那收益则都为 -1。熟悉博弈论的读者肯定知道,这完全是一场非零和博弈,因此两家可乐公司就陷入到了著名的囚徒困境中,很容易造成一个双输的局面。

知识链接

囚徒困境是博弈论的非零和博弈中具代表性的例子,反映个人最佳选择并非团体最佳选择。虽然困境本身只属虚拟性质,但现实中的诸多现象,环境条件等,都可能出现类似情况。

囚徒困境最早是由美国兰德公司研究人员于 20 世纪 50 年代,首先在一个假想的囚徒故事中提出的。故事描述的是两个囚徒被关进监狱,他们必须同时决定是否认罪。如果两人都认罪,则两人都被判 5 年监禁;如果两人都否认,则两人都被判 1 年监禁;如果一人认罪而另一人否认,则认罪者被判 10 年监禁,否认者被判 3 个月监禁。这个故事反映了囚徒困境的本质:个人最佳选择并非团体最佳选择。在囚徒困境中,每个囚徒都面临着一个选择:是认罪还是否认。如果两人都认罪,则两人都被判 5 年监禁;如果两人都否认,则两人都被判 1 年监禁;如果一人认罪而另一人否认,则认罪者被判 10 年监禁,否认者被判 3 个月监禁。这个故事反映了囚徒困境的本质:个人最佳选择并非团体最佳选择。

囚徒困境是一个非零和博弈,博弈中各方的收益或损失的值是有限数,它属于有限囚徒困境。在经济学研究中,囚徒困境被广泛

应用于和博弈中,囚徒困境总是完全对应的,一个局中人的所得

并不一定意味着其他局中人要遭受同样数量的损失。也就是说，博弈参与者之间不存在“彼之得即此之失”这样一种简单的关系。其中隐含的一个意思是，参与者之间可能存在某种共同的利益，蕴涵博弈参与者“双赢”或者“共赢”这一博弈论中非常重要的概念。

那么，两家可乐品牌为了让各自的利益最大化，就只能是选择错开促销时间的方法，用一周的4个收益抵消另一周-2个收益，这样算下来，两周还有2个的收益。但这样做有一个前提，那就是两家品牌必须达成默契，否则的话，就会陷入到双输的境地当中。

而事实也证明，这两家企业果然达成了惊人的默契，取得了一个双赢的局面。但我们可以想到的是，在这惊人的默契背后，隐藏着的就是两家品牌的联合。

可口可乐和百事可乐虽然是相互竞争的一对，但在利益面前，却能够选择联合，共同打击市场的侵入者，让彼此的利益最大化，这便形成了寡头市场。

不仅仅是软饮料领域，在国际市场的很多领域都存在着严重的寡头市场现象，那么，这些跨国企业是如何变成寡头的呢？

寡头市场的特点和利弊

就目前全球市场形势来看，寡头市场已经成了主流，跨国企业在竞争中互相联合，已经从偶然成为了必然。不过，对于一个成熟市场而言，寡头市场的形成绝不是一朝一夕能够完成的，在形成寡头市场之前，该市场必须满足这样几个条件：

1. 企业很少。市场上的企业只有两家及以上的少数几个，这就使得每个企业在市场上都具有举足轻重的地位，对其产品和服务的价格具有相当的影响力。
2. 相互依存。寡头市场能够存在，关键在于市场上的寡头企业能够在竞争中互相联合。因而在寡头市场上，企业在进行决策时，必须把竞争者的反

应考虑在内，甚至要与竞争企业达成谅解。

3. 产品同质或异质。产品本身没有差别，彼此依存的程度很高，这种叫做纯粹寡头，钢铁、水泥等产业属于此类；产品有差别，彼此依存关系较低，叫差别寡头，存在于汽车、石化等产业属于此类。

4. 进出不易。寡头市场的最后一个要求是市场外企业进入市场非常困难。寡头市场的形成要求寡头企业在规模、资金、品牌效应、市场、专利等方面占绝对优势，从而导致其他企业难以与原有企业竞争，而且由于原有企业相互依存，休戚相关，其他企业不仅难以进入，进入之后也难以退出。

寡头市场如此难以形成，但却成了市场经济的主流，这就说明寡头市场确实有其存在的必要，而必要就在于寡头企业在市场上的综合优势。相对于一般企业，寡头企业在以下方面具有明显的优势：

便于资金筹集。由于有强大的经济实力，破产风险相对较小，因而寡头企业能得到利息较低、数额较大的贷款，使资金成本节约，资金有保证。

便于组织生产。由于生产规模巨大，寡头企业在大多数情况下，都能获得规模效益，使单位产品成本大大降低。

便于收集市场信息、进行广告宣传和运用销售渠道。寡头企业在市场上竞争者少，不必面对四面八方的竞争，因而可以专注巩固自己的销售渠道和品牌创建，因其规模大、分支多，在搜集市场信息方面也有很大的便利。

便于统一行动。在企业内部管理方面，寡头企业可通过实行统一指挥，分工负责的内部管理体制，节约管理成本，提高管理效率，还可以节约交易费用。

便于技术革新。有其财力雄厚且市场影响力巨大，寡头企业可以投入大量研究和开发费用，因而更有可能不断推出新产品。而利用其市场占有率寡头企业则能够很快地将新产品推向市场。

说完优势，接下来就应该说寡头市场的弊端了。寡头市场有什么弊端呢？最重要的一条便是妨碍市场竞争。寡头市场的优势，几乎全部是对于寡头企业来说的，对于非寡头企业，这些优势就瞬间变成了弊端。

譬如说当年娃哈哈集团的非常可乐曾一度叫响中国，在很多省份都能形成与可口可乐和百事可乐实现三足鼎立的局面。可是十几年时间过去了，非

常可乐去哪儿了呢？说得夸张一些，年轻一点的朋友，可能都从没有听说过这个品牌，这便是可口可乐与百事可乐联手组成寡头市场，从而排斥外来竞争者的真实写照。

而且，我们也可以看到，寡头市场一般都是由发达国家的跨国企业组成，这无疑就给发展中国家的民族产业发展造成了极大的障碍，让这些民族产业即便是在本国市场上也步履维艰，就更不用说抢占国际市场了。

因此，由跨国企业组成的寡头市场，对于发展中国家并不是什么好事，但目前，我们还无力改变这种局面，这也就是导致在很多经济领域，市场规则只能由发达国家来制定的深层次原因之一。

跨国企业对新兴市场经济体的隐患

改革开放以后，尤其是近十几年来，中国经济得到了飞速的发展，经济增长屡创新高，到目前为止，我们已经成为仅次于美国的世界第二大经济体。

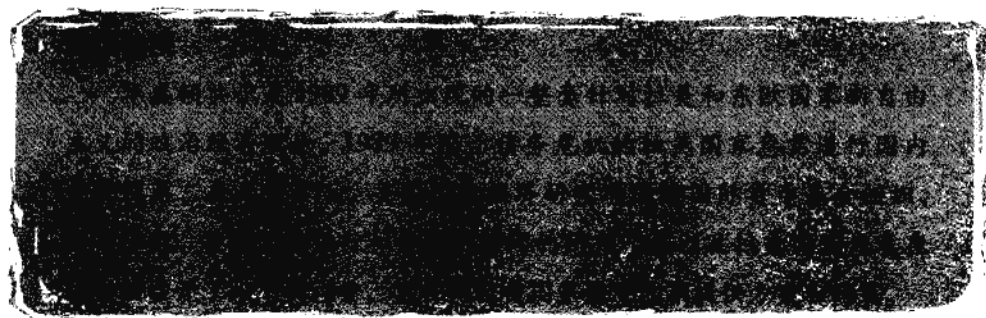
中国经济的发展，一部分原因是对我们自身潜力的挖掘，另一部分则要归功于跨国企业进入中国，给我们带来了资金、技术以及先进的管理经验。可以这样说，离开世界这个有机的整体，我们一定无法取得今天的成就。

然而，在感谢跨国企业带给我们好处的同时，也需要明白在这好处的背后是有着严重的隐患的。

进入中国的跨国企业，多来自于西方发达国家，西方的企业集团进入中国，其目的的一定不是为了扶贫。从小方面看，跨国企业进入中国，是其自身发展的需要，而从大方面讲，跨国企业进入中国，则是国际资本想要在我们经济中占据一席之地，扩大其影响力，并实现对中国经济的控制。

其实不仅仅是中国，很多新兴的市场经济体都面临过跨国企业的大量涌入，而一旦不加以控制，其结果就是丧失经济领域的自主权。

对于这一点，我们可以从拉丁美洲国家自上个世纪 90 年代以来的新自由主义改革中得到验证。这些国家以“华盛顿共识”为依据，大力实行私有化运动，国内产业全面对外资开放，允许外资并购，控股国有企业。



在会议上，来自世界银行、美国国际经济研究所经济专家的顾问威廉姆森拟定了《华盛顿共识》，系统地提出指导拉美经济改革的各项主张，包括实行贸易政策自由化、开放国际金融市场、金融和贸易自由化、统一汇率、降低对外资的税收的税率、保障外国企业权益、取消政府对企业的数量限制、限制世界银行的贷款。

威廉姆森对拉美国家经济改革提出的意见基于上述各机构的共识，并提出了十条政策措施。由于国际机构的总部和美国财政部都在华盛顿，加之会议在华盛顿召开，因此这一共识被称作“华盛顿共识”。

《华盛顿共识》主要内容如下。

财政政策方面，加强财政纪律，把政府开支占国内生产总值的比重控制在一定的水平；改善收入分配的政策，如基本医疗保障、基础教育和基础设施；改革税收，降低边际税和拓宽税基。

货币政策方面，保持低通胀率，采用具有竞争性的汇率制度。

贸易和资本流动方面，推动贸易自由化，放宽进口限制。

金融体系改革方面，限制利率，完善银行管制，健全市场准入和退出机制，保护存款。

如阿根廷，在梅内姆政府上台以后，大力推进私有化运动，除军事领域外，阿根廷对外国投资实际已无限制，政府以国民待遇鼓励外国投资，各国投资者可以在各个领域投资，甚至连一些敏感部门，如石油、交通、通讯等也允许外国投资者介入，但阿根廷政府并没有专门的外资管理机构。结果在10年的私有化过程中，阿根廷经济已经被外资化甚至可以说是外国化，外资控制了包括银行体系在内的阿根廷经济命脉。

在阿根廷全国10大私营银行中，7家为外资独资，两家为外资控股，外资控制了商业银行总资产的62%~68%，对外资的过分依赖导致了国家宏观调控弱化，最终导致了1998年的经济衰退和随后的金融危机。

又如在墨西哥的法律框架下，外资可以进入到经济各个部门，在经济生活活动目录所列的诸项活动中，有606项对外资参与比例不做限制；37项在得到国家外国投资委员会批准后，不限制外资参与比例；16项只允许墨西哥

人投资；10项只能由墨西哥政府经营。这样到20世纪90年代，墨西哥的计算机，通讯，电子设备，整车制造及组装，电子零配件，银行等行业，支配厂商均为外资企业。国家完全放弃必要的调控保护政策。结果到1994年，墨西哥发生了震惊世界的金融危机，外汇储备锐减，股市暴跌，资本外逃，通货膨胀上升，经济严重衰退。

现在，战争已经离我们远去了，西方发达国家不再可能直接通过军事到发展中世界渗透其政治影响力，于是他们便寻求了另一个办法，那就是以跨国企业为主要形式的资本介入。

因此我们便能够了解，发达国家之所以在如此积极地致力于对外投资，其跨国企业之所以会以全世界为市场，深层次的原因便是影响力的全球扩张。

历史已经向我们证明，一个国家的经济实力是会随着对外直接投资的发展而不断增强的。比如日本，其经济在二战期间受到了严重的破坏，但是战后为了恢复经济，日本大力发展本国企业的跨国生产经营，扩大对外直接投资的规模，于是其经济迅速地实现了腾飞，一跃成为世界第二经济大国。可想而知，一个国家拥有的跨国企业数量越多，实力越强，它在世界市场的占有率就越高。很多国家都是通过跨国企业来掌握世界资源和市场的。

经济影响力总是与政治影响力联系在一起的，发达国家通过跨国企业对国外市场的渗透就扩大了它在国内的影响范围，延伸了其国家权力。如果跨国企业对发展中国家的某些行业和领域形成了控制，该跨国企业所在国就会在该发展中国家拥有更多的话语权，经济最终就能够实现全面扩张。

因此，跨国企业扩张这一事显然已不仅仅局限在经济层面了，它已上升到了战略层面。当扩张获得的大量财富流到了垄断寡头的手里，也就是流到了垄断寡头所属的国家里，这就增强了这些国家的经济实力，而这些巨额财富积聚起来以后，又进一步为投资扩张打好了基础。这也是为什么在发达国家中，政治往往能够被大财团所影响，而政府的政策又总是偏向于大财团，因为二者本身就是联系在一起的。

跨国企业为所在国做出如此巨大的贡献，就必然会要求所在国政府也能在国内外政策上为它提供更多便利，为它不断地进行扩张铺路开道。而所在国政府也非常乐意效劳，因为跨国企业的利益所体现的，归根到底是所在国的利益。这就

是为什么跨国企业的所在国都竭尽全力地对本国企业走出去进行支持与帮助。

讲了这么多，那么让我们来看一看跨国企业在中国经济领域的情况。中国国务院发展研究中心的报告显示，在中国已开放的产业领域中，每个产业排名前5位的企业几乎都由外资控制；在中国28个主要产业中，外资在21个产业中拥有多数资产控制权。

技术密集等高附加值产业越来越多地为跨国企业所控制；跨国企业已在中国的网络设备，计算机处理器与服务器等行业占有绝对垄断地位；外国汽车品牌占销售额九成以上；彩色显像管生产外资占一半以上；程控交换机外资占九成以上；移动通讯设备领域外资更是占95%的绝对优势。看到这些数字，读者是不是应该为中国产业结构的调整和未来发展而感到担忧呢？

另外，外资大举进入中国并在某些产业占据绝对优势地位，这造成了中国大量民族企业不得不在夹缝中生存的艰难处境。大型跨国企业拥有的资金，科研和人才实力等，都远远高于我们的民族企业，使得这些民族企业即便是在自己的国土上也很难与他们抗衡。譬如我们之前讲过的非常可乐的例子，就很好地证明了这一点。

就目前来看，跨国企业对中国经济的威胁还只是出于隐患阶段，并没有爆发，但隐患不爆发不代表不会爆发。刀把子掌握在别人的手中，捅不捅？什么时候捅？这完全由别人说了算，这不能不让我们对中国经济的未来感到担忧。

拉美的教训已经告诉我们，跨国企业带来资金和技术的同时，带来的也是不稳定的局面，因为跨国资本总是不断转移的，因而一国的经济若是太过依赖于外国资本，就会危及到国有经济安全。跨国企业的目的是追求利润的最大化，如果一个政府推行的经济政策触犯了外资的利益，那么必将面临巨大的阻力。而当跨国企业集体发难的时候，便到了该国经济走向崩溃的时候。

SANTIAN DUDONG SHIJIIE JINGJI

第九章

读懂全球经济大势 ——决定未来走向的转折

全球经济面临全面转型

美国的经济霸主地位是否会动摇？

欧元区何去何从？

2014 全球资本大势

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进：<http://www.7help.net>

全球经济面临全面转型

2007年，一场严重的金融危机从美国开始，迅速席卷整个地球，这场危机持续了两年的时间，但它给世界经济造成的负面影响，直到今天仍没有完全消失。

2012年，世界经济开始缓慢的复苏，2013年，世界大多数经济体都或多或少从危机中走了出来，繁荣再次成为世界经济的主题。在全球经济好转的同时，对于这场危机的反思也慢慢开始了。人们反思过去经济发展模式存在的劣势以及经济危机之所以会爆发的原因，最终得出了一个结论，那便是经济转型是不可避免的事情。只有改良了经济发展模式当中不良的因素，给经济发展寻找到一条更加稳定的道路，才能避免同类危机再一次的出现。

正是基于这种认识，国际著名经济学者、摩根士丹利首席国际经济学家约阿希姆·费尔斯把未来的2014年称为“棘手的转型时期”的一年。

知识链接

摩根士丹利是一家全球领先的国际投资银行服务公司，创立于1935年9月，总部设在美国纽约。摩根士丹利原是JP摩根大通公司的投资部门，1935年美国经历了大萧条，国会通过《格拉斯—斯蒂格尔法案》，禁止商业银行提供商业银行与投资银行服务，摩根士丹利于是便处于独立地位。

目前，摩根士丹利公司在全球37个国家设有超过1200家办事处，服务对象为各地企业、政府机关、事业机构和个人投资者。摩根士丹利投资公司下设多个部门，包括：股票研究部、投资银行部、私人财富管理、外汇与商品部、商品交易部、固定收益研究部、资产管理部、直接投资部以及另类资产部。

摩根士丹利涉足的金融领域包括股票、债券、外汇、基金、期货、投资银行、证券包销、企业金融咨询、机构性企业营销、房地产、私人财富管理、直接投资、机构投资管理。

在报告中，费尔斯这样写道：“从宏观前景来看，2014 年全球经济活动将会进入危机过后的第五个扩张年头，但这种扩张一直以来都呈现出颠簸不定的局面，其增长速度低于正常水平而且十分脆弱。”

如果一切都进展顺利的话，那么 2014 年可能会标志着经济扩张进入下半个阶段，也就是朝着更加健康、安全和更具持续性的方向过渡。这意味着，发达市场的经济扩张对于货币和财政刺激性措施的依赖性将会减弱，转而以私人消费和资本支出为推动力，并由信贷机制的正常化提供支撑。这同时还意味着，新兴市场的经济扩张将获得来自于结构化改革的帮助，这种改革的目标是带来更具可持续性的增长模式。”

费尔斯指出，在金融危机“退潮”之后的前几年时间里，全球经济扩张的特点包括发达国家市场的去杠杆化、新兴市场的杠杆化、各大央行资产负债表规模的扩大化以及“全面展开的欧元区债务危机”。

而现在，在解决了金融危机带来的经济低潮之后，世界经济迫切进入一段稳定的可持续的增长时期，而想要进入这一时期，就必须接受经济转型，无论是发达国家还是发展中国家都是如此。

那么，经济转型到底包括哪些重要的因素呢？笔者在费尔斯报告的基础上，总结有以下 5 个方面：

1. 美联储必须管理好缩减量化宽松规模的进程。美国是世界第一大经济体，美元是国际市场上最强势的货币，美联储在美元上的政策，直接关系到美国和世界经济的稳定。

2013 年年中，美联储宣布缩减量化宽松规模，此言一出，立即导致美元市场汇率大幅上升，即便在美联储发布“缩减量化宽松规模并不意味着紧缩货币政策”的声明之后，美元市场汇率仍未见减少，由此便可以看出世界经济对于美元的敏感态度。

2014 年 1 月，美国经济学家珍妮特·耶伦成为美联储历史上首位女主席。

在这位女主席的带领下，美联储仍不得不管理缩减量化宽松规模的程序，并推出可令人信赖的利率前瞻指导，以避免对美国以至于世界经济造成不利的影响。

2. 2014 年将考验日本及“安倍经济学”是否能够真正赢得未来。对日本经济的复苏和 GDP 增长来说，2014 年将是非常艰难的一年，原因是安倍晋三政府计划推出的公司税削减措施不太可能完全抵消将于 2014 年 4 月份调高消费税所带来的拖累。

此外，由于日本政府一贯的保守作风，使得他们在结构性改革上面很可能也不会取得重大进展，因此短期内提振经济增长这一目标的实现不容乐观。

不过，连国际社会都意识到的问题，日本政府肯定也能够意识到。因此，研究者们认为，日本政府一定会采取相应的策略，来帮助他们达成目的。学者预测，日本央行将在 2014 年中推出更多的宽松措施，其形式将包括提高资产购买规模以及可能推出类似于美国的前瞻指导等。随着时间的推移，这一政策带来的影响可能会支撑日本经济从通货紧缩过渡到通货膨胀。

3. 欧洲将尝试净化银行体系。一场金融危机让人们看到了欧元区的脆弱和欧洲银行体系的混乱，因此净化银行体系的行动迫在眉睫。学者预计，2014 年欧元区仍将面临经济低速增长的状况。在 2014 年，欧洲央行将在第四季度成为欧元区唯一的监管机构，而在此以前则将进行全面的资产负债表评估，此外还将迎来资产质量审查和一次银行业压力测试，这一进程很可能将统一和净化欧元区银行体系，令这一体系变得不那么碎片化，并使得贷款渠道变得畅通；而对于更具可持续性的经济复苏进程以及避免“经济日本化”和通缩风险来说，这个进程是一种前提条件。

4. 中国将不得不朝着以改革为推动力的增长模式过渡。改革开放 30 多年来，中国经济经历了几个快速增长的时期，但推动中国增长的动力始终是扩大外贸和增加投资的老一套，而从近几年的形势看，这老一套的办法似乎越来越行不通了，因此中国继续为经济增长寻找新的推动力。

中国经济改革的进程已经启动，行政渐渐退出市场已经成了朝野上下的共识，改革必然带来经济自由度的放宽，而经济尤其是金融自由化以及个人和社会自由度的放宽将可改善资源配置的质量，这种改善的程度是对以消费

为主导的增长模式进行再平衡所无法达到的。但是，执行改革措施仍具有极大挑战性，这是因为中国现在所面临的起点是，金融市场价格无法反映基本面、资本不合理分配以及去杠杆化。

知识链接

杠杆化指的是任何能够扩大收益和损失的技术，在金融领域包括投资方面和公司金融方面。具体可以指：

衍生金融工具杠杆，即通过期权、期货、保证金交易等金融工具实现杠杆化。譬如对冲基金利用衍生金融工具杠杆化其资产，通过100万元的现金保证金可以控制价值2000万元的原油，并得到由其价格波动所产生的收益或损失。

企业通过负债融资，即企业通过负债扩大了财务杠杆，在不增加权益资本的情况下，扩大了企业的投资能力。譬如一个企业由投资者投资100万元建立，那么企业可运用这100万元进行公司经营，此时企业可以运用负债融资，再借入200万元，那么企业可以运用这300万元进行公司经营，即通过财务杠杆扩大了资本。

5. 新兴市场经济体急需进行结构化改革。很多新兴市场经济体与中国面临同样的困境，那便是经济发展太过依赖外资，本国经济结构尤其是产业结构漏洞巨大，无法保证持续稳定增长，因此，进行结构化改革势在必行。

但不幸的是，国际经济学者经过调查大胆预测，在未来的几年里，新兴市场经济体的政策制定者要么会回避改革，要么会在改革进程中走上错误的道路，要么会在近期内面临经济发展的逆风。因而2014对于世界上著名的几个新兴市场经济体来说，前景不容乐观。

美国的经济霸主地位是否会动摇？

一场严重的经济危机，让人们看到了美国这个全球经济的领导者其实并不一定靠谱，进入2013年，美国经济开始强势复苏，但对于经济危机的心有余悸，让人们不禁要怀疑，美国的经济霸主地位还能保得住吗？

在欧洲，各国正从严重的欧债危机中慢慢脱身开来，欧陆第一经济强国德国的经济更是一向良好，再加上正在改善的英国经济，欧洲是美国经济霸主地位的一贯威胁。

在亚洲，中国面临经济改革的大局，如改革能够顺利地进行下去，势必给中国经济带来持续的前进动力。而日本也正面临着“安倍经济学”的实验，虽然实现的前景就目前来看还未可知，但如果能够成功，日本必将得到和中国一样的发展动力。因此，对于美国经济霸主地位来说，可能强势崛起的东亚将会是另一个威胁。

除了东亚和欧洲，其他新兴市场经济体也可能会给美国带去一些压力。虽然在经济危机中，新兴市场经济体无一例外的遭受到严重打击，但这也给了它们调整经济结构的机会，抓住这个机会，适时调整产业战略等经济结构因素，这些新兴市场经济体就能够在未来的全球经济中站在主舞台上。

因此，预计在2014年和其未来的几年，对于美国保住其国际经济地位来说，是关键几年。多种因素夹杂在一起和美国经济本身存在的隐患，可能会出现我们意想不到的情况。因此，美国经济在2014年的走势就显得尤为引人关注了。

2014 美国经济大势

对于美国经济2014年的走势，国际社会普遍保持乐观态度，但在乐观之

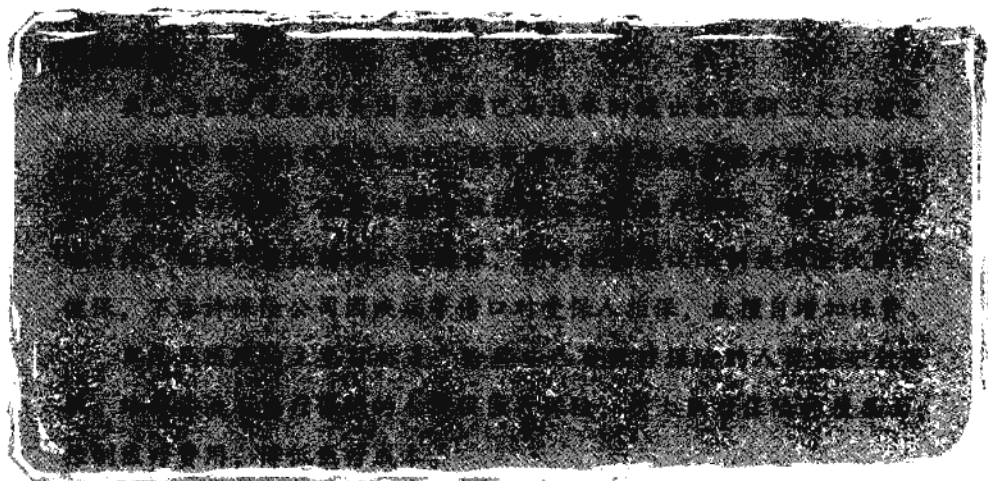
余，经济学家们也提出了美国经济存在的隐患。

2013年年底，美国发布其前三个季度的GDP数值，数值显示前三个季度实际GDP年增长率为4.1%，而同时，美国的失业率在2013年11月也降到了7%，这是经济危机5年来失业率的最低水平。

而在一些具体化的经济门类中，这5年来美国房屋建筑行业一直保持相对较低的开工数，这导致房地产泡沫时期留下的大量过剩建筑被消耗；而随着页岩能源的开发和使用，美国在此方面的储量可能会让其实现长期追求的能源自给目标，也让天然气价格降到了历史最低点，同时帮助制造业出现复苏曙光；而随着金融市场状况逐渐好转，一贯领先于世界的美国高科技产业再获资金支持，迅速引领了美国经济的发展。

还有一个非常重要的变化发生在美国政府身上，严重的美债危机让奥巴马政府几次提出削减预算，并有持续下去的趋势。2013年，奥巴马政府的财政预算增长率降低了1.75%，学者们预测，2014年这一数字很可能继续扩大。

此外，作为美国长期财政赤字的主因医疗成本，随着奥巴马医改的进行，也可能逐渐向下滑落。根据美国国会预算办公室的预测，到2020年联邦医疗保险和医疗补助支出将比2010年所预测的水平低大约15%，这就会给美国财政预算压力带来持续的放松。



而随着经济层面利多因素的出现，另一项重要数值失业率还可能继续下

滑。经济学家预测说，2014 年美国增长速度将为本国劳动力市场创造足够的就业岗位，这会让美国超过 2000 万人的寻找全职工作而得不到的人群有所缩小。

讲完乐观的一面，下面就该讲讲美国经济长期存在的隐忧了，这个隐忧已经存在于美国经济中很多年了，并且无论在哪位总统执政、实行什么样的政策之下，这一问题始终没有得到妥善的解决，这个问题就是就业。

美国经济学家、诺贝尔经济学奖获得者斯蒂格利茨先生这样说：“目前（美国）所创造的就业岗位中有很大一部分是低薪职位，以至于中位收入（在收入分配中位于正中）继续下跌。对大部分美国人来说，根本不存在复苏，95% 的利益都流入了最顶层 1% 的人手中。”

即使在衰退前，美国式资本主义依然不利于很大一部分人口。衰退只是让这一现象变得清晰可见。中位收入（经通胀调整后）仍低于 1989 年水平；而男性中位收入更是比 40 年前还要低。”

由此可见，美国经济也存在着严重的收入分化现象，虽然美国政府利用降低中产阶级标准而将全国大多数低收入人口都纳入到中产阶级当中，但美国大众整体收入偏低这一问题却是回避不了的。在美国这个民主国家，严重的收入分化现象无疑为经济发展埋下了深深的隐患，如发生在 2011 年 9 月的“占领华尔街”运动，便是这一矛盾的集中体现。

而在旧矛盾无法解决的同时，美国就业方面还面临着新的问题，那便是长期失业。所谓长期失业，按国家标准划分，为半年以上找不到工作的人群。在如今的美国，长期失业问题笼罩在接近 40% 的失业者头上。

一般而言，欧洲尤其是北欧的发达国家都有健全的失业救济和失业保险制度，但是美国的失业保险却是发达国家中最差的，失业救济通常也只能领 26 周。在前几年的经济衰退时期，美国国会通过讨论扩大了失业救济。但 2013 年年底，一个重磅声音传来，美国国会共和党拒绝根据现实调整失业制度，这意味着从 2014 年开始，全美将有 130 万以上的事业人口在 2014 年年底失去领取失业救济的资格。

以低收入来补充就业，这虽然让美国降低了前线的失业率，但这种就业率其实是有很大风险的。而除此之外，美国就业率还有另一大风险，那便是

大量人口退出了劳动力大军。

经济数值显示，美国目前的劳动力参与率处于 30 多年未见的低水平。有人认为这主要是人口因素造成的：越来越多的工作年龄人口超过了 50 岁，而该人群的劳动力参与率总是比更年轻人群低。

但事实并非如此，真实的问题是，美国经济从来不善于留住员工。美国的劳动者就像是可以随时处置的商品，如果不能适应技术和市场的变化就会被扫地出门。而目前的情况是，这类劳动者在整体中的比例开始越来越大了。

严重的就业隐患，这给美国经济发展带去的不是持续的压力，而是某一时刻集中爆发的危险。而当危险真的爆发时，美国经济必然遭受到暴风骤雨般的打击，当这种打击与外部的威胁相结合时，美国的经济霸主地位就很可能遭到冲击，甚至有被替代的风险。

因此可以预测，在 2014 年及其以后几年，美国的国际经济霸主地位并不会发生改变，但却会渐渐被削弱，而欧洲和东亚如果能够如预期那样得到持续而稳定的发展动力的话，虽然不至于说出现取代美国的经济体，但在国际经济上与美国平起平坐也绝非完全不可能。

欧元区何去何从？

在本书之前的章节当中，曾详细论述了欧债危机迟迟得不到妥善解决的难点在于欧元区各国的金融被绑定在了欧元上，失去了自主调控的能力。

对于这样的结论，也许读者会下意识的产生疑问，既然在欧元区金融被绑死，那么退出欧元区不就可以了吗？其实很多欧元区所在国的人民也有这种想法，2012年时，受严重债务危机困扰的希腊就曾经动过退出欧元区的念头，不过最终没有付诸行动，原因是退出欧元区的代价实在是太大了。

如果希腊退出欧元区

2012年年中，在整个希腊上下都在热议退出欧元区的时候，希腊国家银行给这股热潮泼了一盆凉水，希腊国家银行的报告称：“退出欧元区将引发希腊公民的生活水平出现显著的下滑，希腊人的平均资本收入将减少至少55%。如果希腊的新货币发生大幅贬值，那么这将导致希腊人的工资出现更大幅度的削减，可能会达到65%。”

希腊之所以想要退出欧元区，最简单的目的便是掌握汇率的自主权，然后通过贬值货币削减账面债务。但是，希腊政府也必须考虑到，一旦希腊货币开始大幅贬值，账面债务自然会大量减少，但人民手中财富也必然会减少，还可能因此引起严重的通货膨胀，失业率提高，大量社会问题都可能因此而产生。

退出欧元区，这对于希腊是要权衡利弊的，对于欧元区其他国家来说，也是需要好好估量一番的。当时就有学者提出这样的观点：希腊的退出，对于欧元区的打击将是毁灭性的。

金融危机的国家。然而，在欧洲经济第一强国德国，这一提案却遭到了接近八成民众的反对。同时，德国还有超过六成的民众表示希望希腊离开欧元区。这一数据显示，德国民众的普遍想法是自己不应该为希腊人的恶劣经济买单。

经济情况不好、经济基础薄弱的国家渴望加入欧元区来提升自己的经济实力，但一旦出现金融问题，却思念自己“船小好掉头”的过去，进而希望离开欧元区。而经济状况良好、经济基础雄厚的国家则渴望通过成立欧元区扩大自己的市场和国际影响力，稳定地区的经济环境，但一旦经济形势不好时，却又不那么甘心为那些濒临崩溃的国家埋单，这便是欧元区的矛盾所在。

可以这样说，欧元区自其成立的那一刻起就有着各种各样的矛盾存在，2009年的欧债危机只不过让这种矛盾集中地爆发了。现在，欧元区国家面临着逐渐好转的经济态势，但深层次的矛盾却没有得到彻底解决，在这样的矛盾之下，欧元区到底该何去何从呢？

欧元区隐患可能的解决办法和 2014 欧元区走势

欧元区隐患的根本原因在于欧元区各国财政的不统一和国与国之间存在较大的发展水平差异，进而难以实现统一的财政行动。

针对于这一问题，有经济学者就指出，欧元区实际上有能力，也应该成立统一的财政部。建立统一的财政部，有利于统一财政规划，在欧元区推行一致的财政政策，并可以调动大量资源，对可能出现的问题做充分的准备和应急处理。

不过，建立统一的财政部也绝非易事，先不说各国经济领域的差异，但就独立的主权国家而言，将财政大权让给国际组织，这就很难实现。

退一步讲，即便统一的财政部能够建立起来，但财政部能够具有独立性却仍是疑问。在经济危机发生，很多会员国都等着救助的时候，先救哪一国后救哪一国？对哪一国重点扶持而对哪一国暂时放弃？这都是可能导致统一财政部崩溃的问题。

除了建立统一财政部之外，还有一个办法可以挽救因债务危机而导致的经济危机，那就是发行统一的欧洲债券。发行统一的欧洲债券，这一方法法

国总统奥朗德曾经提出过，但遭到了德国的强烈抵制，原因我们在上面讲过，德国人不愿意为其他国家买单。

除了以上两种办法，欧元区还有第三手段，那便是财政转移。让德国这样经济状况良好的国家向身处于泥潭当中的国家提供财政援助，这无疑是最简单而直接的办法。然而，德国民间曾一度闹得很凶的退出欧元的呼声，显示了富国民众一贯的想法——自己的钱，捂在口袋里最保险。

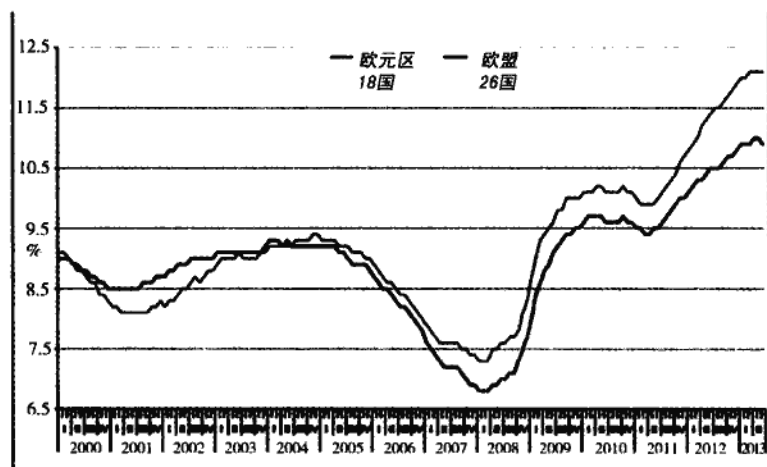
我们提出的以上三种办法，欧元区在短时间内还都无法办到，这也就意味着，欧元区的隐患还将长期存在。那么，进入2014年，带着这些隐患的欧元将会有如何的走势呢？

有经济研究者认为，在2014年度，欧元区的走向将呈现以下两种形势：

第一，欧元区经济可能再度探底。

没人能够否认欧元区正在复苏，但其复苏的脚步却让人感觉没有那么稳健。就目前来看，欧元区经济复苏的脚步非常缓慢，各种经济数据虽然显示欧元区经济自2012年以来已发生改善，但改善情况却并不让人乐观。

2013年，欧洲央行降息两次，使其目前利率已降至了历史的低点0.25%。然而两次降息对提升经济的作用不大，有提振到经济吗？第一季度的负增长，第二季度增长0.3%，第三季度增长0.1%，由此可见，即便是靠降息这种老招式，也无法提振欧洲经济的上升士气，其2014年的发展前景令人担忧。



2000—2013 欧洲失业率

第二，欧元区股市再受打击。

目前，欧洲央行对 2013 及其后两年的欧洲经济发展形势做出了评估和预期，预期数值为，2013 年 GDP 增长 -0.4%，2014 年 GDP 增长 1.1%，2015 年 GDP 增长 1.5%。可以这样说，这些数据是符合市场对于欧洲经济的预期的。但是，有一个问题我们必须考虑，那就是欧洲经济增长的预期是基于亚洲尤其是中国的经济发挥并维持在当前的增长速度。但是，亚洲经济发展的前景还未可知，一旦亚洲经济放缓，2014 年欧元区 GDP 一定会受到影响，从而导致欧元区股市将受到严重打击。

欧元，这个看似离我们很远的货币，随着世界经济一体化的进程和我们的关系目前已经越来越密切了。我们当中的一部分读者可能并没有和欧元打过交道，但我们要明白，在全球一体的大背景下，了解欧元现状、判断欧元走势，这对于我们认识世界经济以及本国经济都是有很大帮助的。

2014 全球资本大势

经济最重要的因素是什么？是资本，而在很多经济学爱好者的眼中，资本以及资本运作似乎也成了经济的代名词。因此，笔者将 2014 年全球资本走势作为结尾，希望能够给读者带来资本运作方面的启发。

2008 年，一场由美国次贷危机引发的金融危机迅速席卷全球，在此后的几年里，世界各主要经济体都或多或少地受到金融危机的冲击，进而引起了资本市场的动荡，从 2008 年到 2012 年，这是全球资本市场由扩张到萎靡的 4 年，资本市场最重要的代表股市普遍低迷，整个世界都在缺钱的声音中度过了漫长的 4 年。

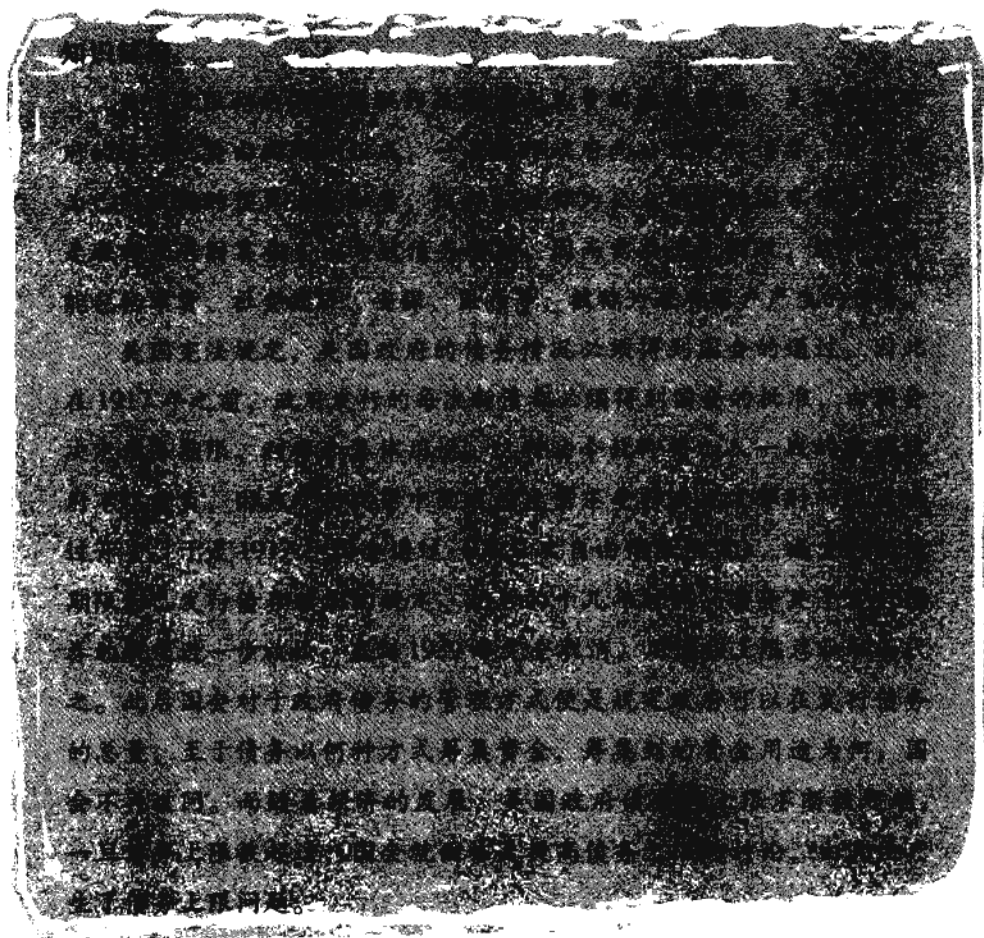
在 2012 年下半年，世界资本市场终于迎来了好消息，各主要经济体纷纷掏钱救市，市场开始了缓慢地复苏，在这个过程中，美国股市和欧洲股市都有不同幅度的上涨，这让人看到了一些希望。

然而进入 2013 年，世界资本市场又再一次的陷入到动荡当中，受美联储将退出量化宽松货币政策的影响，各主要发展中国家可能会出现严重的资本外逃现象，中国、南非、巴西等国又面临严重的融资困难。

此时，世界资本市场表现出的趋势除了资本从新兴市场国家向发达国家转移之外，还有从美国向欧洲转移、从债券向股票转移。

在 2012 年，世界各主要经济体的证券市场都有不同程度的提升，全球股市自 2013 年年初至年末累计攀升超过 20%，而在其中，美国股市尤其令人欣喜。在整个 2013 年，道琼斯指数 52 次刷新历史纪录，以 26.5% 的涨幅成为 1995 年以来表现最好的一年；标普 500 指数也 45 次刷新历史纪录，最终以 29.6% 的涨幅成为 1997 年以来表现最佳的一年；纳斯达克指数则以 38% 的年涨幅，成为 2009 年以来表现最佳的一年。

不过在美国股市持续走高的同时,受美国债务上限影响,美国国债却饱受低迷之苦,2013年美国10年期国债同比下跌5%,市场前景一片黯淡。



2013年,美国股市与欧洲股市的复苏节奏是并驾齐驱的,但复苏的速度美国却远远比不上欧洲,这导致了资本从美国向欧洲转移的发展趋势。

有学者认为,在经过一系列艰难的结构性的改革与机制重建,欧洲经济新的增长点已经找到。最近三年,欧元区工业产出值连续上升,财政赤字连续下降,消费者信心指数也呈显著改善态势。

2013年年末,欧盟委员会表态称,欧盟已到了经济复苏的关键时刻,预计在明年将实现1.1%的增长。多位经济界人士在接受记者采访时纷纷表示了对欧洲的信心。

黑石顾问合伙人公司副董事长拜伦·韦恩预计，欧洲经济明年可能会呈温和增长态势，并且将看到更多的结构变化，包括形成银行联盟。

在渣打银行的研究报告中则列举了欧洲跃居投资首选的三大理由：首先，欧洲大部分国家开始摆脱经济衰退，区域内各国今后更易管控负债水平；其次，欧洲地区的企业盈利可能加快好转；第三，欧股相对于美股估值更为便宜。

综上所述，经济领域专家将 2014 年的国际资本发展大势定为机遇与风险共存的一年，风险主要存在于新兴经济体的市场内，而机遇则主要在欧洲。

不过，值得一提的是，虽然中国也是一个新兴市场国家，但经济界对于中国市场在未来一年的发展前景还是比较看好的。他们看好中国的原因主要是中国的十八届三中全会确定了经济领域改革的方针，因此 2014 年是中国为经济改革建立信心的一年，改革需要经济平稳而健康的发展，而这将会为中国的资本市场提供保障，因此在 2014 年，中国或许是在欧洲之外最适合投资的地方。

Comprehending The World Economy In Three Days 三天读懂世界经济

三天读懂世界经济 准确把握经济走势

读懂全球金融：扑朔迷离的资本世界
读懂全球货币经济：钱的是是非非
读懂全球资本市场：潮水一样的资本流动
读懂全球房地产业：房子成为商品之后
读懂全球产业布局：世界工厂不是福
读懂全球能源经济：能源就是主动权
读懂跨国企业：来自民间的国际影响力量
读懂全球经济大势：决定未来走向的转折

上架建议 | 经济 · 畅销书

ISBN 978-7-5093-5191-8



9 787509 351918 >

定价：36.00元

精读好书，分享成功！